

WantResult

8 (800) 333-85-03

Откройте **франшизу IT-бизнеса.**

Вы будете помогать предпринимателям
получать клиентов через интернет
и зарабатывать на этом от **350 000 рублей в месяц!**

Уже увеличиваем продажи для:



Ключевые факты нашей франшизы

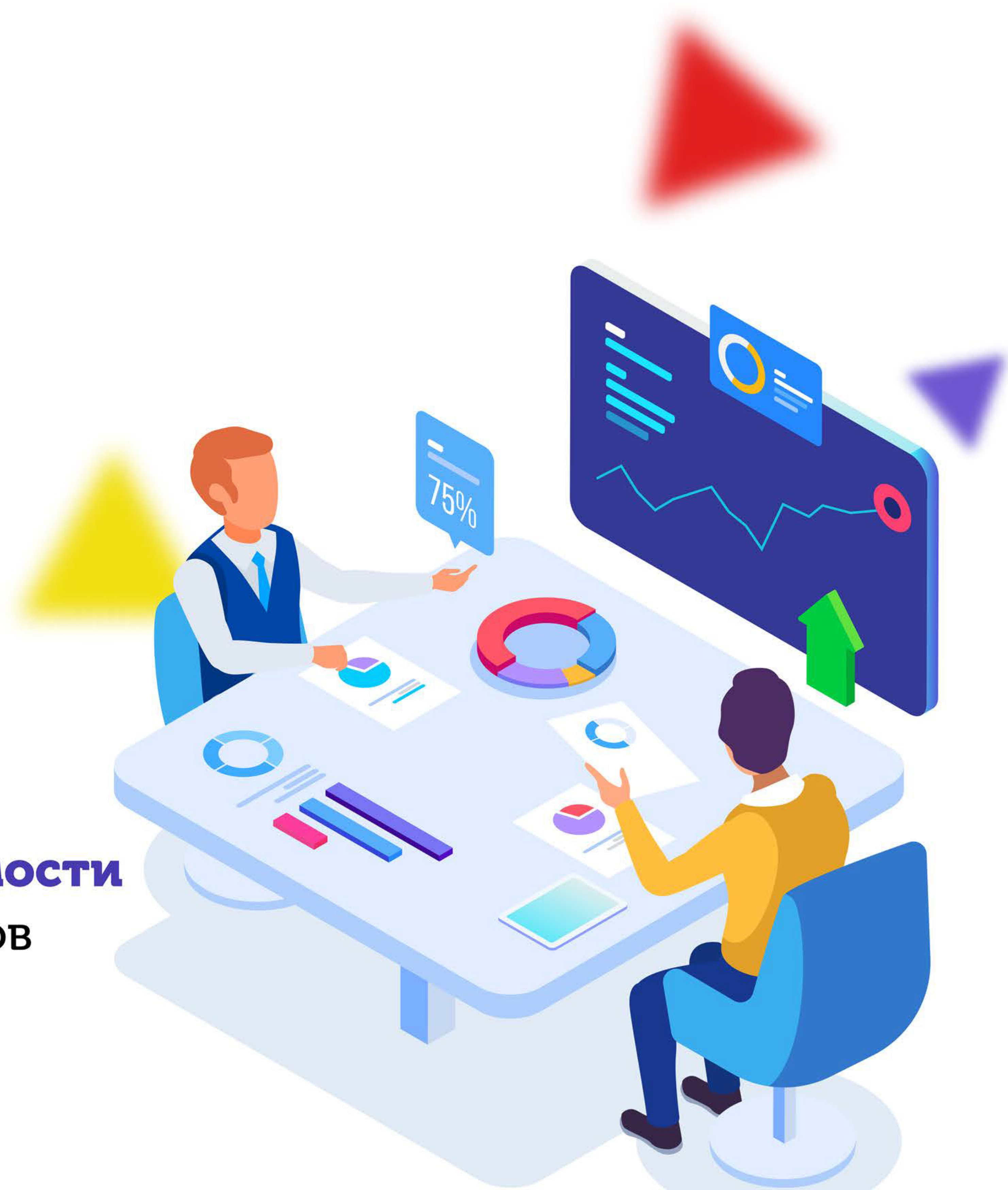
- 1 Продукт запатентован – отсутствуют конкуренты в РФ
- 2 Каждый клиент платит в среднем по 38 000 рублей
- 3 С каждой сделки вы получаете 80% прибыли
- 4 Оказание услуги осуществляется полностью головным офисом
- 5 Мы передаем Вам по 80 потенциальных клиентов в неделю
- 6 Ваши клиенты платят постоянно, так как срок договора с ними – 1 год



ПОСМОТРЕТЬ ТОП-6 ПРЕИМУЩЕСТВ IT-БИЗНЕСА

Главная суть на одном слайде:

- **За 21 день** мы проведем обучение и запустим ваше представительство
- За срок **от 2-3 месяцев** вы сможете полностью отбить свои вложения
- За год, при выполнении всех инструкций, вы заработаете **до 4,200,000 рублей**
- Мы даем **юридическую гарантию окупаемости** франшизы при выполнении всех регламентов



Ваша главная задача — организовать отдел продаж

Мы обучаем нашей бизнес-системе,
обеспечиваем базой Клиентов
и полное техническое сопровождение
при оказании услуги

Вы отбираете сотрудников
по готовым алгоритмам и базе резюме,
контролируете выполнение
показателей и масштабируете
отдел продаж

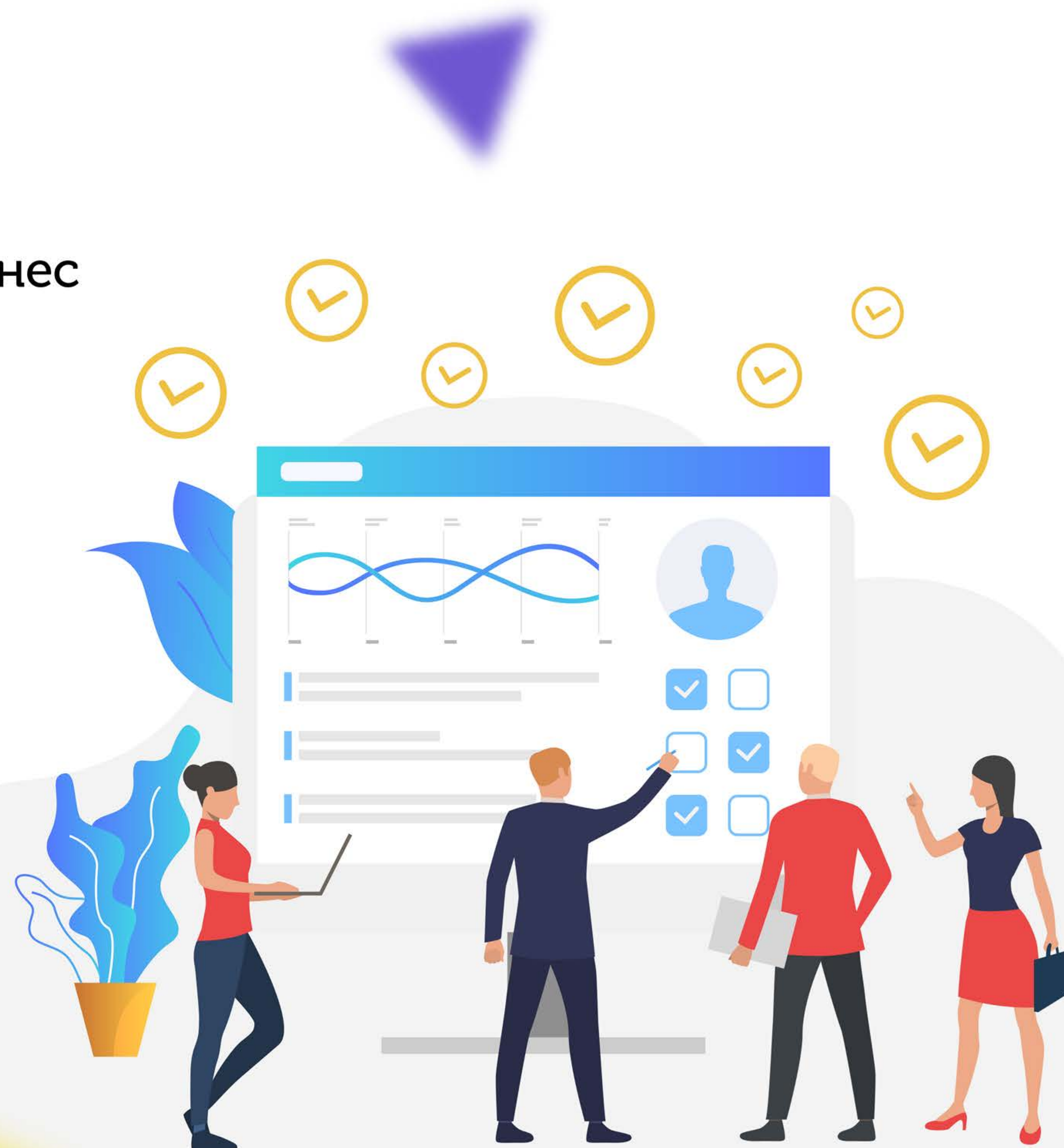


90% франшиз в России не рабочие

Наверняка вы уже посмотрели насколько разных франшиз и увидели, что все предлагают открыть бизнес и зарабатывать **200-300-500т. прибыли в месяц.**

Однако, когда вы начинаете “копать глубже”, обнаруживаются, что франшизы **“не работают”**.

Перед тем, как мы расскажем подробнее о франшизе, мы хотим дать слово авторитетным источникам, которые **пишут о нас.**

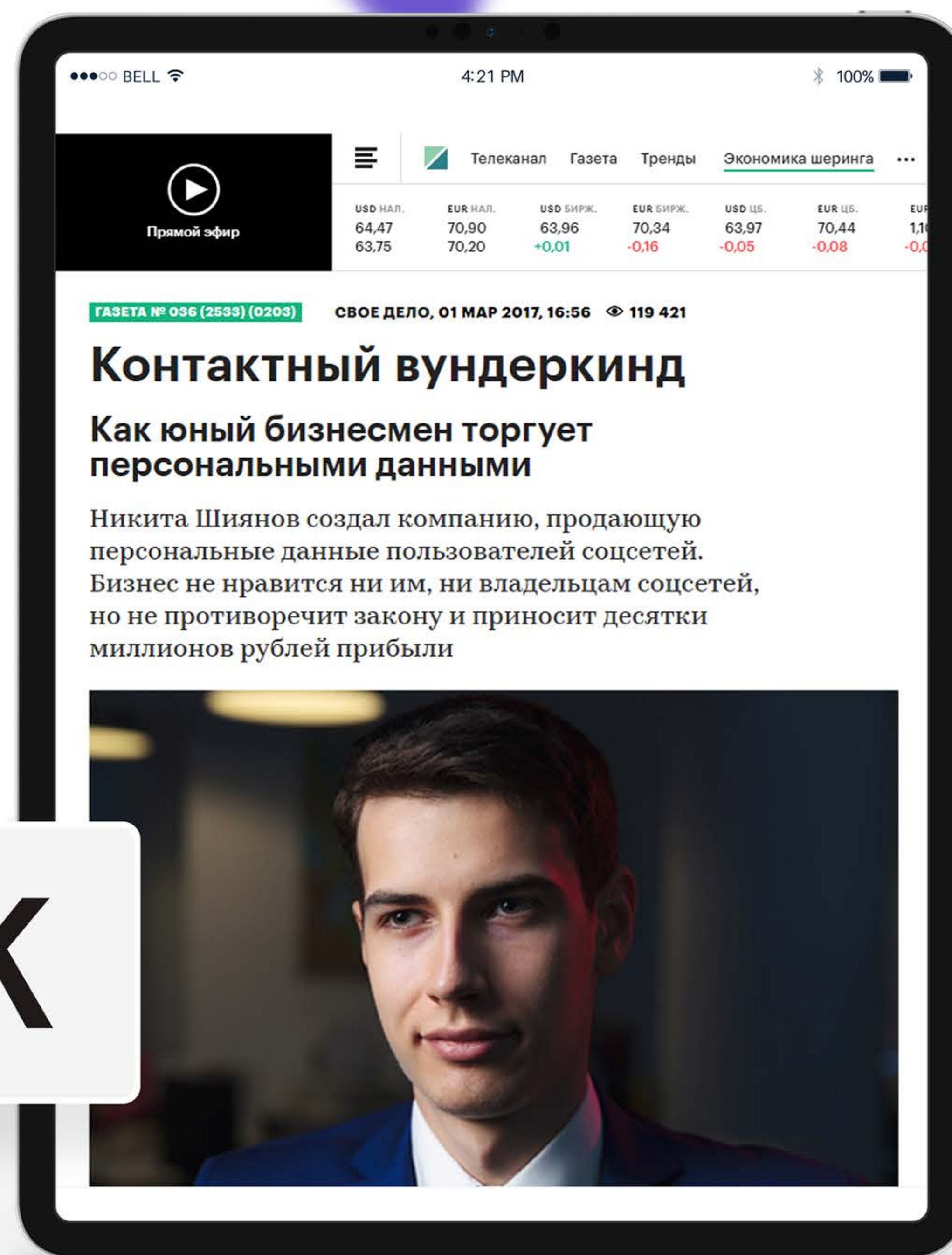


О нас пишут

РБК - крупнейшее бизнес СМИ в России

«Компания WantResult, научившаяся распознавать контактную информацию посетителей сайтов и балансирующая на почти неуловимой грани между хакерством и обработкой «больших данных», принесла в прошлом году 74 млн руб. выручки и 23 млн руб. прибыли»

ПРОЧИТАТЬ ПОЛНОСТЬЮ



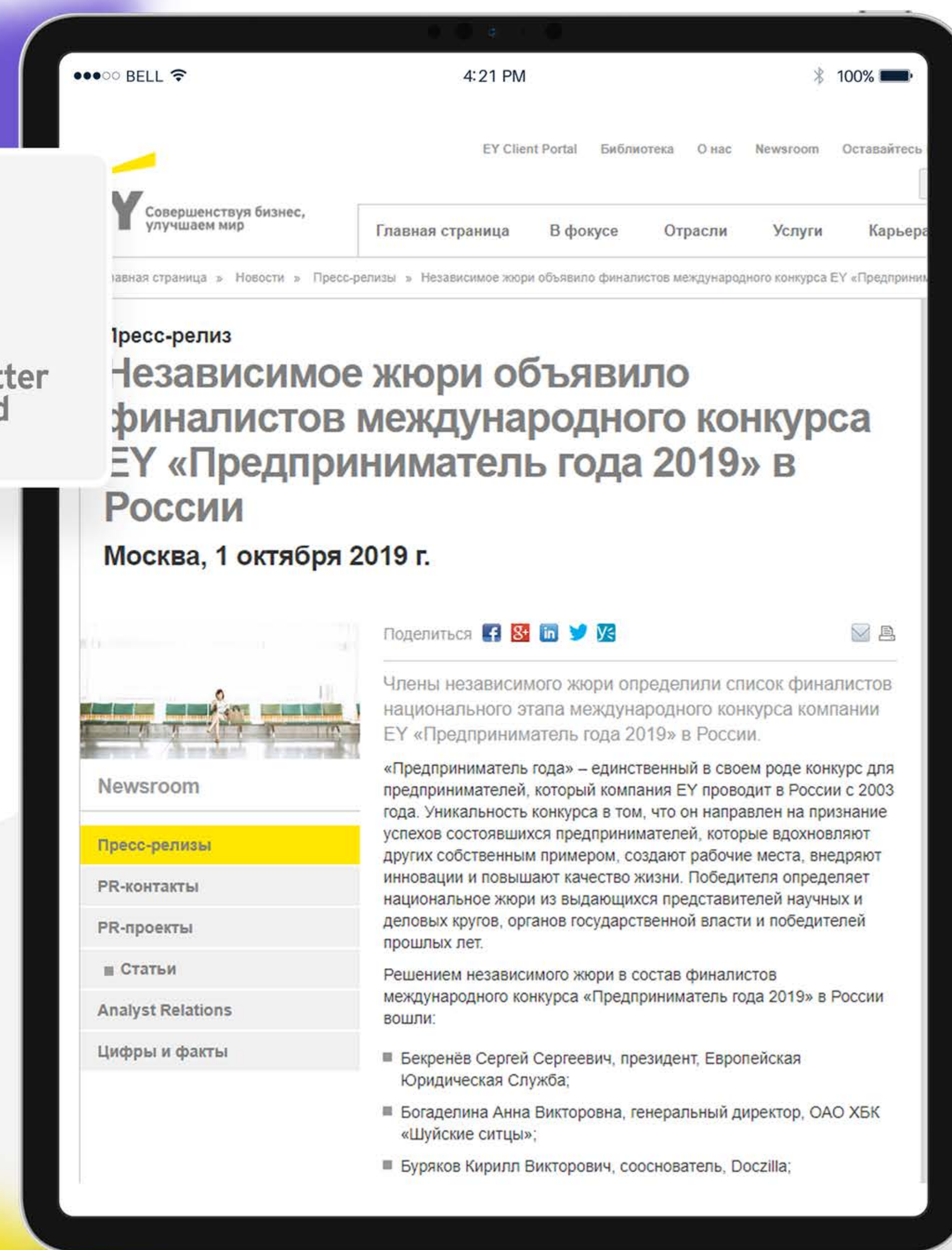
О нас пишут

Ernst & Young - одна из крупнейших в мире аудиторских компаний

«Конкурс «Предприниматель года» компании EY – самый престижный международный конкурс для предпринимателей.

