

БУДУЩЕЕ УЖЕ НАСТУПИЛО

 **HYDROGEN SUPER
SMART SYSTEM**



**Переоборудование транспорта
и техники на гибридную систему
водородного питания двигателя**



**Гибридная система
водородного питания**

 **SS.RU**

HYDROGEN SUPER SMART SYSTEM

ГРУППА КОМПАНИЙ

БАШАВТОНОМГАЗ

**Комплексные решения по переводу
крупных парков техники**

**ГАРАНТИЯ 10 ЛЕТ
И 100 000 КМ ПРОБЕГА**

СОБСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО

HYDROGEN SUPER SMART SYSTEM является предприятием будущего, продвигающим зеленые технологии. Среди основных ценностей и принципов на первом месте стоит безопасность и профессионализм. Основной деятельностью компании является автономная газификация и гибридные системы водородного питания как для коммерческих объектов, так и для автотранспорта. Мы всегда предлагаем клиентам решения, с учетом именно их потребностей.

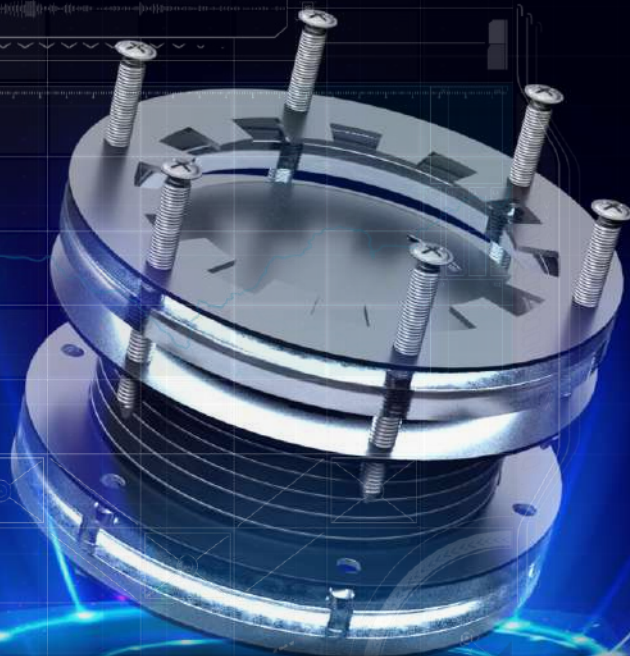


Цены на нефтепродукты постоянно растут. Наша гибридная система водородного питания работает на обычной воде и на 100% безопасна. Электролизер вырабатывает только то количество водорода, которое необходимо двигателю в данный момент. Газ нигде не скапливается и не создает высокого давления. Система водородного питания имеет огромное преимущество перед другими технологиями и устройствами: простотой установки, долговечностью, безопасностью и супер экономией.

СОБСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО

Наша компания производит оборудование на собственном заводе по европейской технологии. Мы одни из немногих предоставляем гарантию на нашу продукцию 10 лет и 100 000 км пробега. Завод полностью автоматизирован, человеческий фактор отсутствует.

Мы стремительно расширяем границы производства и географию деятельности. На сегодняшний день мы присутствуем в США, Великобритании, Европе. Наша компания развивается во всех направлениях. На территории России и странах СНГ мы присутствуем в более 100 городах.



ГИБРИДНАЯ СИСТЕМА ВОДОРОДНОГО ПИТАНИЯ

до 50% Снижает расход топлива до 50%

до 30% Увеличивает мощность двигателя до 30%

CO Снижает выбросы CO, CO₂, Nox



Очищает цилиндр и свечи от нагара



Очищает двигатель от отложений



Снижает температуру двигателя



Продлевает срок службы двигателя



Новейшая система экономии топлива. При помощи нашей установки, методом электролиза в автотранспорте производится водород, который работает в комбинации с любым видом топлива: бензин, дизельное топливо, пропан-бутан, СПГ либо газодизельные установки.

Газ подается во впускной коллектор, и проходя в камеру сгорания, смешивается с топливом, на котором работает транспортное средство. Водород горит в сотни раз быстрее любого топлива, выделяя при этом огромное количество энергии. Смешиваясь с основным топливом, увеличивает КПД и функциональные возможности двигателя.

