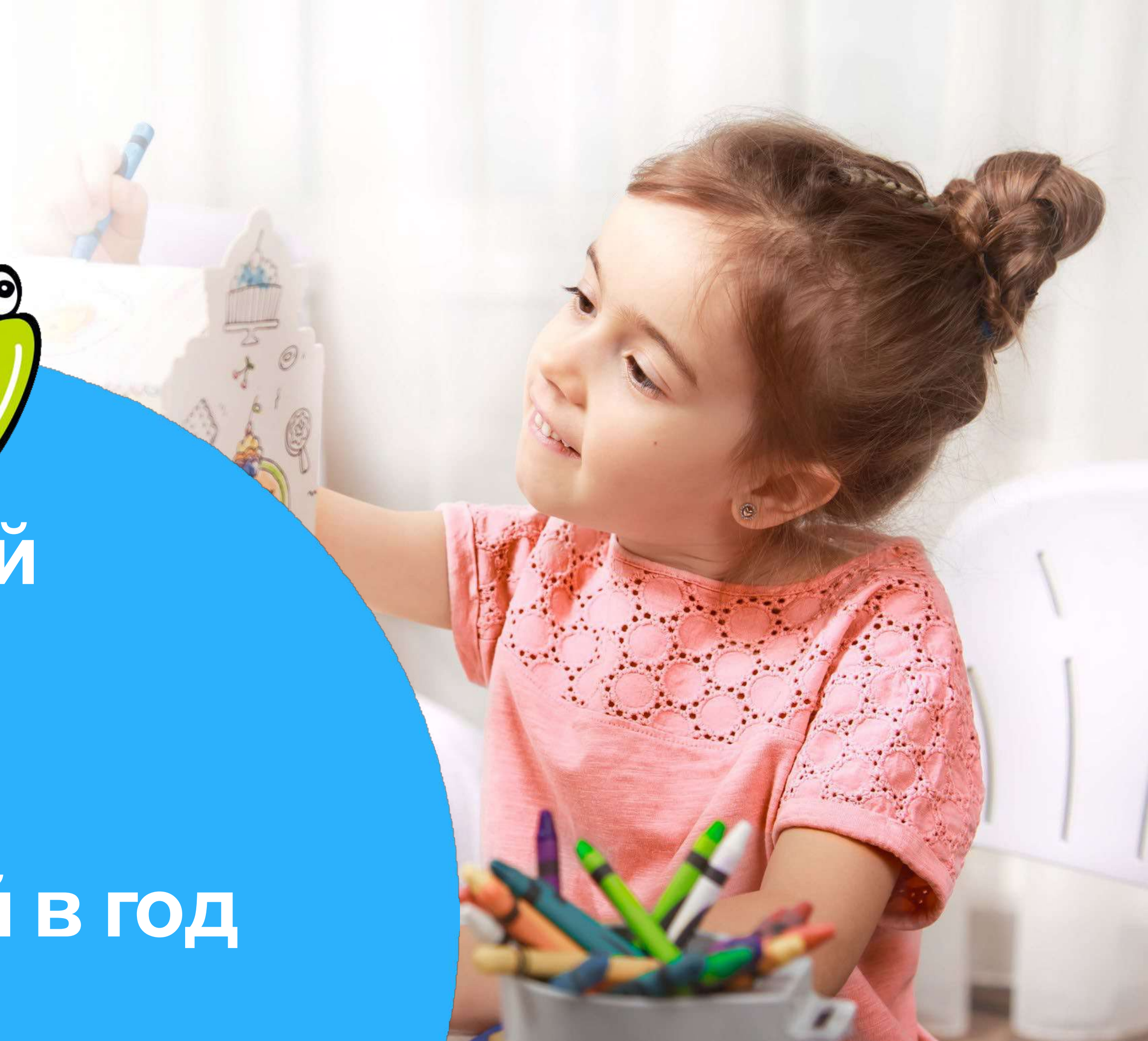




Открой частный
детский сад
с прибылью
от 6 млн рублей в год



80-% родителей приводят своих вторых детей в наш детский сад

Мы так давно тебя искали,
Чтоб в детский садик - как домой!
Долой все грусти и печали,
Нашелся, **Baby-family**, родной!

Спасибо за тепло, любовь, заботу,
За радость, за терпенье и уют,
Здесь поселилась мамочкина нежность,
Не воспитатели - здесь ангелы живут!

С огромной благодарностью,
Никита
и его мама и папа ☺



Миссия компании

С 2015 года «Baby-Family» считает своим долгом обеспечивать качественный присмотр и уход за детьми, а также их развитие, помощь в социализации, проявлении своих лучших качеств и способностей.