Решением независимого жюри в состав финалистов международного конкурса вошел генеральный директор ООО «Вонтрезалт»

ПРОЧИТАТЬ ПОЛНОСТЬЮ

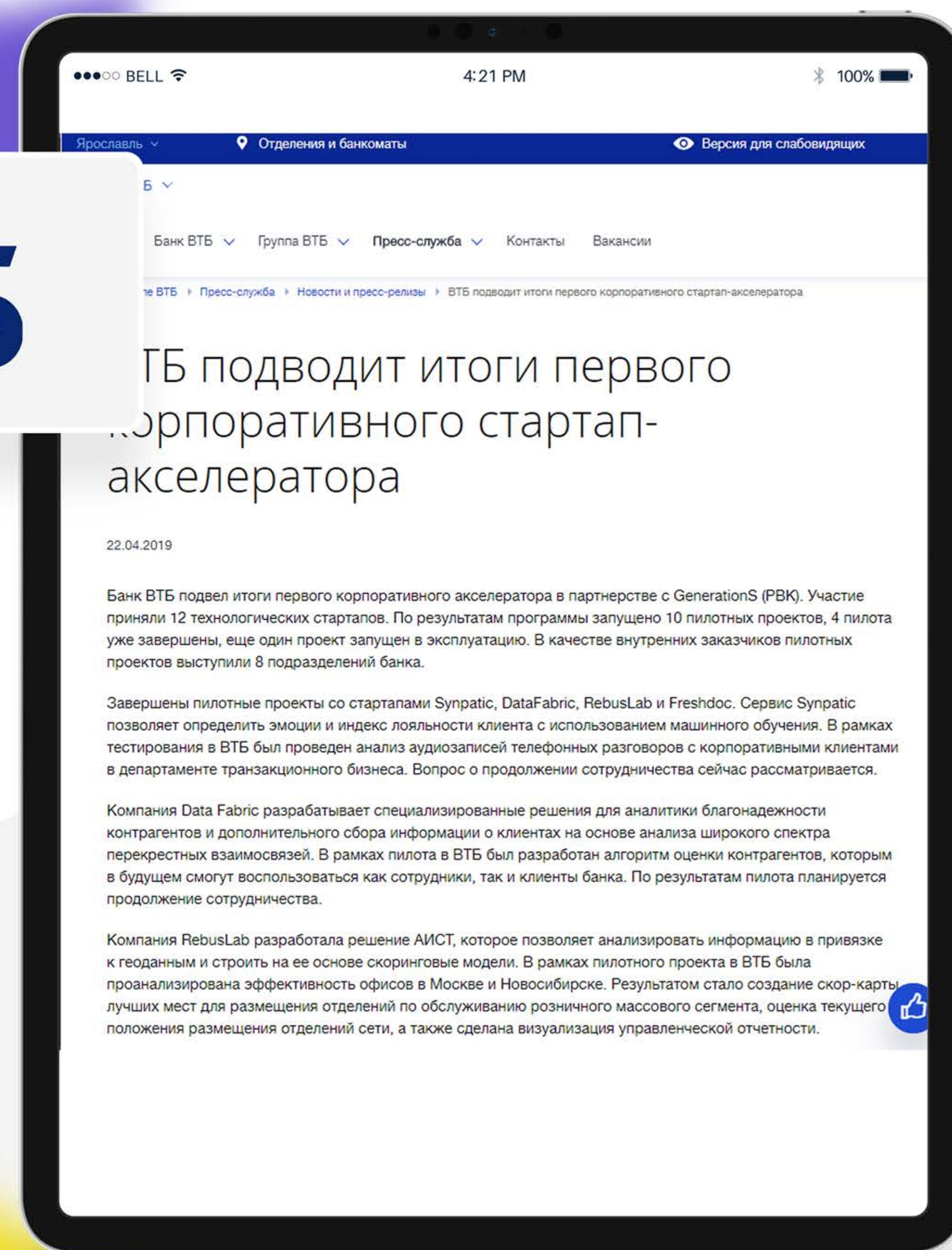


О нас пишут

ВТБ - 6 по капитализации компания в России

«Стартап WantResult, разработавший технологию лидогенерации, уже начал сотрудничество с ВТБ в направлении привлечения компаний малого и среднего бизнеса — с командой проекта подписан договор.»

ПРОЧИТАТЬ ПОЛНОСТЬЮ



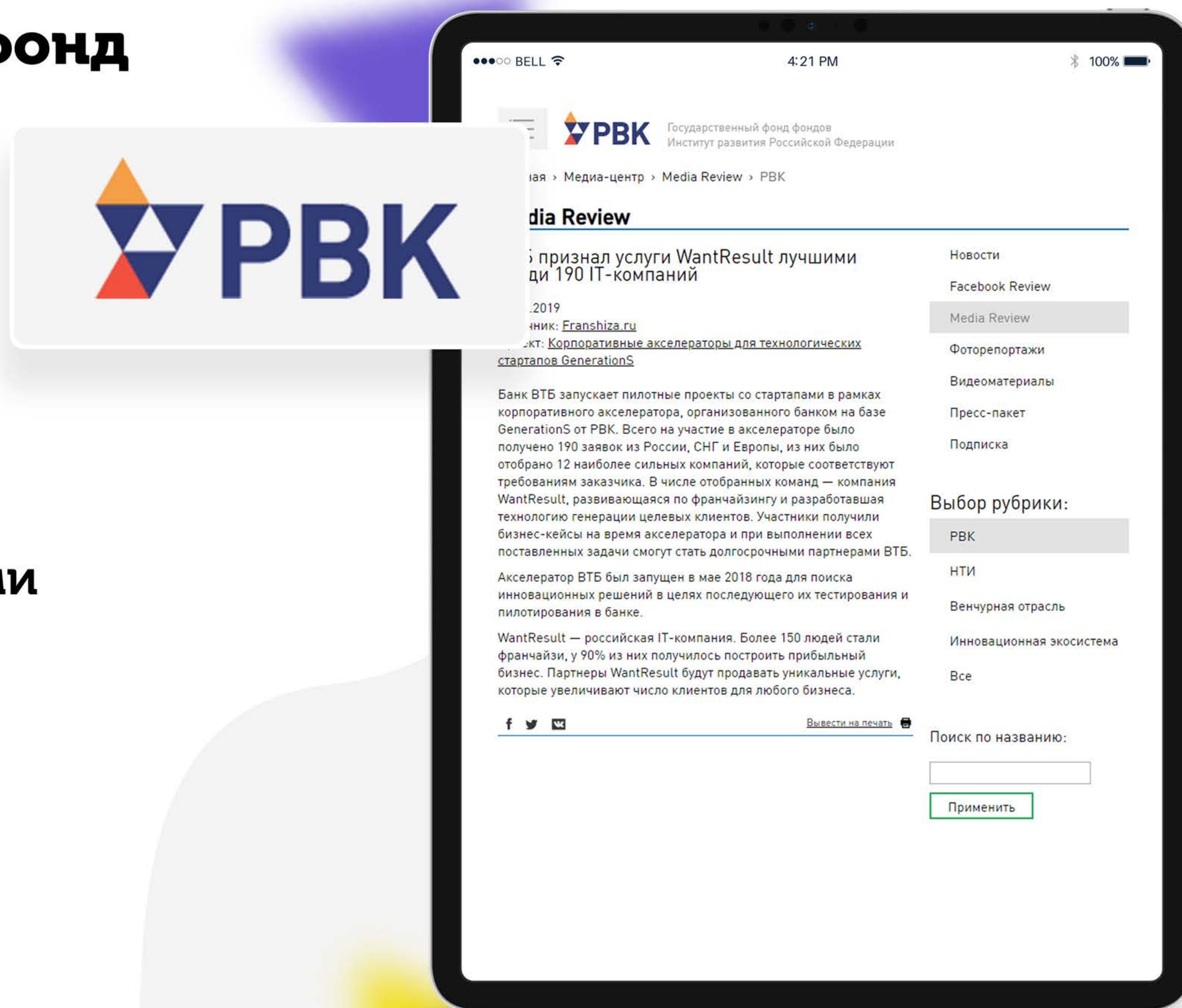
О нас пишут

АО «РВК» — государственный фонд фондов и институт развития венчурного рынка РФ

Объем инвестированных средств - **51,2 млрд руб**

«ВТБ признал услуги WantResult лучшими среди 190 IT-компаний»

ПРОЧИТАТЬ ПОЛНОСТЬЮ



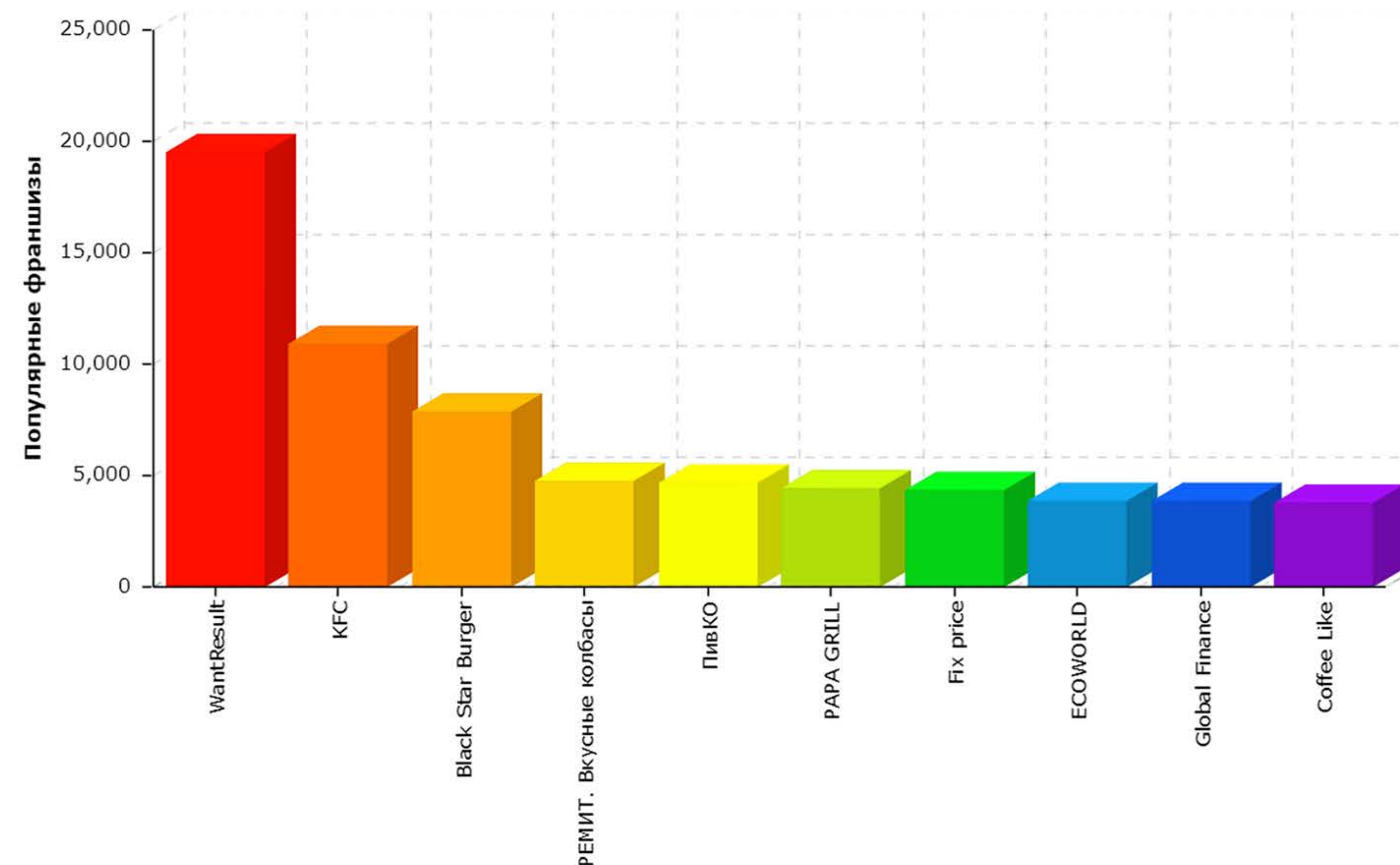
О нас пишут

Franshiza.ru — крупнейший интернет-портал, который с 2011 года рассказывает и показывает как работает франчайзинг