КАК ЭТО РАБОТАЕТ



**Монтаж
2.5 часа**

КНОПКА УПРАВЛЕНИЯ

КОНТРОЛЛЕР

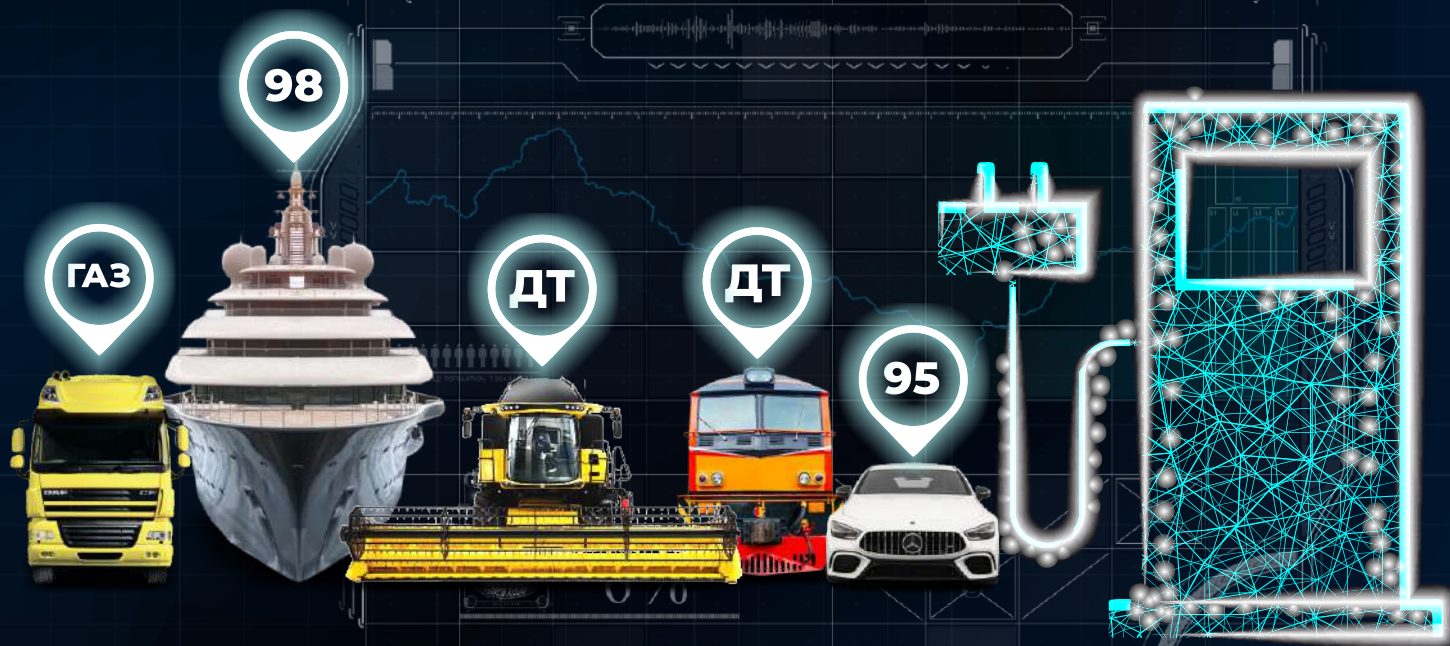
ГИДРОЗАТВОР

РАСШИРИТЕЛЬНЫЙ БАЧОК

ВОДОРОДНАЯ ЯЧЕЙКА



ВЫБОР ЗА ВАМИ, КАКИМ ТОПЛИВОМ ЗАПРАВЛЯТЬСЯ



Наша система совместима с любым видом топлива.

Экономия ощущается с первого дня.

Срок окупаемости нашей установки от 2 недель до 3 месяцев
при регулярном использовании автотранспорта.

РАСЧЕТЫ ВЫГОДЫ

Самосвал БЕЛАЗ - 75131

Расход в год без экономии 500 000 л. = 25 500 000 Р



ДТ + СВП

Расход в год 350 000 л.	Стоимость 17 850 000 Р
----------------------------	---------------------------

Экономия – 30%
7 650 000 Р в год

ДТ + Метан (Газодизель + СВП)

ДТ – 90 000 л. Метан – 144 000 кг.	Стоимость 9 000 000 Р
---------------------------------------	--------------------------

Экономия – 65%
6 000 000 Р в год

**ОКУПАЕМОСТЬ
1 МЕСЯЦ**

Локомотив ЧМЭЗ

Средний расход в год без экономии 300 000 л. = 15 300 000 Р



ДТ + СВП

Расход в год 210 000 л.	Стоимость 10 700 000 Р
----------------------------	---------------------------