Миссия компании – создать особую уютную семейную атмосферу в детском саду, помочь ребенку раскрыть свои способности и открыть для себя многообразие мира.



Наша любовь к детям – ваш комфорт.



Суть бизнес идеи

Франшиза частного детского сада – это высокодоходный бизнес, являющийся востребованным независимо от сезона, экономической ситуации и изменений рынка.

Спрос на качественный сервис по уходу за детьми и их обучении превышает предложения на рынке. Кроме того, детский сад «Baby-Family» работает с учётом индивидуальных особенностей каждого ребёнка начиная от психологических нюансов и заканчивая предпочтениями в еде.

Обучение же английскому языку, адаптированное под менталитет российских детей, позволяет саду быть конкурентоспособным и выгодным из-за привлечения высококвалифицированных русскоязычных педагогов со знанием английского языка уровня, необходимого для эффективного обучения детей.



С франшизой открываться выгодно



Правильно выбранное место для открытия

За годы работы мы выработали алгоритмы правильной оценки локации, состояния помещения и соответствия всем требованиям СанПиН. Вам не нужно учиться на своих ошибках. Мы предоставляем вам уже работающие инструменты и нашу поддержку при поиске помещения.



Правильный дизайн детского сада

Мы знаем как влияет на настроение детей и способность воспринимать информацию дизайн, цвета и элементы в интерьере. Мы поможем вам создать комфортное пространство для детей и их родителей



Эффективные способы привлечения клиентов

За 6 лет работы мы поняли какие инструменты и способы наиболее эффективно привлекают родителей и детей в детский сад. Мы поможем получить постоянных довольных клиентов на долгое время.



Поддержка основателями бренда

Мы знаем как важно иметь опытного партнёра, который поможет пройти все этапы быстро и эффективно. Поэтому мы предоставляем вам поддержку до запуска и после него. Команда Baby-Family помогает в решении всех текущих вопросов и задач