Компания WantResult №1 в рейтинге самых популярных франшиз в России

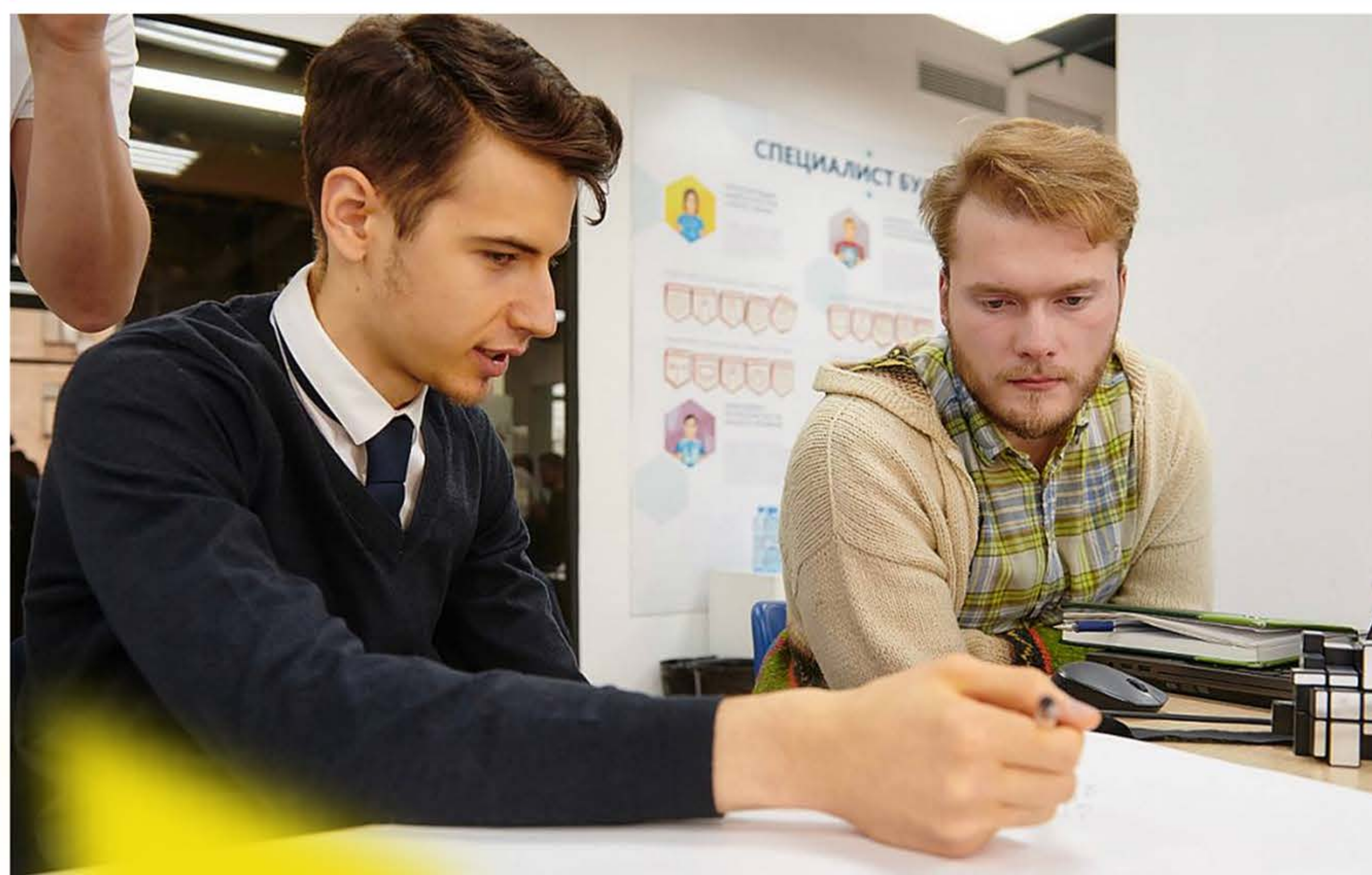
ПРОЧИТАТЬ ПОЛНОСТЬЮ

franshiza.ru 





Жизнь компании

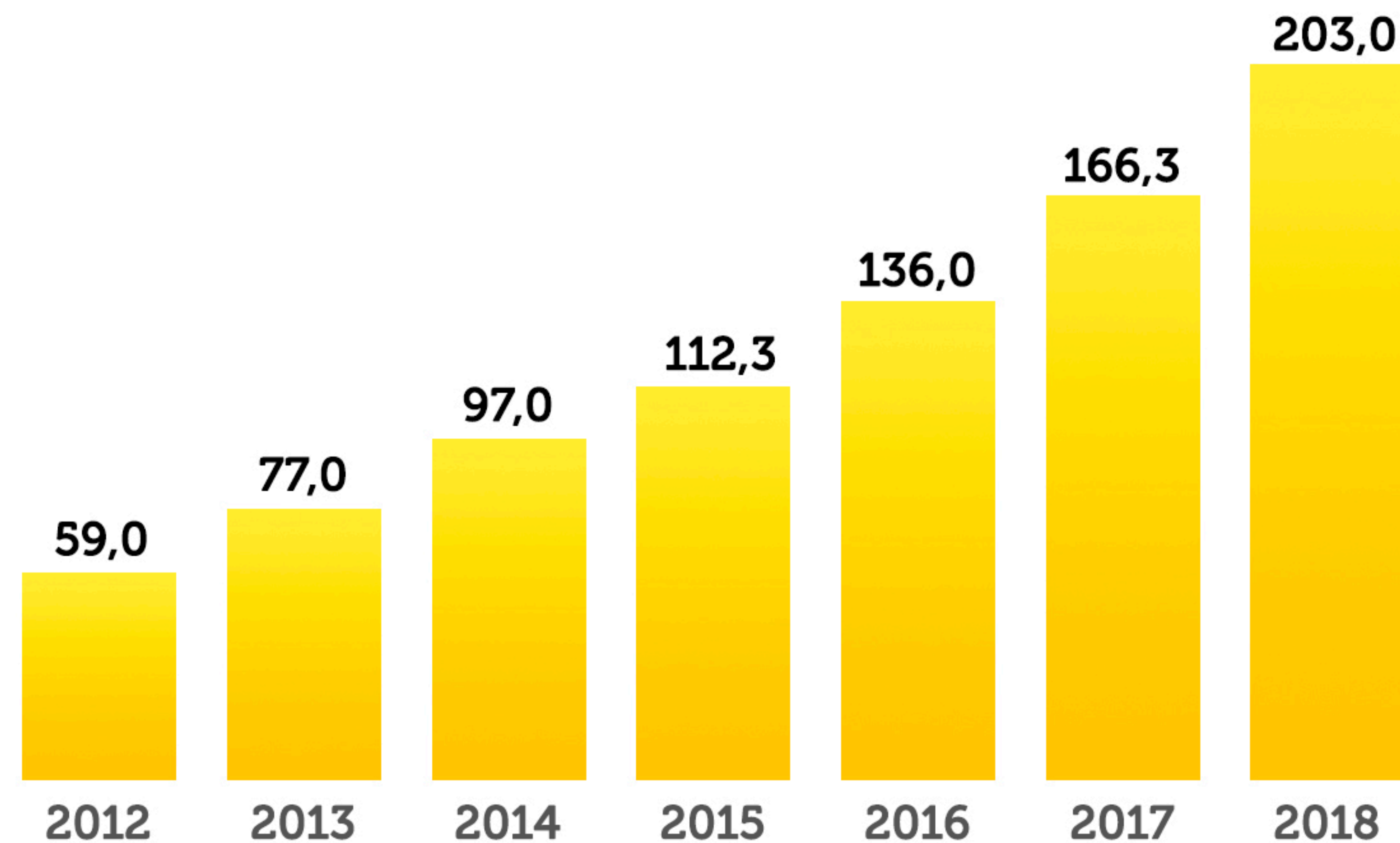


Успешная франшиза всегда работает
на большом растущем рынке!

Мы работаем на рынке интернет-рекламы,
который за последние несколько лет вырос

**в 3,5 раза
до 203 млрд
за 2018 год!**

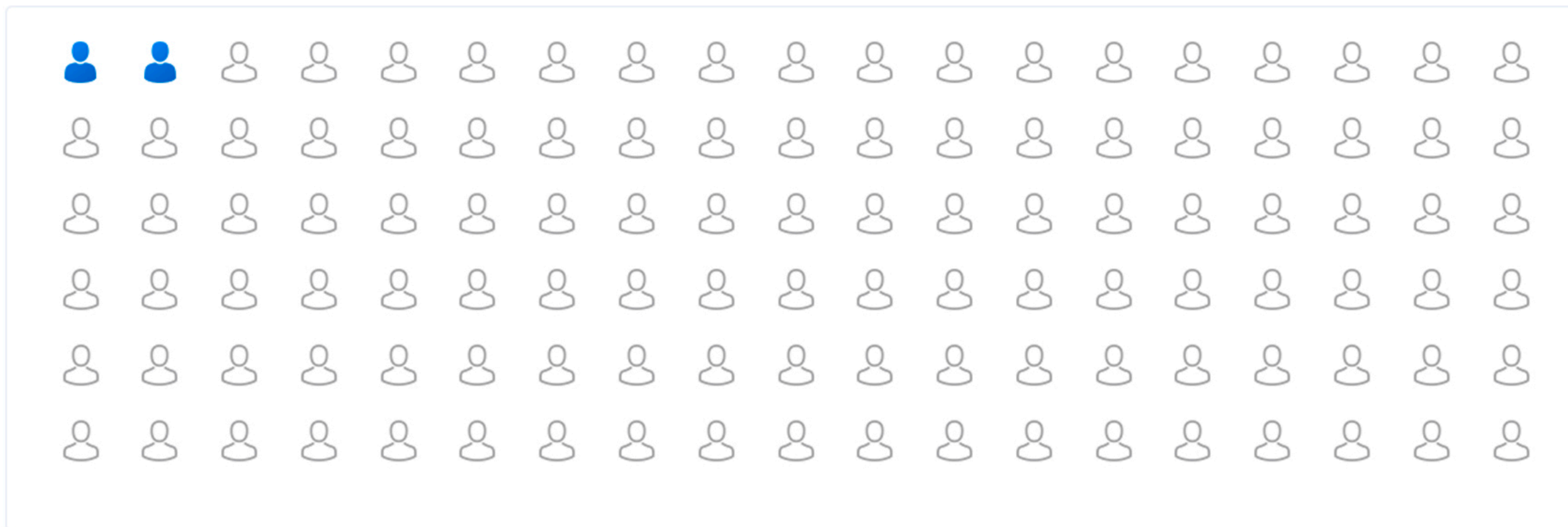
[ПОСМОТРЕТЬ ОТЧЕТ АКАР](#)



Объём рекламного рынка России в интернете
в 2000-2018 гг., млрд руб., без учёта НДС

Какая большая проблема рынка интернет-рекламы существует?

Компании активно продвигают свои сайты, однако по статистике АКАР, только 2% из всех, кто зашел на сайт, оставляют заявку.



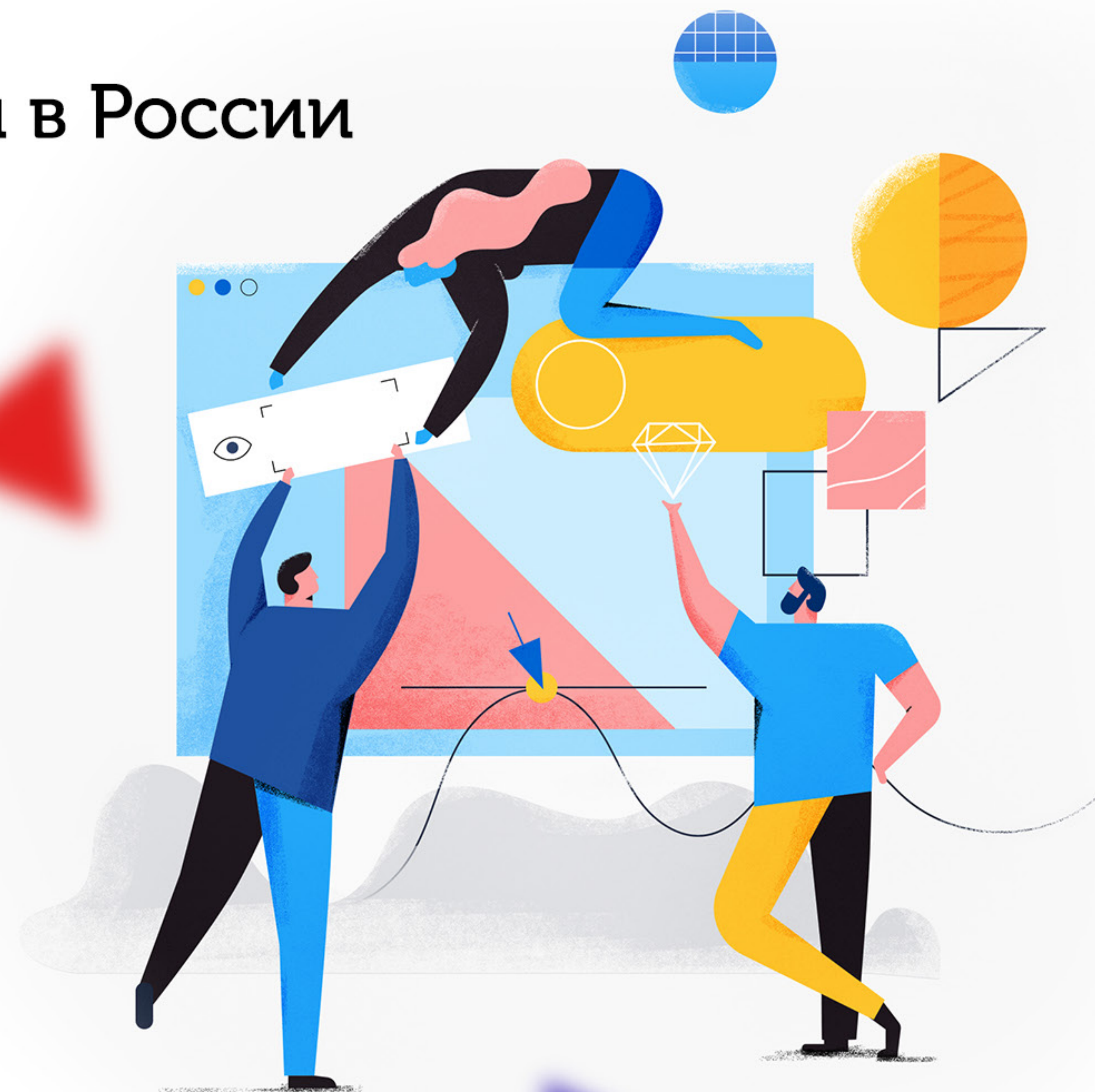
98% посетителей уходят с сайта, а вместе с ними и рекламный бюджет.

В результате у большинства компаний в России

- 1 Низкая конверсия сайта
- 2 Маленькое количество заявок от потенциальных клиентов
- 3 Цена 1 потенциального клиента от 600 рублей и более
- 4 Уходит большой рекламный бюджет, но при этом мало продаж

Поэтому компании активно ищут
«Как можно получать больше клиентов и продаж?»

ПОСМОТРЕТЬ ВИДЕО «ПРОБЛЕМА РЫНКА ИНТЕРНЕТ-РЕКЛАМЫ»



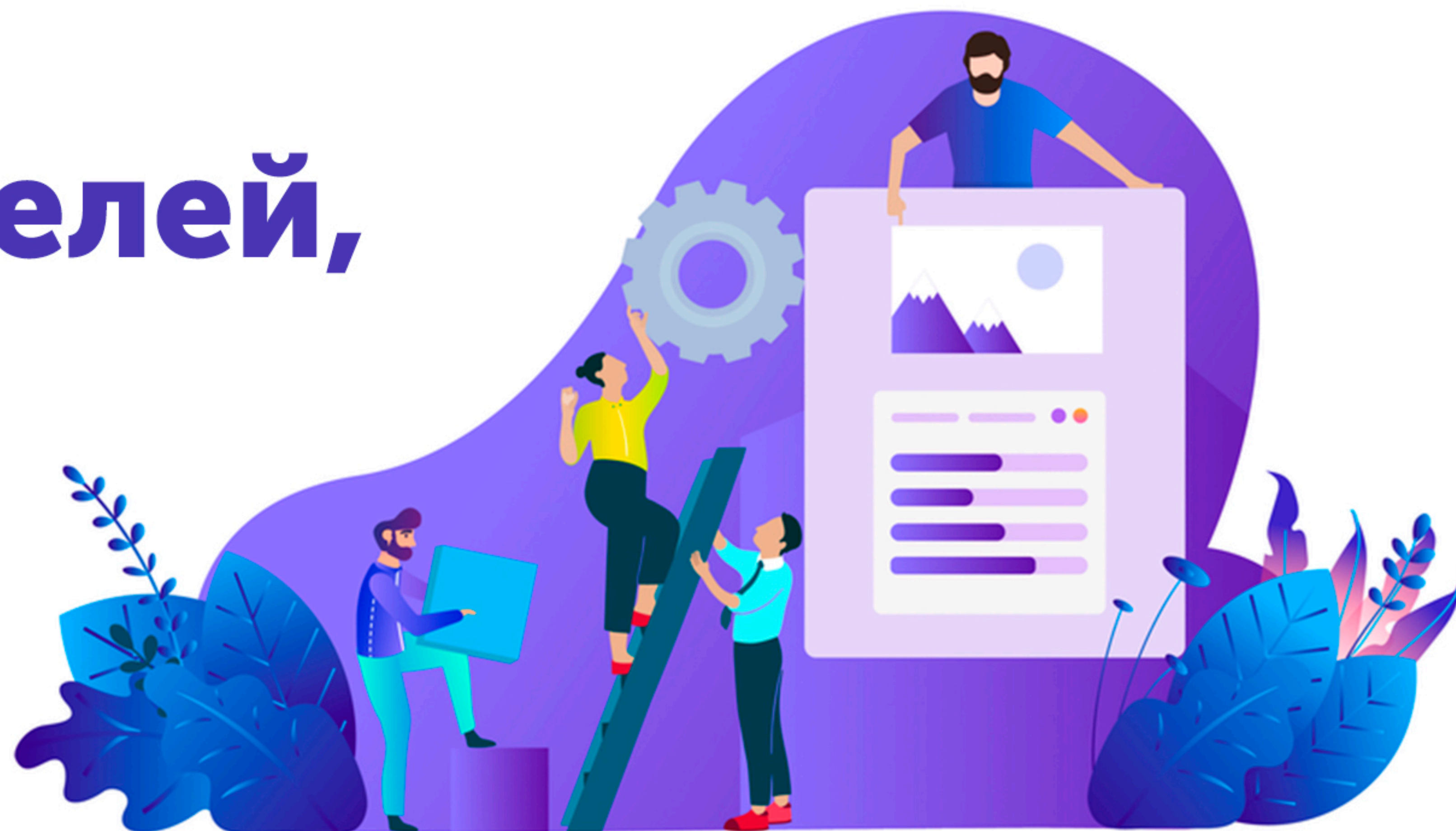
Мы нашли решение и создали WantResult

В 2015 году мы разработали уникальный сервис, который позволяет определять телефонные номера тех, кто заходил на сайт, но в итоге с сайта ушел и заявку не оставил.