Экономия – 30%
4 600 000 Р в год

ДТ + Метан (Газодизель + СВП)

ДТ – 58 500 л. Метан – 92 800 кг.	Стоимость 5 780 000 Р
--------------------------------------	--------------------------

Экономия – 65%
9 520 000 Р в год

**ОКУПАЕМОСТЬ
1 МЕСЯЦ**

ТРАКТОР К-700

Средний расход в год без экономии 50 000 л. = 2 550 000 Р



ДТ + СВП

Расход в год 35 000 л.	Стоимость 1 785 000 Р
---------------------------	--------------------------

Экономия – 30%
765 000 Р в год

ДТ + Метан (Газодизель + СВП)

ДТ – 9000 л. Метан – 14 400 кг.	Стоимость 900 000 Р
------------------------------------	------------------------

Экономия – 65%
600 000 Р в год

**ОКУПАЕМОСТЬ
1 МЕСЯЦ**

РАСЧЕТЫ ВЫГОДЫ

ТРАКТОР МТЗ-82

Средний расход в год без экономии 15 000 л. = 765 000 Р



ДТ + СВП

Расход в год
10 500 л.

Стоимость
535 500 Р

Экономия – 30%
229 500 Р в год

ОКУПАЕМОСТЬ
2 МЕСЯЦА

Автобус ЛиАЗ-525 635

Средний расход в год без экономии 50 000 л. = 2 550 000 Р



ДТ + СВП

Расход в год
21 100 л.

Стоимость
1 071 000 Р

Экономия – 30%
765 000 Р в год

ОКУПАЕМОСТЬ
2 МЕСЯЦА

Самосвал КамАЗ - 65115

Средний расход в год без экономии 30 000 л. = 1 530 000 Р



ДТ + СВП

Расход в год
21 000 л.

Стоимость
1 071 000 Р

Экономия – 30%
459 000 Р в год

ОКУПАЕМОСТЬ
2 МЕСЯЦА

РАСЧЕТЫ ВЫГОДЫ

VOLVO VNL

Средний расход в год без экономии 74 000 л. = 3 774 000 Р



ДТ + СВП

Расход в год
51 800 л.

Стоимость
2 641 800 Р

Экономия – 30%
1 132 000 Р в год

ОКУПАЕМОСТЬ
1 МЕСЯЦ

KIA K5 (Такси)

Средний расход в год без экономии 14 400 л. = 720 000 Р



АИ95 + СВП

Расход в год
10 080 л.

Стоимость
504 000 Р

Экономия – 30%
216 000 Р в год

Пропан-Бутан + СВП

Расход в год
13 000 л.

Стоимость
429 000 Р

Экономия – 65%
290 000 Р в год

ОКУПАЕМОСТЬ
3 МЕСЯЦ

ГАЗЕЛЬ NEXT

Средний расход в год без экономии ДТ – 10 800 л.
АИ 92–13 500 л. ПБТ – 13 500 л.



ДТ + СВП

Расход в год
7 560 л.

Стоимость
385 560 Р

Экономия – 30%
165 240 Р в год

АИ92 + СВП

Расход в год
ДТ – 3 450 л.

Стоимость
472 500 Р

Экономия – 30%
202 500 Р в год

Пропан-Бутан + СВП

Расход в год
ДТ – 3 450 л.

Стоимость
311 850 Р

Экономия – 30%
133 650 Р в год

ОКУПАЕМОСТЬ
4 МЕСЯЦ

	АГЕНТ 200 000 Р	МЕНЕДЖЕР 1 000 000 Р	ДИРЕКТОР 4 000 000 Р	УПРАВЛЯЮЩИЙ 10 000 000 Р
Дисконт на закуп оборудования	50% скидка	55% скидка	60% скидка	65% скидка
Доходность от продажи оборудования конечному потребителю (Клиенту)	от 25 000 Р	от 27 500 Р	от 30 000 Р	от 32 500 Р
Прибыль от поставки оборудования «Представителям» по франшизе		Является поставщиком оборудования в своём городе для пакета «Агент»	Полный эксклюзив	Является поставщиком оборудования в своём регионе для пакета «Менеджер» и «Директор»
Территория пакетов франшиз	Один Агент на каждые 50 тыс. населения	Весь город	Весь город	Весь регион
Поставка оборудования	Закупает у Менеджера своего города, в случае отсутствия Менеджера у Головного офиса	Закупает у Управляющего своего региона, в случае отсутствия Управляющего у Головного офиса.	Закупает у Управляющего своего региона, в случае отсутствия Управляющего у Головного офиса.	Закупает только у Головного офиса.
Право на продажу франшизы	Все пакеты на любых свободных территориях кроме пакета Управляющий			