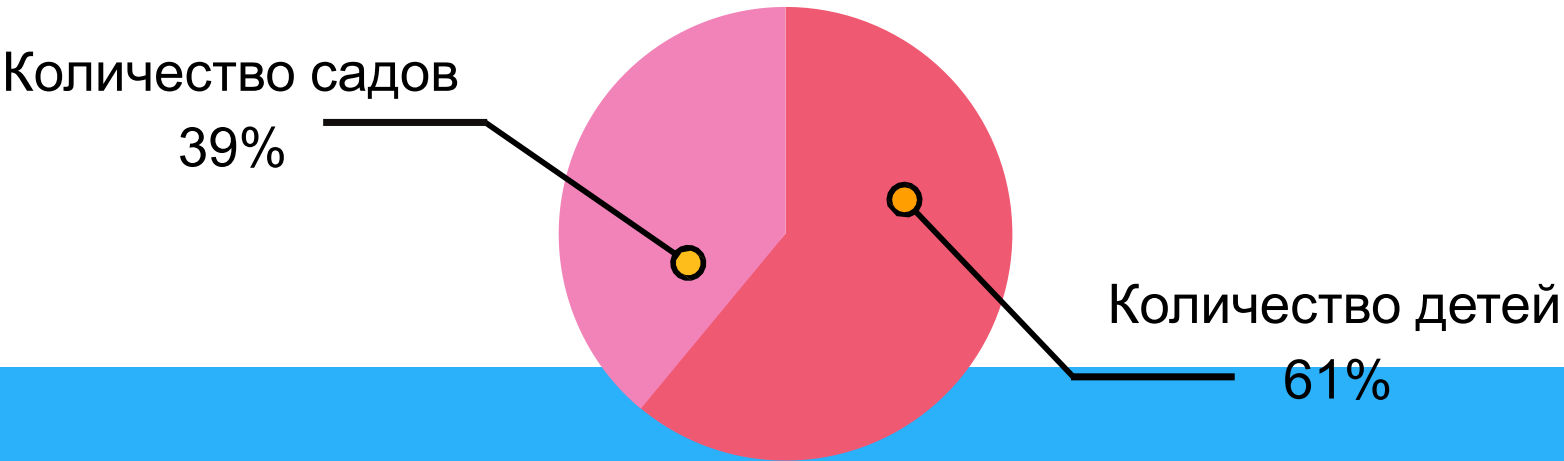
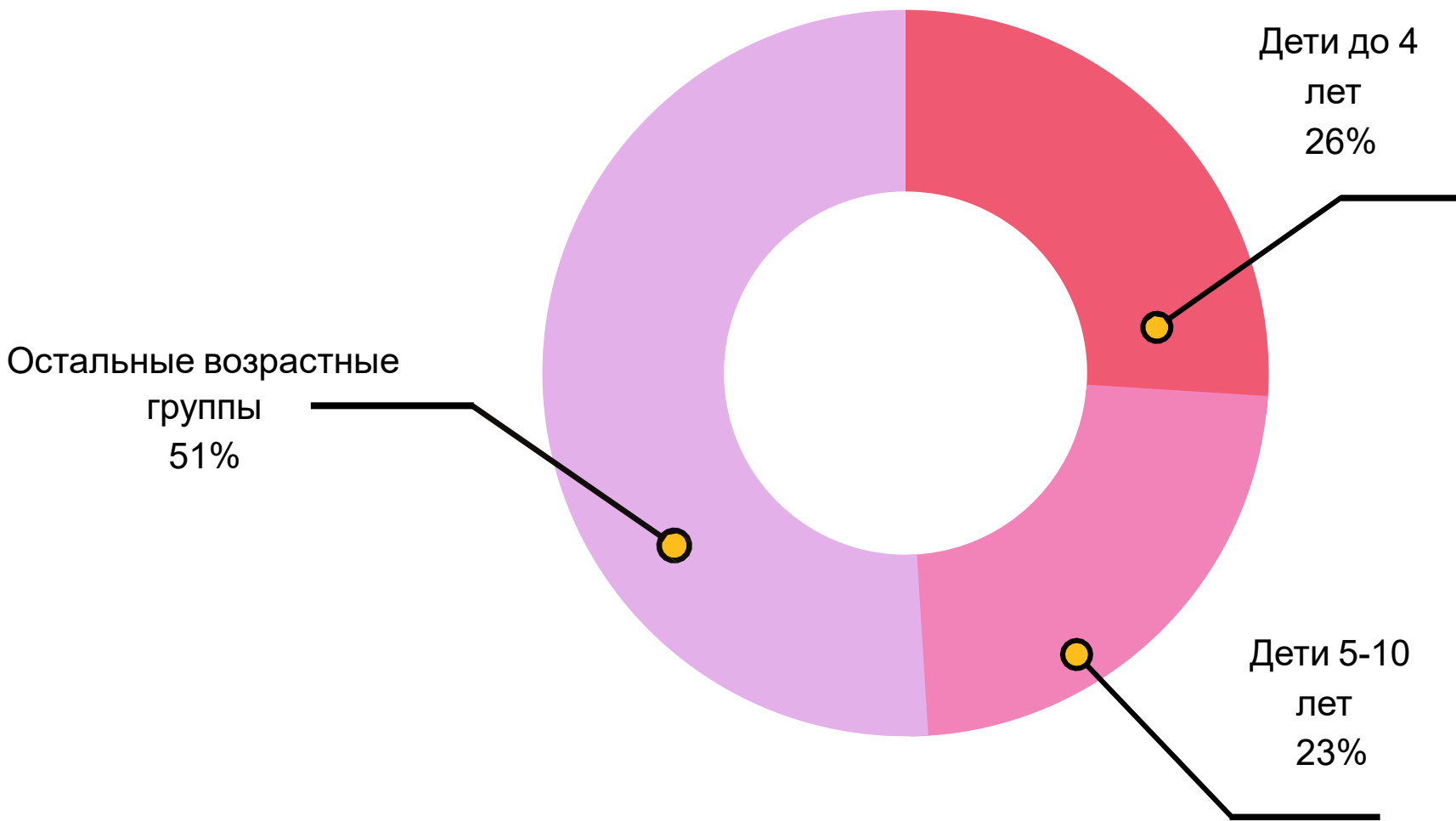
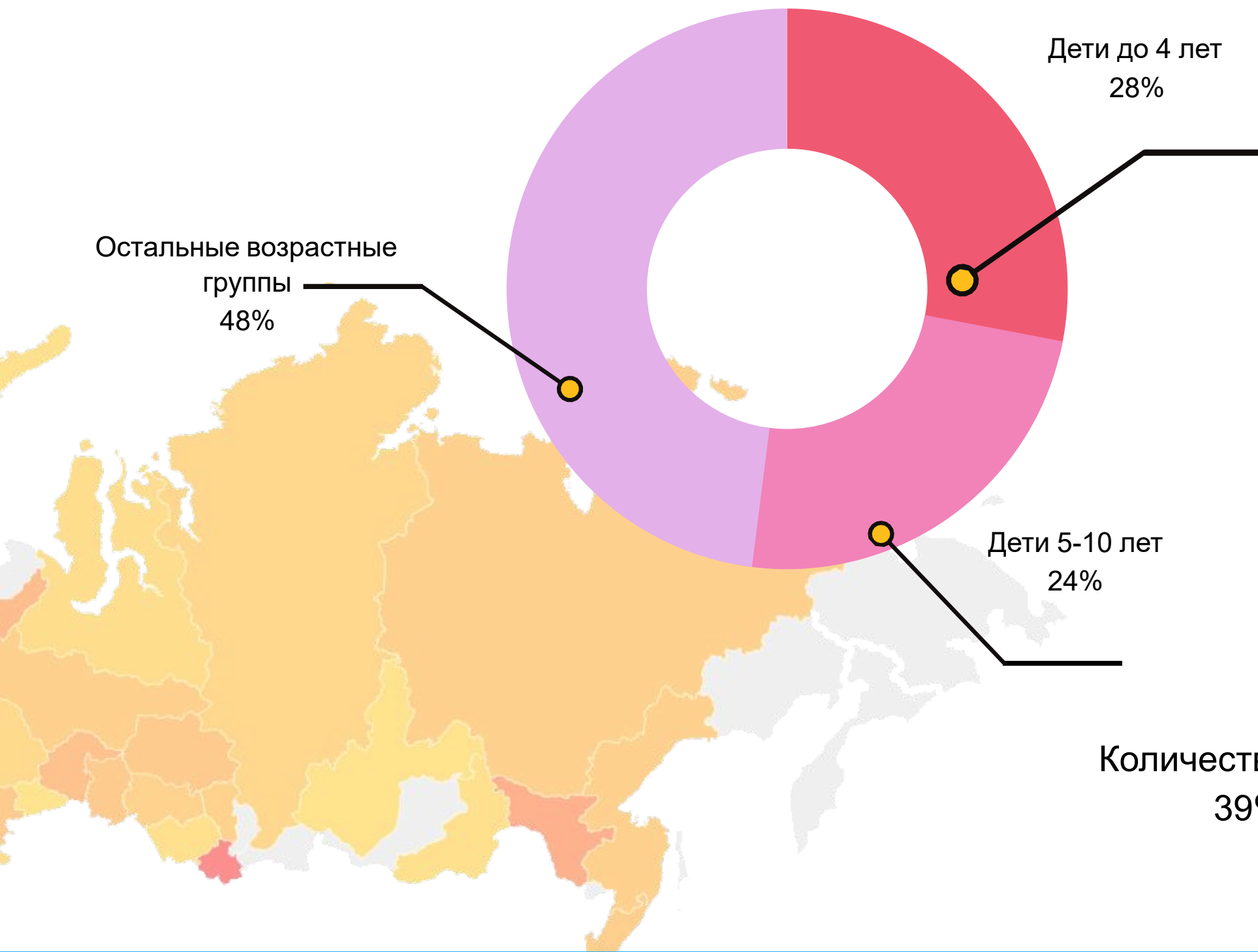