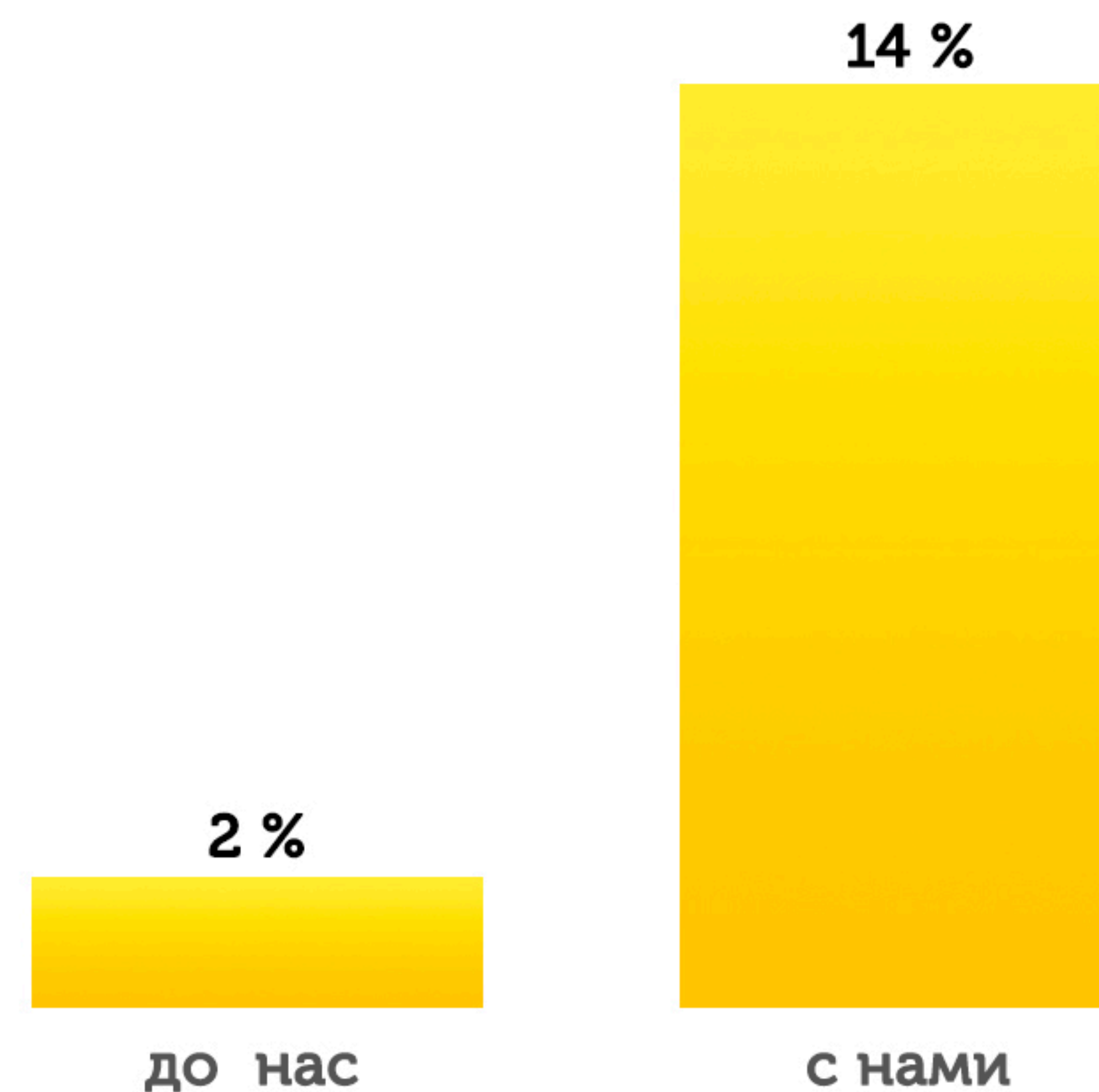
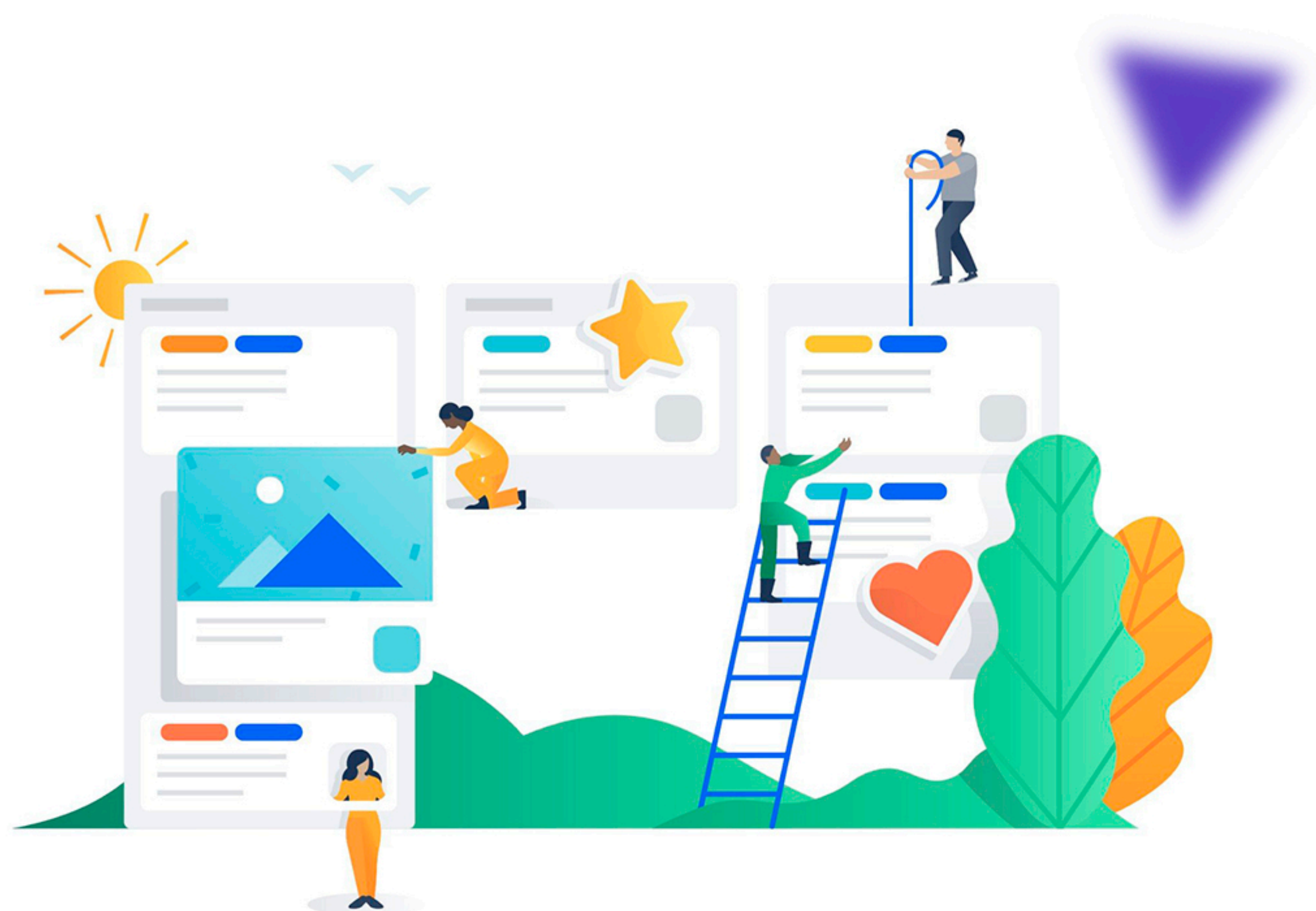
В среднем, мы определяем

12-14% посетителей,

которые заходили на сайт.



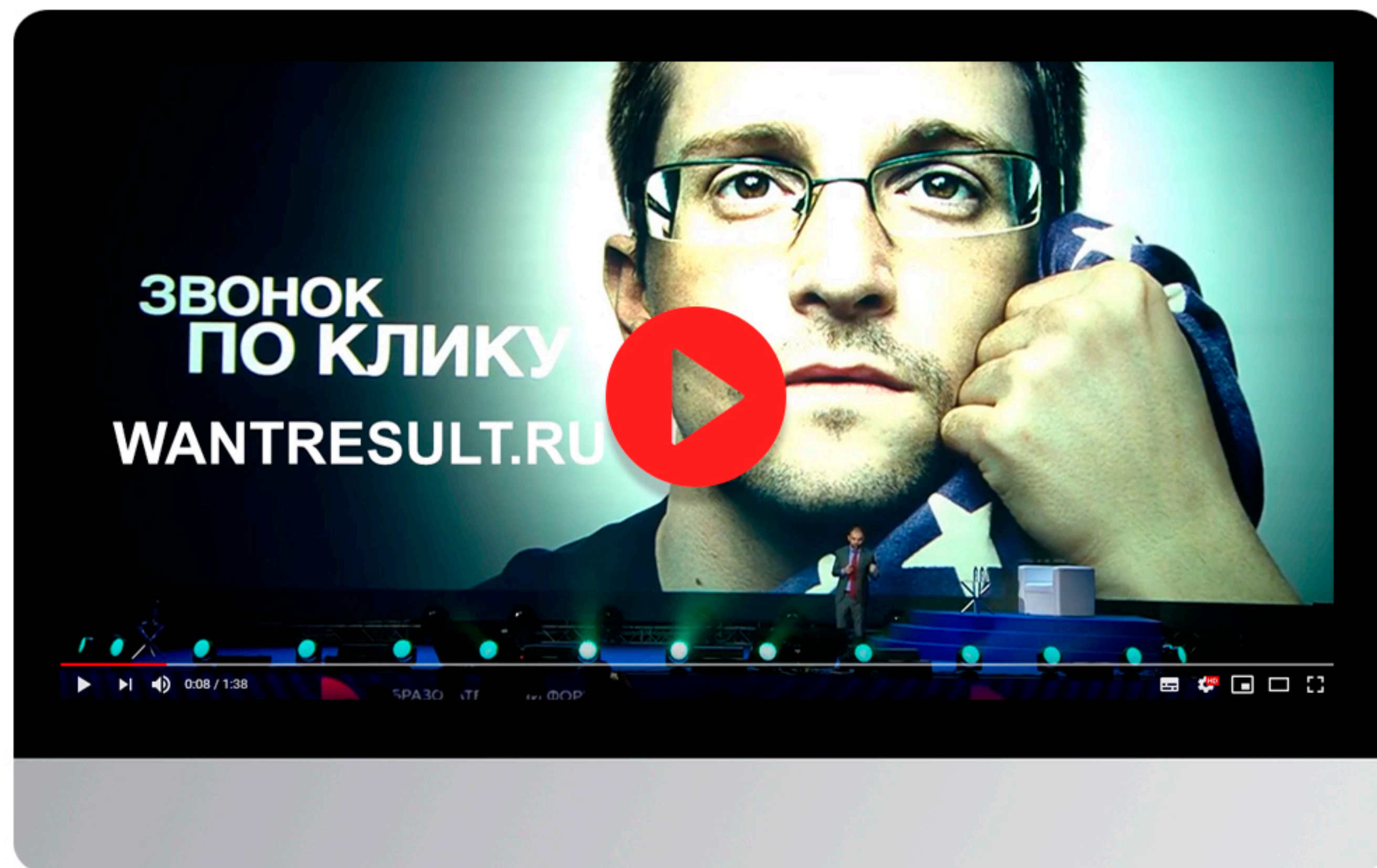
Клиенты получают **в 6-7 раз больше телефонов**
потенциальных клиентов!



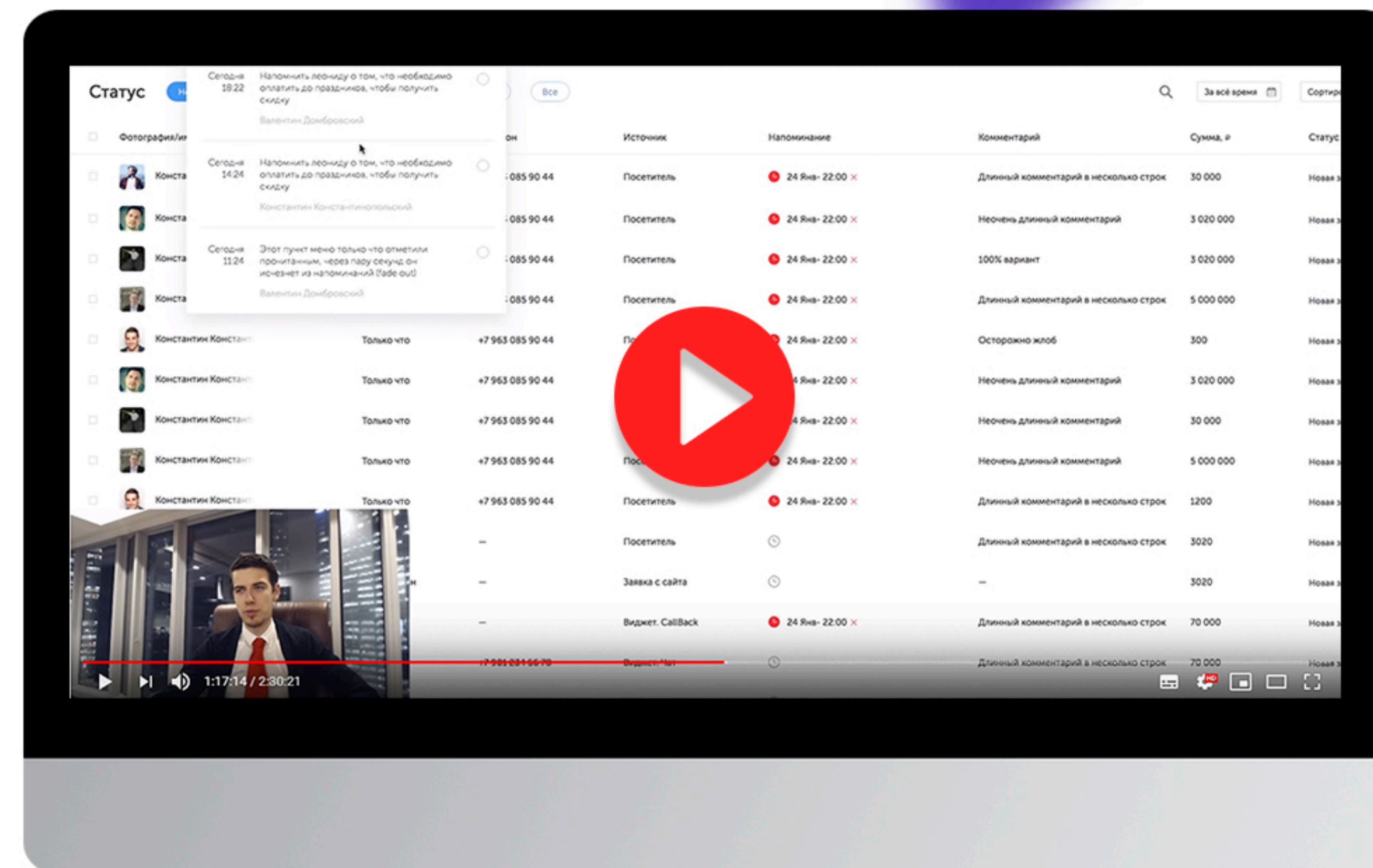
Количество телефонов
потенциальных клиентов