	АГЕНТ	МЕНЕДЖЕР	ДИРЕКТОР	УПРАВЛЯЮЩИЙ
Продажа оборудования Представителям по франшизе	Продает только клиентам в своём городе	Поставляет оборудование только пакету «Агент» в своём городе	Продает только клиентам в своём городе	Поставляет оборудование пакету «Менеджер» и «Директор» в своём регионе
Прибыль от продажи франшизы	Вознаграждение 50% от стоимости франшизы, но не более 100 000 руб.	Вознаграждение 55% от стоимости франшизы, но не более 400 000 руб.	Вознаграждение 60% от стоимости франшизы, но не более 1 000 000 руб.	Вознаграждение 65% от стоимости франшизы, но не более 1 000 000 руб.
Территориальность продаж				
Территория продажи оборудования клиентам	Только свой город			Только свой Регион
Территория продажи франшизы	На всей территории России	На всей территории России, кроме пакета франшизы «Менеджер» в своем городе.	На всей территории России, кроме своей территории	На всей территории России

- На территории одного города могут находиться несколько агентов из расчета – 1 Агент – 50 тыс. человек населения.
- На территории одного города может присутствовать только один Менеджер.
- Пакет «Директор» доступен исключительно в свободном городе, где нет ни Агентов, ни Менеджеров. Директор не может подключать агентов на своей территории и осуществляет деятельность самостоятельно посредством только своих штатных сотрудников.

В случае продажи Менеджером пакета представителя «Агент» за незакреплённой за ним территории, Менеджер получает только доход от стоимости пакета. Агент в последующем производит закуп оборудования у Головного офиса.

**Расчет прибыли от продажи оборудования клиентам:
рекомендованная цена для продажи клиентам от 50 000 Р**

АГЕНТ

Закуп оборудования происходит через «Менеджера» в своем городе или через «Управляющего», в случае отсутствия обоих представителей у Головного офиса

Цена закупа оборудования - 25 000 Р

Монтаж оборудования – 5000 Р / Доставка - 300 Р

Чистая прибыль, без учета дополнительных работ – 19 700 Р

Основной доход

Прибыль в месяц от продаж оборудования

Продал – 15 шт. x 50 000 Р = 750 000 Р

Цена закупа оборудования – 15 шт. x 25 000 Р = 375 000 Р

Монтаж оборудования – 15 шт. x 5000 руб./ Доставка 15 шт. x 300 Р = 79 500 Р

Чистая прибыль, без учета дополнительных работ – 295 500 Р

**Приведен пример на минимальном количестве проданного оборудования клиентам.*

Дополнительный доход

Прибыль от продажи франшиз:

Пакет «Агент» получает возможность продавать франшизу по всей России

+ Получать комиссию 50% в виде вознаграждения от продаж, но не более 100 000 руб. с каждой продажи

МЕНЕДЖЕР

Закупает оборудование у «Управляющего», в случае его отсутствия у Головного офиса.

Цена закупа оборудования - 22 500 Р

Монтаж оборудования – 5000 Р./ Доставка/ 300 Р

Чистая прибыль, без учета дополнительных работ – 22 200 Р

Основной доход

Прибыль в месяц от продаж оборудования:

Продал – 15 шт. x 50 000 руб. = 750 000 Р

Цена закупа оборудования – 15 шт. x 22 500 руб. = 337 500 Р

Монтаж оборудования – 15 шт. x 5000 руб./ Доставка 15 шт. x 300 руб. = 79 500 Р

Чистая прибыль, без учета дополнительных работ – 333 000 Р

**Приведен пример на минимальном количестве проданного оборудования клиентам.*

Дополнительный доход

Прибыль от продаж оборудования представителям по франшизе:

Пакет «Менеджер» получает возможность продавать представительства по всей России

+ Получать комиссию 55% в виде вознаграждения от продаж, но не более 400 000 Р с каждой продажи

+ Получать доход от поставок оборудования пакету «Агент»

**Расчет прибыли от продажи оборудования клиентам:
рекомендованная цена для продажи клиентам от 50 000 Р**



ДИРЕКТОР

Закупает оборудование только у Головного офиса.

Цена закупа оборудования – 20 000 Р

Монтаж оборудования – 5000 Р./ Доставка/ 300 Р

Чистая прибыль, без учета дополнительных работ – 24 700 Р

Основной доход

Продал – 15 шт. x 50 000 руб. = 750 000 Р

Цена закупа оборудования – 15 шт. x 20 000 руб. = 300 000 Р

Монтаж оборудования – 15 шт. x 5000 руб./ Доставка 15 шт. x 300 руб. = 79 500 Р

Чистая прибыль, без учета дополнительных работ – 370 500 Р

**Приведен пример на минимальном количестве проданного оборудования клиентам.*

Дополнительный доход

Прибыль от продажи франшиз:

Пакет «Директор» получает возможность продавать франшизу по всей России, кроме своего города

+ Получать комиссию 60% в виде вознаграждения от продаж, но не более 1 000 000 Р с каждой продажи

УПРАВЛЯЮЩИЙ

Закупает оборудование только у Головного офиса.

Цена закупа оборудования – 17 500 Р.

Монтаж оборудования – 5000 Р/ Доставка/ 300 Р

Чистая прибыль, без учета дополнительных работ – 27 200 Р

Основной доход

Прибыль в месяц от продаж оборудования:

Продал – 15 шт. x 50 000 Р = 750 000 Р

Цена закупа оборудования – 15 шт. x 20 000 Р = 300 000 Р

Монтаж оборудования – 15 шт. x 5000 Р / Доставка 15 шт. x 300 Р = 79 500 Р

Чистая прибыль, без учета дополнительных работ – 408 000 Р

**Приведен пример на минимальном количестве проданного оборудования клиентам.*

Дополнительный доход

Прибыль от продажи франшиз:

Пакет «Управляющий» получает возможность продавать франшизу по всей России

+ Получать комиссию 65% в виде вознаграждения от продаж, но не более 1 000 000 Р с каждой продажи

+ Получать доход от поставок оборудования пакетам «Менеджер» и «Директор»

КАЖДЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ ПОЛУЧАЕТ

- ▶ Успешную и уникальную бизнес-модель
- ▶ Колл-центр
- ▶ Личный менеджер
- ▶ Доступ в Личный кабинет
- ▶ CRM система
- ▶ Дорожная карта
- ▶ Скрипты продаж
- ▶ Единый бренд
- ▶ Обучение персонала
- ▶ Рекламную, маркетинговую и IT поддержку
- ▶ Консультации на всех этапах запуска и в процессе работы
- ▶ Юридическое оформление договорных отношений
- ▶ Специальные условия закупки оборудования у производителя
- ▶ Техническую и коммерческую поддержку на всех этапах сотрудничества
- ▶ Помощь в подборе станций и ее оснащение

Термины и их значения

Клиент — это юридическое или физическое лицо, которое является покупателем оборудования в розницу или оптом.
Представитель – любое физическое лицо получившее разрешение на ведение предпринимательской деятельности (ИП, ООО) и купивший пакет Франшизы.

Пакеты Франшиз – «Агент», «Менеджер», «Директор» и «Управляющий».

Пакет «Менеджер» автоматически является поставщиком оборудования пакеты «Агент»

Пакет «Управляющий» автоматически становится поставщиком оборудования пакеты «Менеджер»



ГСВП

ГИБРИДНАЯ СИСТЕМА
ВОДОРОДНОГО
ПИТАНИЯ

В 3 РАЗА

МЕНЬШЕ ВЫБРОСА

ГАРАНТИЯ

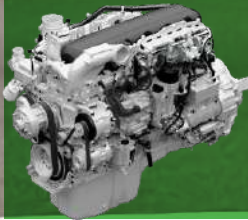
10 ЛЕТ И 100 ТЫС. ПРОБЕГА

HS.SS.RU

HYDROGEN SUPER SMART SYSTEM

**БАШАВТОМОГАЗ**
АВТОНОМНАЯ ГАЗИФИКАЦИЯ

СЭКОНОМИЛ ЗНАЧИТ ЗАРАБОТАЛ

- 
- 1 Очищает цилиндры от нагара
 - 2 Очищает двигатель от отложений углерода
 - 3 Снижает температуру в двигателе
 - 4 Увеличивает срок службы двигателя

+30%

МОЩНОСТЬ

до 50%

ЭКОНОМИЯ
ТОПЛИВА



HYDROGEN SUPER SMART SYSTEM

ссылка на сайт кликабельна 

 г. Москва, ул. Пресненская набережная 12, офис 11 пом. 6



post@hsss.ru



8 495 374-79-72, 8 917 777-00-20

www.hss

s.ru