ПОСМОТРЕТЬ ВИДЕО-ПРЕЗЕНТАЦИЮ О НАШЕМ ПРОДУКТЕ В ОЛИМПЕЙСКОМ

Посмотрите видео о нашем продукте

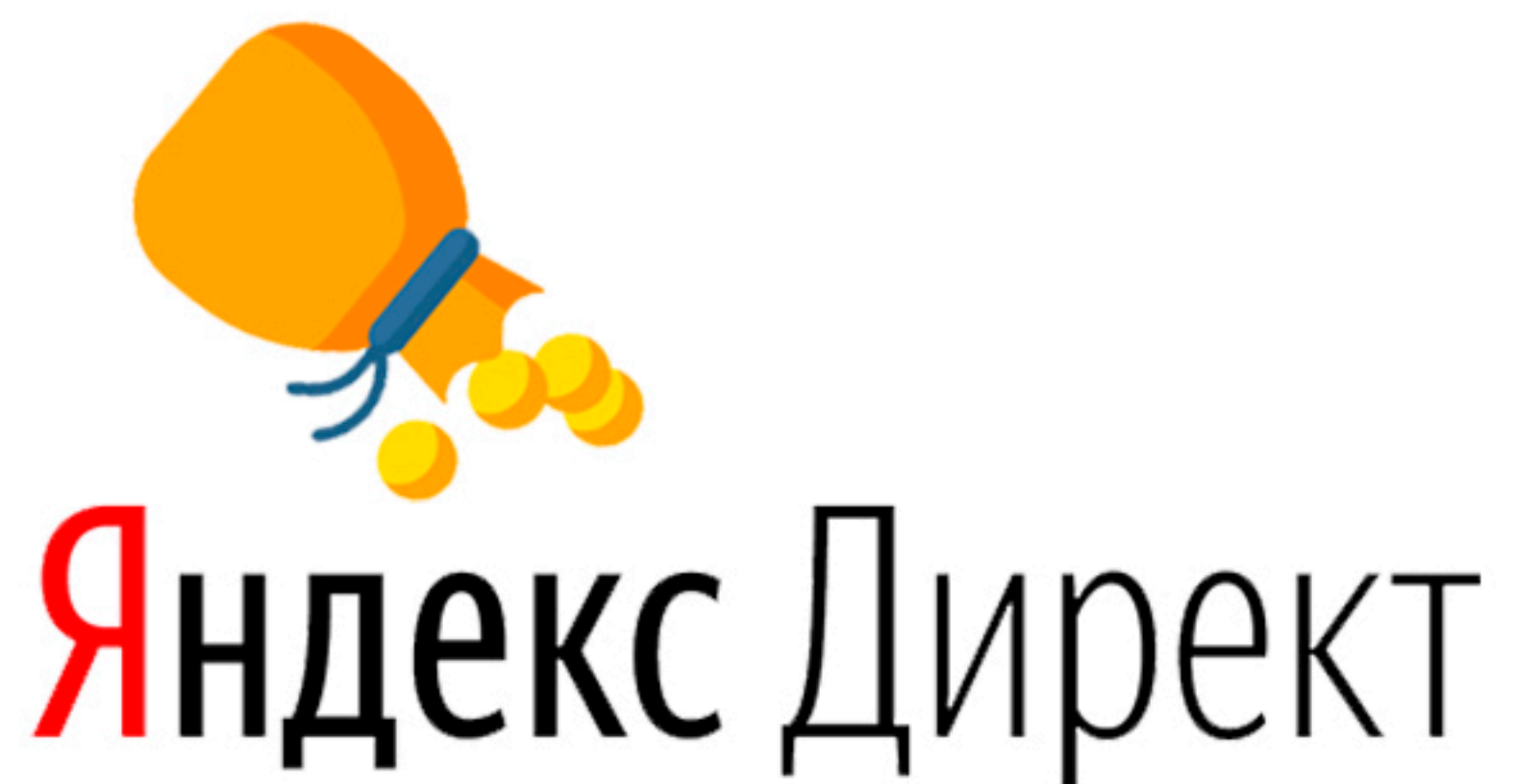


Видео о продукте на форуме Трансформация в Олимпийском на 16 000 человек



Видео о продукте от руководителя компании

Давайте на примере.



Это Сергей, владелец
компании «Окна Питер».

Когда мы пришли к Сергею, он был очень
растроен, ведь вкладывал в Яндекс.Директ
более 300,000 рублей и получал 280-350
заявок от клиентов в месяц!

В результате, Сергей получал продаж
от рекламы **примерно столько же**, сколько
в нее вкладывал.



Мы рассказали про наш сервис, который позволяет получать в **6-7 раз больше телефонов потенциальных клиентов** с гарантией результата прямо в договоре.



Сергей выбрал тарифный план «Стандарт» за **50,000 рублей** и получил **800 телефонов** потенциальных клиентов.



Сергей работает с нами уже **3,5 года**, Ежемесячно закупая новые данные.

ПОСМОТРЕТЬ ОТЗЫВЫ НАШИХ КЛИЕНТОВ О ПРОДУКТЕ

Продукт легко продавать бизнесу,
ведь мы продаем результат!

Подключение и использование
стоит 0 рублей

Каждый тарифный план – это конкретное
количество телефонов потенциальных клиентов,
которое прописывается в договоре!

Цена номера составляет всего 40-83 руб./шт.
в зависимости от тарифного плана.



Вы получаете **80%** с каждой продажи

Компании покупают тарифные планы на 25/50/100/400 тысяч рублей, вы получаете по **80%** с каждой сделки, а оказание услуги происходит полностью через работу программного комплекса.

Наши тарифные планы:

25,000 рублей

50,000 рублей

100,000 рублей

400,000 рублей

ПОСМОТРИТЕ ССЫЛКУ НА ОФИЦИАЛЬНЫЙ САЙТ

Что еще вы сможете продавать?

С 2016 года мы занимаемся продажей комплекса результативных услуг для бизнеса.

Это значит, что помимо нашего запатентованного продукта на генерацию клиентов, вы сможете продавать еще более **12 различных услуг и продуктов**.





Разработка сайтов



Стоимость для клиента
от 40,000 р.



Ваша прибыль
от 25,000 р.

[Посмотреть презентацию](#)



Разработка рекламных кампаний



Стоимость для клиента
от 30,000 р.



Ваша прибыль
от 15,000 р.

[Посмотреть презентацию](#)



Создание WhatsApp-ботов



Стоимость для клиента
от 20,000 р.



Ваша прибыль
от 16,000 р.

[Посмотреть презентацию](#)



Продажа «Подтвержденных Лидов»



Стоимость для клиента
от 60,000 р.



Ваша прибыль
от 30,000 р.

[Посмотреть презентацию](#)



Продажа голосовых рассылок

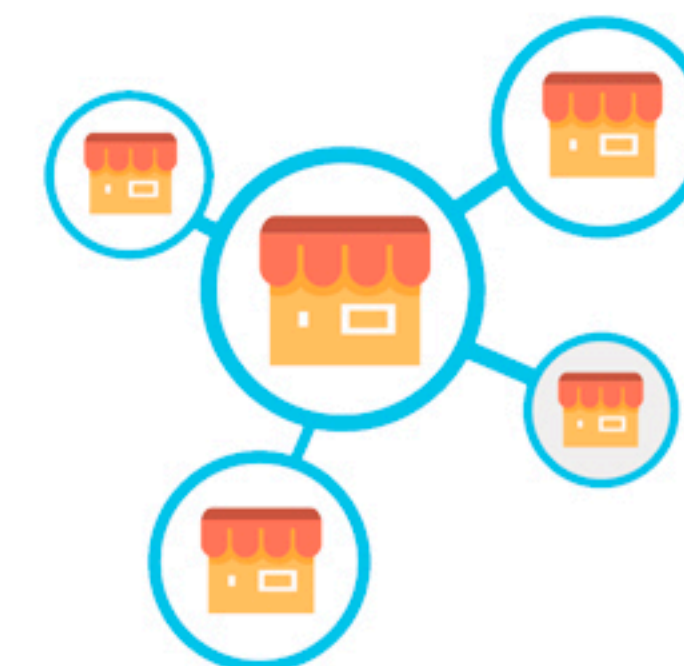


Стоимость для клиента
от 10,000 р.



Ваша прибыль
от 5,000 р.

[Посмотреть презентацию](#)



Упаковка бизнеса в франшизу



Стоимость для клиента
от 300,000 р.



Ваша прибыль
от 159,000 р.

[Посмотреть сайт](#)

Нашими клиентами стали более 12,000 компаний

Мы особенно гордимся тем, что нам доверяют те из них, которые входят в список крупнейших брендов России!



ПОСМОТРЕТЬ СПИСОК НАШИХ КЛИЕНТОВ

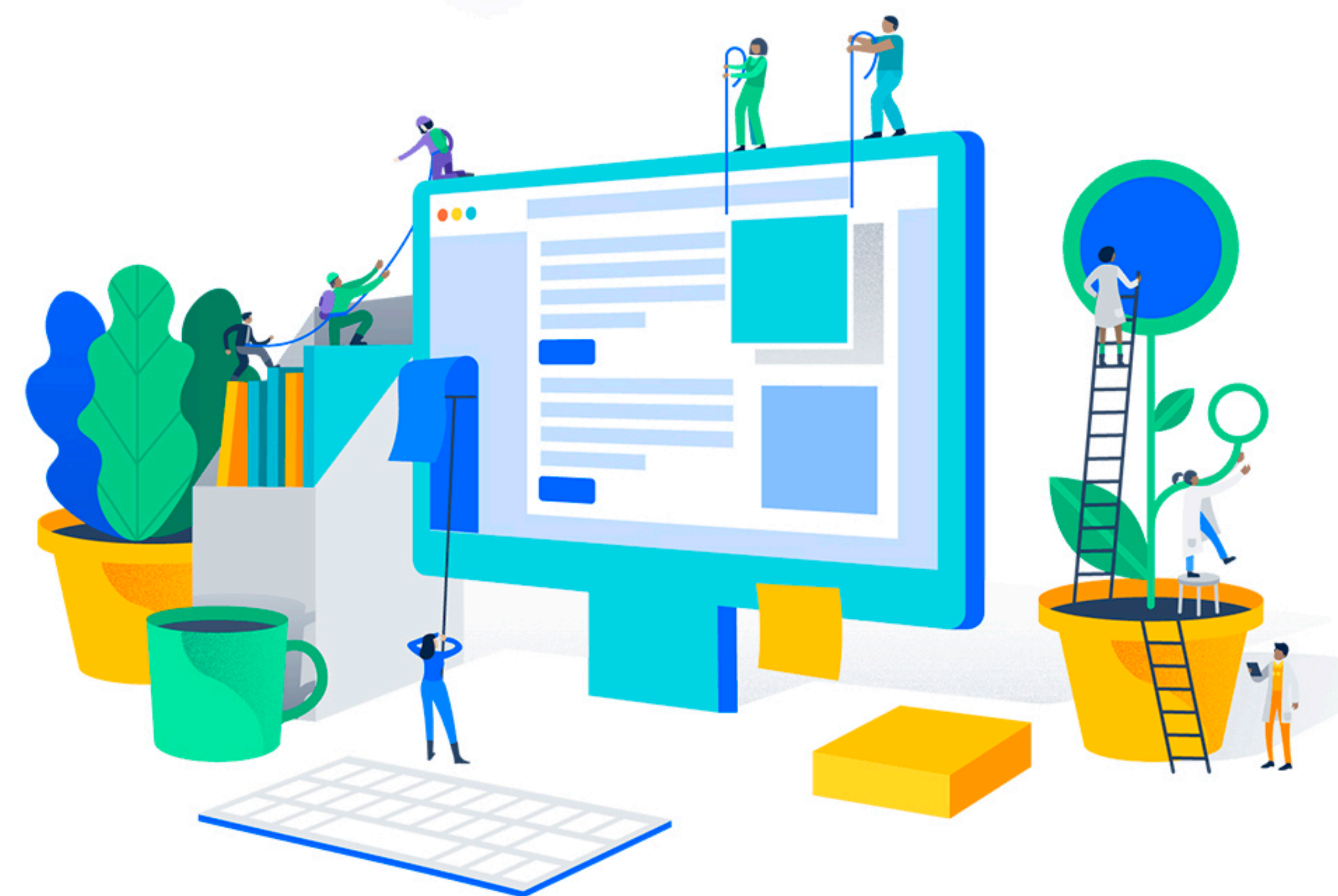
[Как можно убедиться, что эти клиенты действительно с вами работают?](#)

**Мы ищем партнеров, с которыми
вместе будем захватывать рынок**

Наша цель – закрыть **12%** от рынка
интернет-рекламы и для этого мы ищем партнеров.

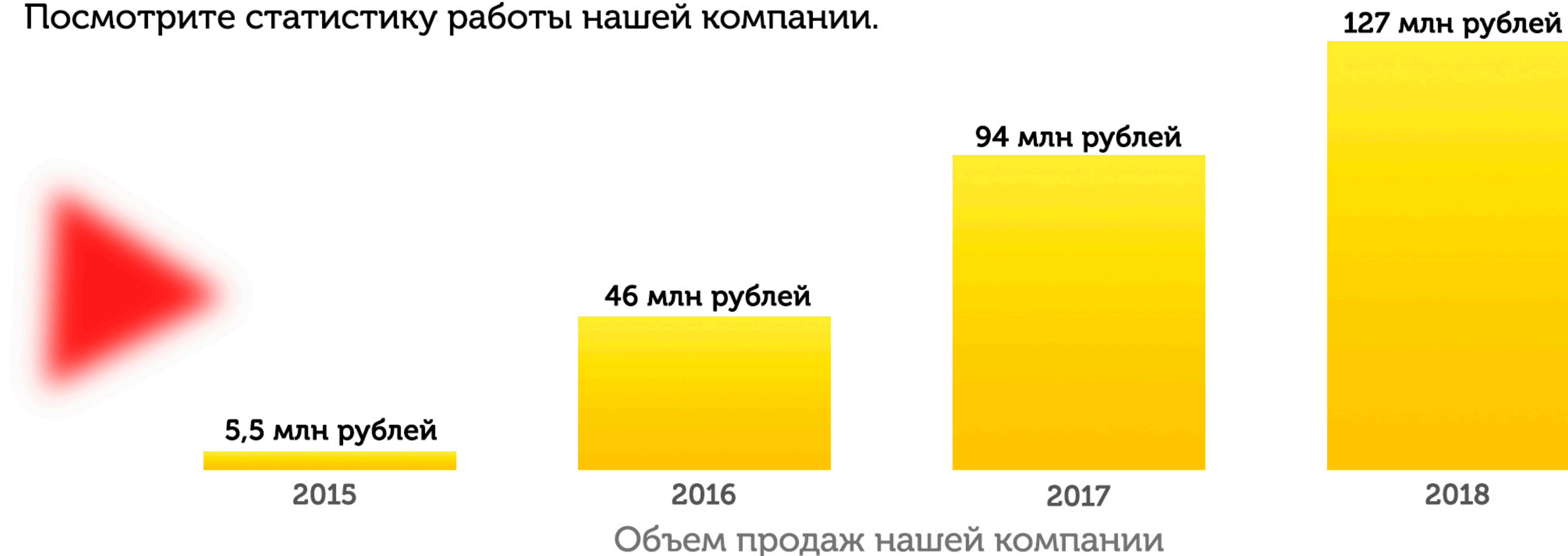
**Вы получаете полноценный
запуск бизнеса «под ключ»,
где вашу работу будет курировать команда
из 6 специалистов головного офиса.**

Окупаемость бизнеса всего 2-4 месяца!



Франшиза, которая «работает»!

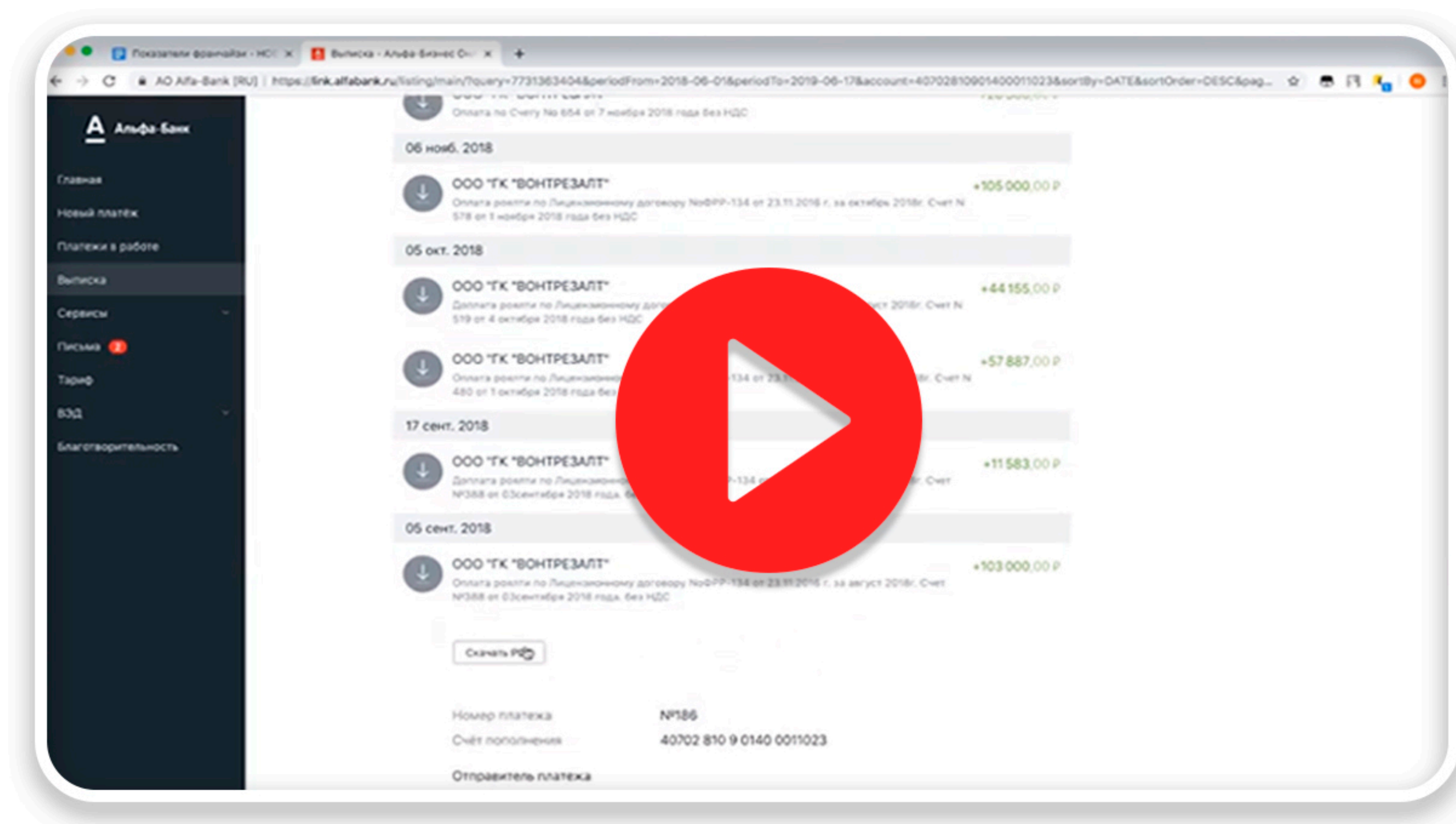
Франшиза – это модель копирования действующего бизнеса. Вы не изобретаете велосипед, а **берете то, что уже работает**, и начинаете это развивать в рамках своего региона. Посмотрите статистику работы нашей компании.



Наши финансовые результаты – факт, который готовы подтвердить через официальную [бухгалтерскую отчетность](#) и [демонстрацию через интернет-банк](#).

Множество партнеров, которые уже успешно продают наш продукт

Следующий важный пункт франшизы, которая “работает” – четкие подтверждения финансовых результатов наших партнеров.



ПОСМОТРИТЕ ИНН НАШИХ ПАРТНЕРОВ

Нам доверяет ВТБ



ВТБ признал услуги WantResult
лучшими среди 180 IT-компаний

Подробнее



ВТБ выбрал WantResult
как стратегического партнера

Подробнее

Отбор из 180+
проектов

«Стартап WantResult, разработавший технологию лидогенерации, уже начал сотрудничество с ВТБ в направлении привлечения компаний малого и среднего бизнеса — с командой проекта подписан договор.»

Статьи и отзывы о WantResult



На РБК

Статья о нашей компании в СМИ
№1 в России

[Читать статью](#)



Трансформатор

Смотреть рекомендацию от бизнес
блогера — Дмитрий Портнягина.

[Смотреть видео](#)

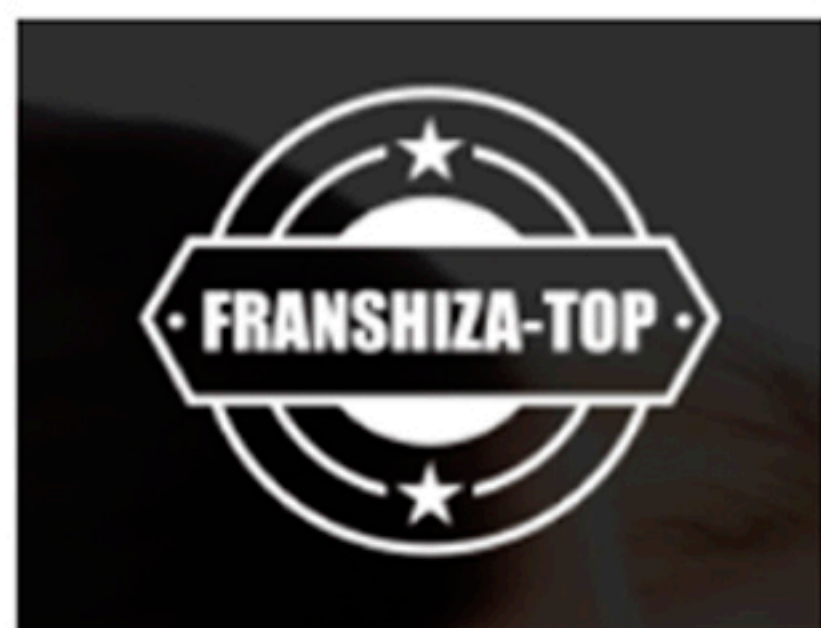


Franshiza-info

Статья о нашей компании на
крупнейшем портале о франчайзи.

[Читать статью](#)

Статьи и отзывы о WantResult



Franshiza-Top

Наша компания в рейтинге лучших IT франшиз.

[Читать статью](#)



Franshiza.Ru

Отзыв о нашей компании на Franshiza.Ru.

[Читать отзыв](#)

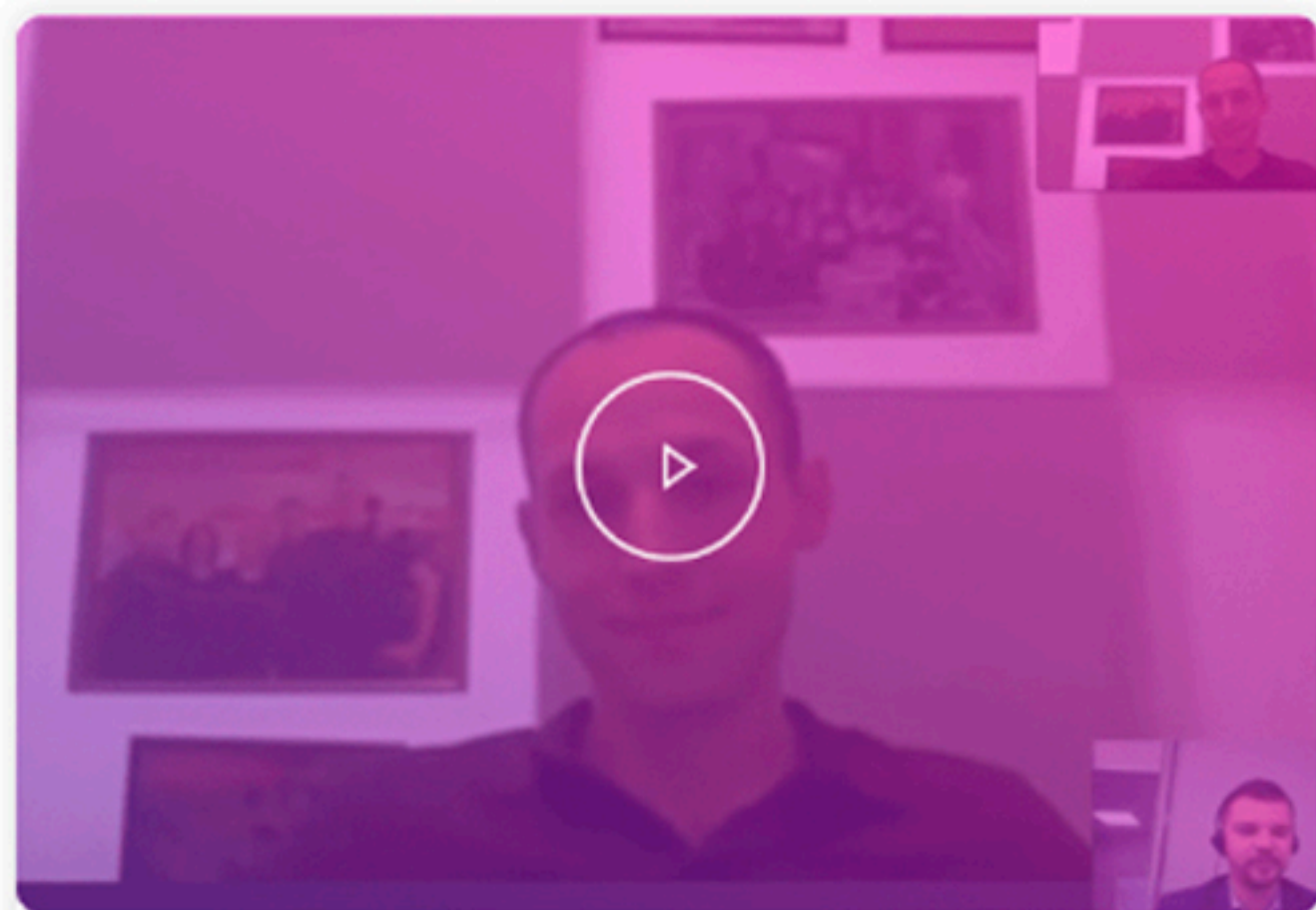


Jobowork.ru

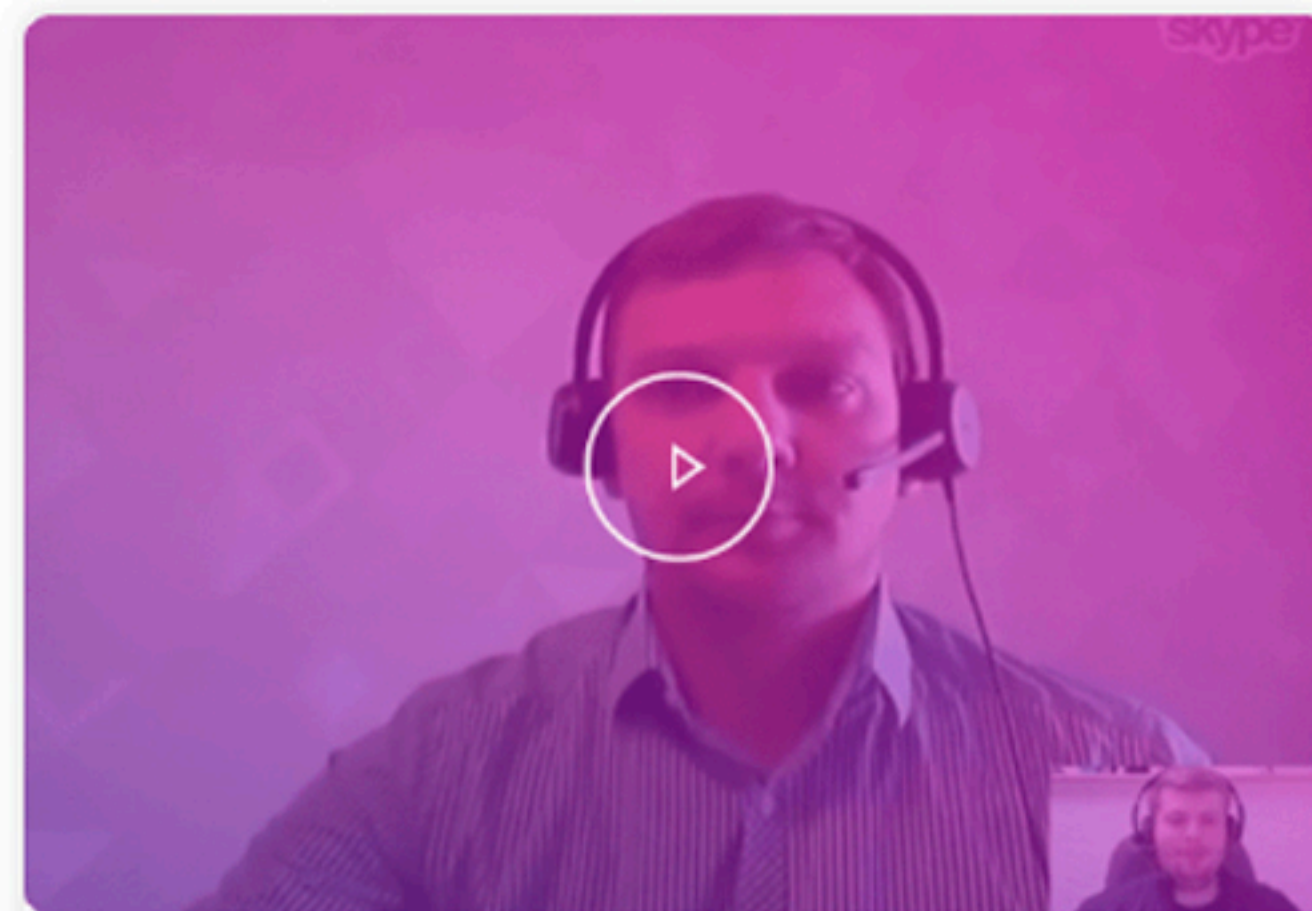
Отзывы наших партнеров на Jobowork.ru.

[Читать отзывы](#)

Посмотрите отзывы партнеров по франшизе



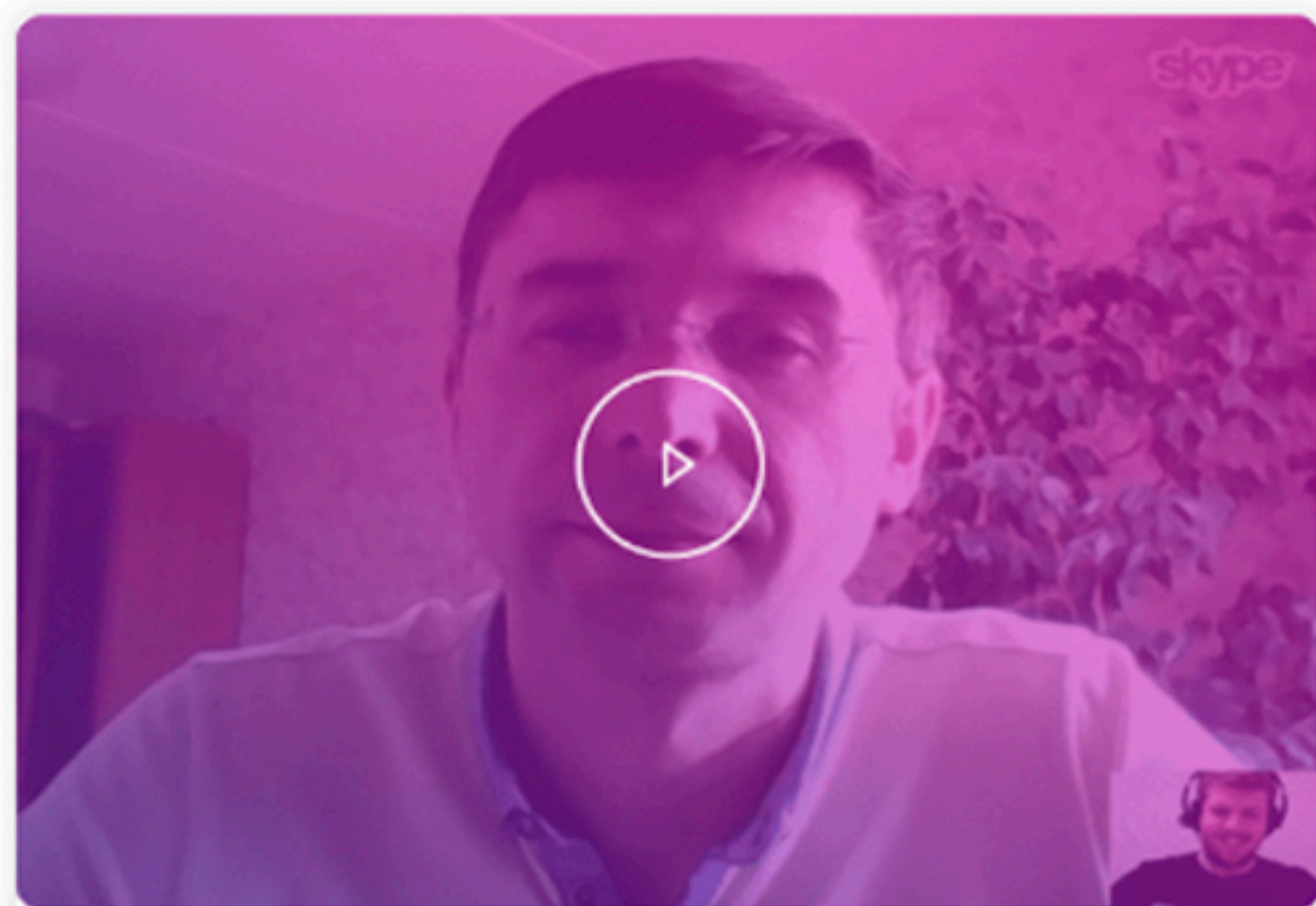
Александр, 32 года
Прибыль: 262 000 руб./мес.



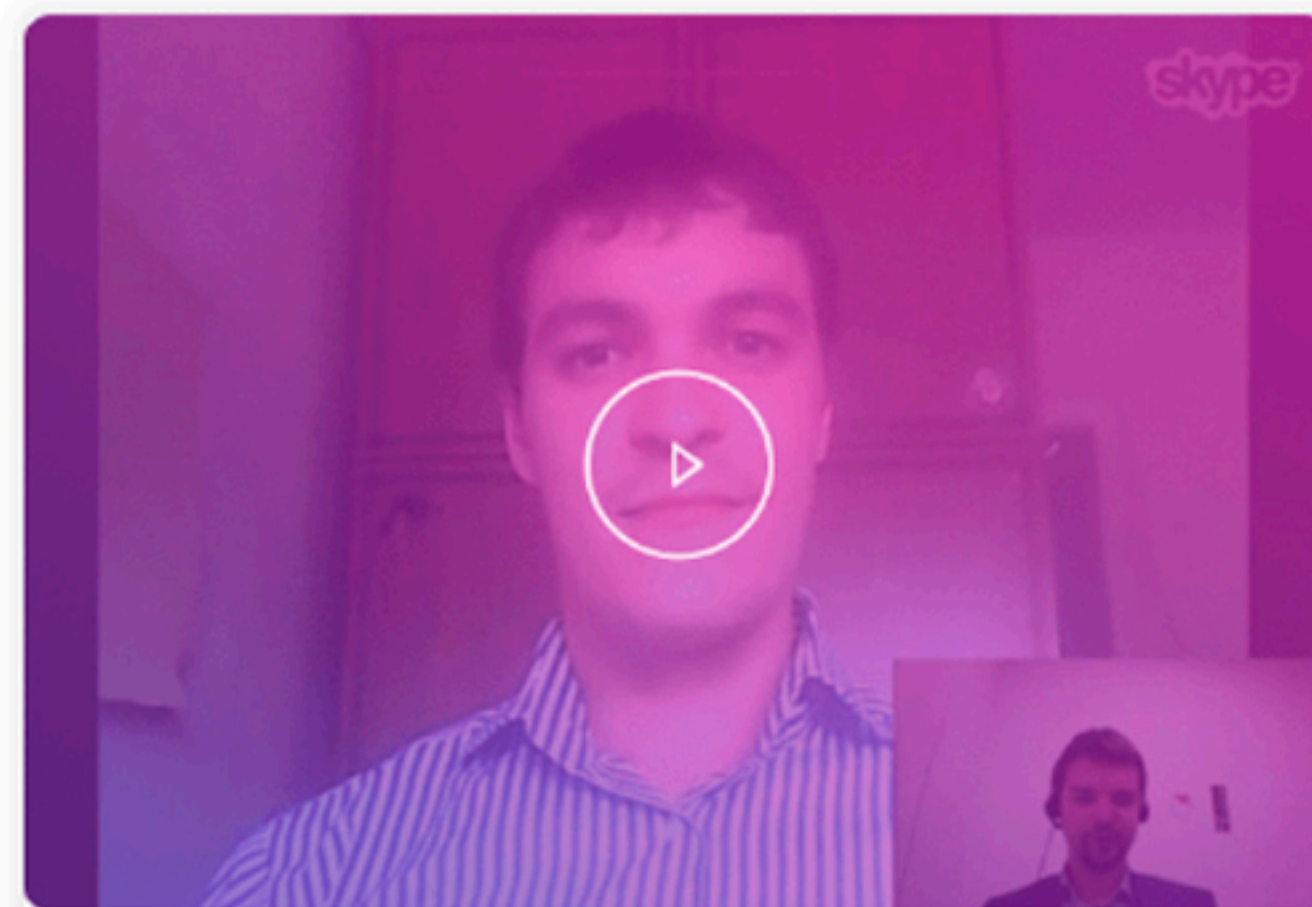
Роман, 36 лет
Прибыль: 240 000 руб./мес.



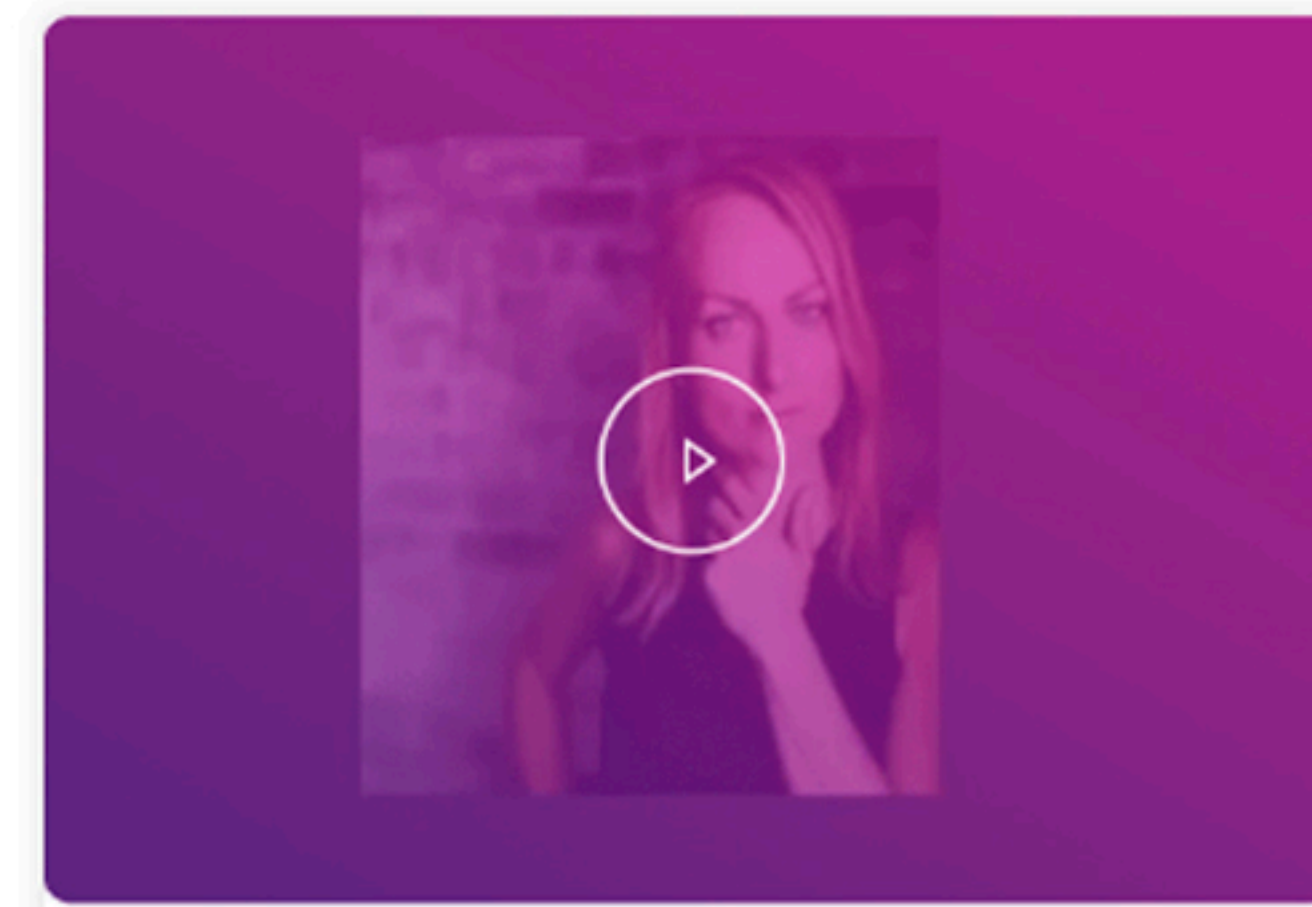
Ирина, 29 лет
Прибыль: 180 000 руб./мес.



Руслан, 40 лет
Прибыль: 225 000 руб./мес.

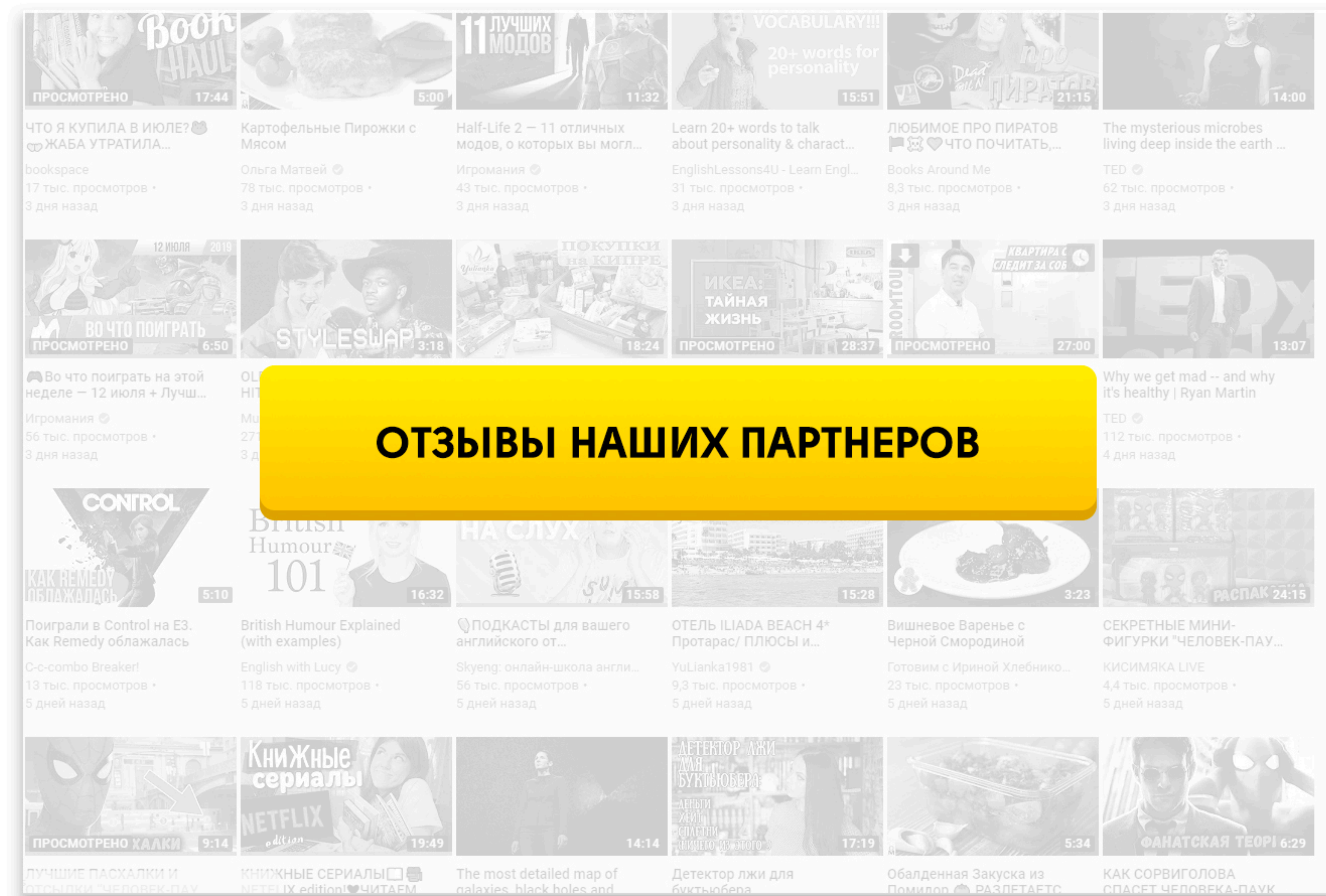


Александр, 24 года
Прибыль: 320 000 руб./мес.



Маргарита, 36 лет
Прибыль: 190 000 руб./мес.

Посмотрите **все отзывы** наших партнеров



Что входит в покупку франшизы?

За 2 года построения франчайзинговой сети мы смогли найти ту модель, которая позволяет представительству за короткий промежуток времени выйти на отличные результаты!



1 Бизнес-модель, позволяющая продавать на 100,000,000р в год



2 Готовые скрипты продаж



3 От 80 горячих заявок от клиентов



4 23-дневная программа обучения от 8 специалистов



5 Личный наставник в области продаж



6 HR-наставник + инструменты подбора 10 сотрудников/месяц



7

Запатентованная
IT-платформа



8

Собственная
CRM-система



9

Полная
автоматизация бизнеса



10

Комплекс
из 7 промо-сайтов



11

Готовая база
на 2,500 компаний



12

Инструменты для
продажи продукта
на рынок США



13

Безлимитная
тех. поддержка клиентов



14

Технологии генерации
от 40 до 1600 обращений
в день



15

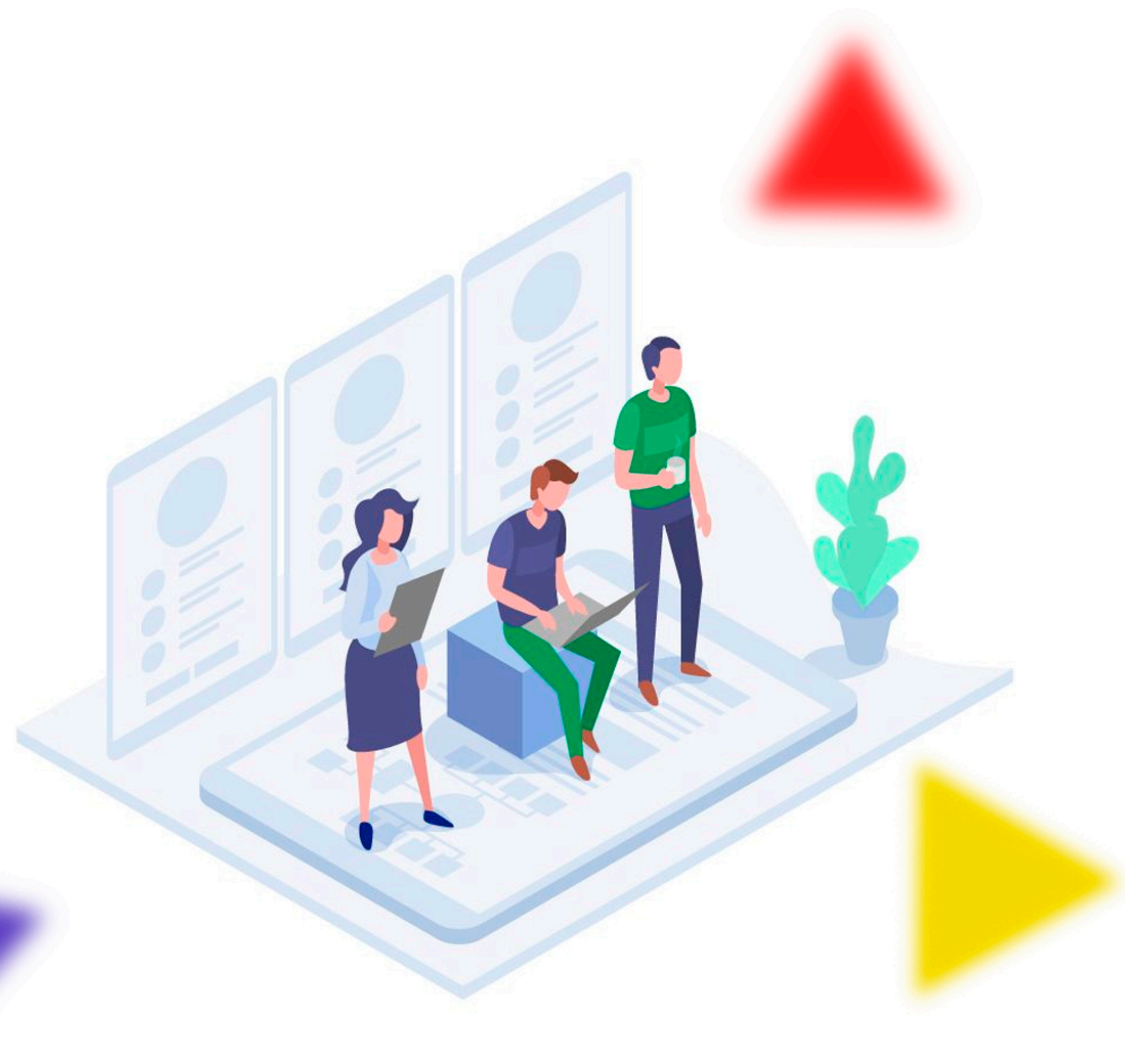
База знаний из более
чем 1,500 документов

Вам не нужно заниматься поиском клиентов!

В рамках нашего сотрудничества,
мы обеспечиваем каждого партнера
готовой базой

**из 80 потенциальных
клиентов в неделю.**

Ваша задача – продавать клиентам
в соответствии с нашим комплексом.



3 простых шага до первых денег

Находим бизнес, у которого есть сайт

Каждому партнеру мы предоставляем готовую базу по 80 потенциальных клиентов + инструменты для генерации новых клиентов.

Предлагаем увеличить на 400% отдачу от рекламы

Предлагаем подключение IT-решения, которое в его бизнесе будет обеспечивать сайту в 4 раза больше отдачу от рекламной кампании. Средний чек = 38,000 рублей.

Заключаем абонентский договор

Устанавливаем специальный код на сайт, передаем доступ в личный кабинет в IT-систему, куда начинают приходить обращения.



Простой расчет заработка на франшизе

Берем пессимистичные цифры:

- 1** Каждый менеджер по продажам получает базу в 400 потенциальных клиентов. Из них он закрывает на сделку всего 5 клиентов за месяц
- 2** Каждый клиент покупает минимальный тариф по 25,000 рублей

**В результате, вы получаете 125,000 рублей
объем продаж**

Вы платите:

- Роялти в головной офис (20%) – 25,000 рублей
- Зарплату менеджеру – 40,000 рублей
- Налоги – 10,000 рублей

Итого – 75,000 рублей расходов

Заработок - 50,000 рублей чистой прибыли!



Простой расчет заработка на франшизе

Берем следующий месяц:

- 1** Менеджер получил еще 400 потенциальных клиентов и сделал снова 5 сделок за месяц + 3 клиента из клиентов прошлого месяца (наш бизнес построен на постоянных пролонгациях)
- 2** Каждый клиент покупает минимальный тариф по 25,000 рублей

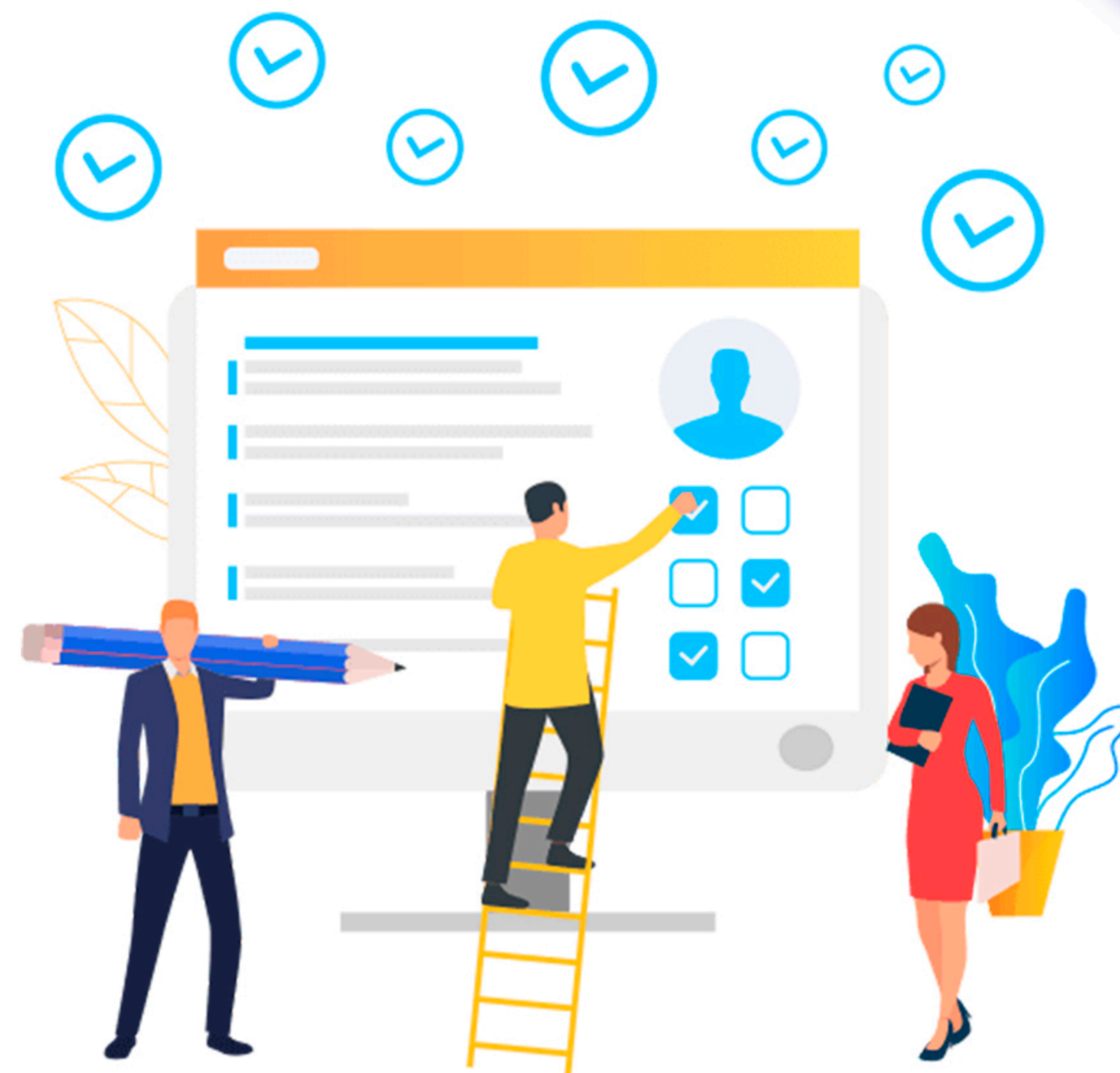
**В результате, вы получаете 200,000 рублей
объем продаж**

Вы платите:

- ❑ Роялти в головной офис (20%) – 40,000 рублей
- ❑ Зарплату менеджеру – 45,000 рублей
- ❑ Налоги – 14,000 рублей

Итого – 99,000 рублей расходов

Заработок - 101,000 рублей чистой прибыли!



А теперь представьте, что у вас не один менеджер, а 2-3?
И клиенты платят не 25,000, а по 50,000 рублей?

Добро пожаловать в IT-бизнес :)

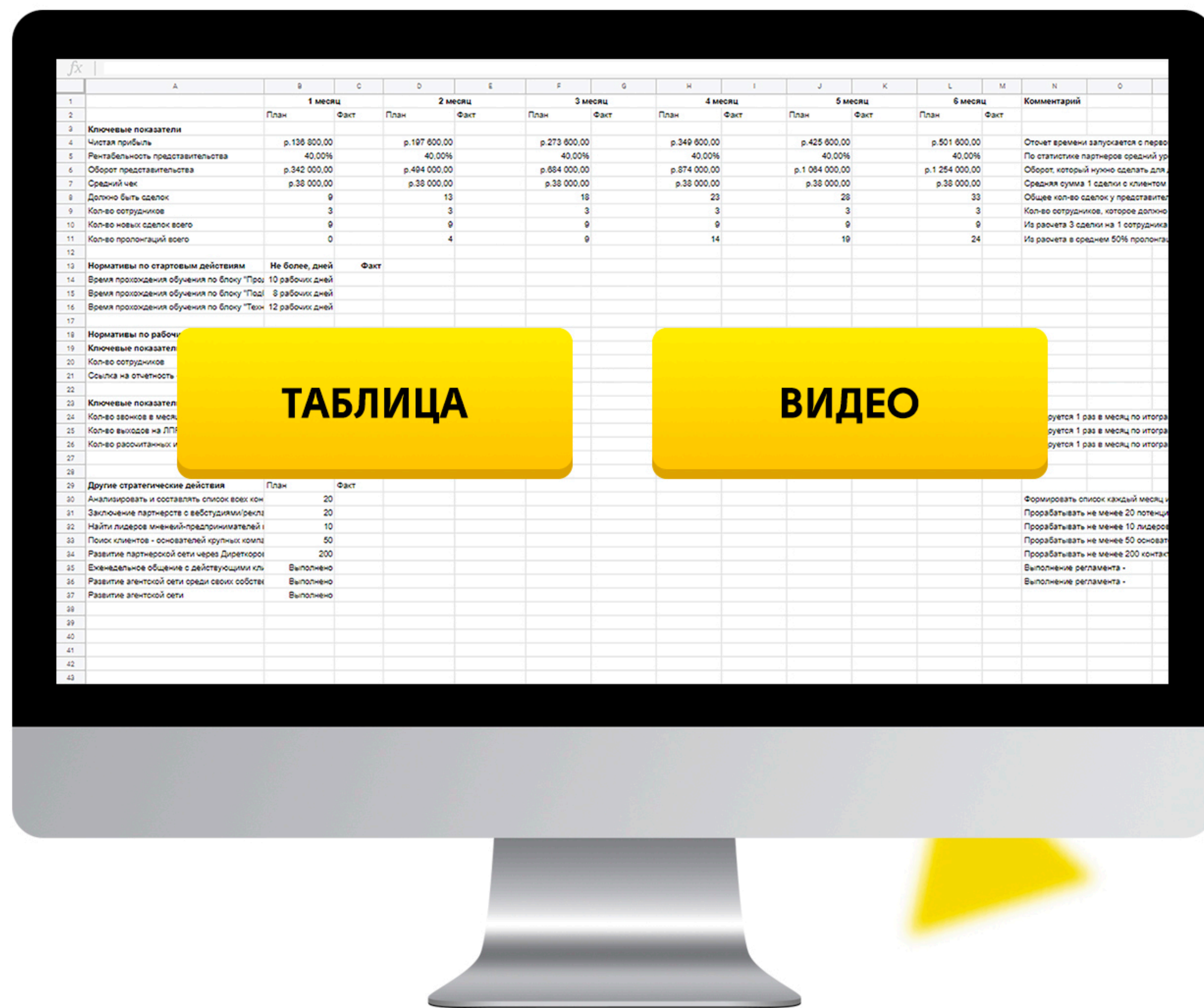
Посмотрите подробный план выхода на

500,000 рублей

чистой прибыли через

6 месяцев

с момента запуска!



	1 месяц		2 месяц		3 месяц		4 месяц		5 месяц		6 месяц		Комментарий
	План	Факт	План	Факт	План	Факт	План	Факт	План	Факт	План	Факт	
Ключевые показатели													
Чистая прибыль	р.136 800,00		р.197 600,00		р.273 600,00		р.349 600,00		р.425 600,00		р.501 600,00		Отчет времени запускается с первого
Рентабельность представительства	40,00%		40,00%		40,00%		40,00%		40,00%		40,00%		По статистике партнеров средний ур
Оборот представительства	р.342 000,00		р.494 000,00		р.684 000,00		р.874 000,00		р.1 084 000,00		р.1 254 000,00		Оборот, который нужно сделать для
Средний чек	р.38 000,00		р.38 000,00		р.38 000,00		р.38 000,00		р.38 000,00		р.38 000,00		Средняя сумма 1 сделки с клиентом
Должно быть сделок	9		13		18		23		28		33		Общее кол-во сделок у представител
Кол-во сотрудников	3		3		3		3		3		3		Кол-во сотрудников, которое должно
Кол-во новых сделок всего	9		9		9		9		9		9		Из расчета 3 сделки на 1 сотрудника
Кол-во пролонгаций всего	0		4		9		14		19		24		Из расчета в среднем 50% пролонга
Нормативы по стартовым действиям	Не более, дней	Факт											
Время прохождения обучения по блоку "Про"	10 рабочих дней												
Время прохождения обучения по блоку "Под"	8 рабочих дней												
Время прохождения обучения по блоку "Тех"	12 рабочих дней												
Нормативы по рабочим													
Ключевые показатели													
Кол-во сотрудников													
Ссылка на отчетность													
Ключевые показатели													
Кол-во звонков в месяц													руруется 1 раз в месяц по итога
Кол-во выходов на ЛП													руруется 1 раз в месяц по итога
Кол-во расчитанных и													руруется 1 раз в месяц по итога
Другие стратегические действия	План	Факт											
Анализировать и составлять список всех кон	20												Формировать список каждый месяц и
Заключение партнерств с вебстудиями/рекла	20												Прорабатывать не менее 20 потен
Найти лидеров мнений-предпринимателей	10												Прорабатывать не менее 10 лиде
Поиск клиентов - основателей крупных комп	50												Прорабатывать не менее 50 основ
Развитие партнерской сети через Директор	200												Прорабатывать не менее 200 конт
Еженедельное общение с действующими кл	Выполнено												Выполнение регламента -
Развитие агентской сети среди своих собств	Выполнено												Выполнение регламента -
Развитие агентской сети	Выполнено												

ТАБЛИЦА

ВИДЕО





ДАВАЙТЕ ПЕРЕХОДИТЬ НА СЛЕДУЮЩИЙ ЭТАП - ЗНАКОМСТВО



*«Мы не продаем франшизу каждому, а только тем,
с кем видим, что можем построить эффективное
долгосрочное сотрудничество».*