Востребованность частных детских садов в России

Статистические данные количества детей в РФ, являющихся целевой аудиторией частных детских садов

2020

2019



Зачем нужен частный сад?



Нехватка мест в государственных садах

В результате, переполненные группы детей от 30 человек и отсутствие возможности посещать сад малышам 1,5 лет полный день.



Отсутствие возможности наблюдать за процессом

Так важно родителям быть уверенными, что их крохе комфортно.



Устаревшая методика обучения

Как следствие, необходимость посещать множество занятий за дополнительную плату



Частный садик решает все эти проблемы!



Почему родители выбирают нас?



01

Методика FIVE – Воспитание гармонично развитой личности через оптимальное сочетание классического дошкольного образования и современных развивающих технологий

02

Английский в игре – обучение английскому в игровой форме для лучшего восприятия материала

03

Методика Монтессори – принцип самовоспитания ребенка. Понимание интересов малыша, создание необходимых условий для развития и объяснение, каким образом можно получить знания.

04

Музыкальная методика развития – развитие фантазии, памяти, воображения, чувства ритма и такта, слуха и сообразительности, стимулирование эмоционального развития

05

Основная отличительная особенность нашего подхода – использование игровых методик для гармоничного развития ребенка!



Зачем играть?

В современных детских садах все большее внимание отводится регулярным занятиям, в то время как основным источником познания мира для ребенка служит игровая деятельность.

Игра помогает:

- Раскрывать таланты ребенка;
- Развивать произвольное внимание и память;
- Развивать внимание и воображение;
- Развивать навыки коммуникации.



«..воспитание происходит, прежде всего в игре»
(А.С.Макаренко)

В рамках франшизы вы получите:

Игровую методику по-Бахотскому.

Мы создаем место, где «живет» игра.

Методику игровой терапии.

Создаем развивающие программы, основой которых является игра.

Вебинары для родителей.

Рассказываем родителям о важности уметь правильно играть и обучаем игре.



**Откройте
прибыльный детский
сад в своем городе**

Окупаемость от 13 месяцев

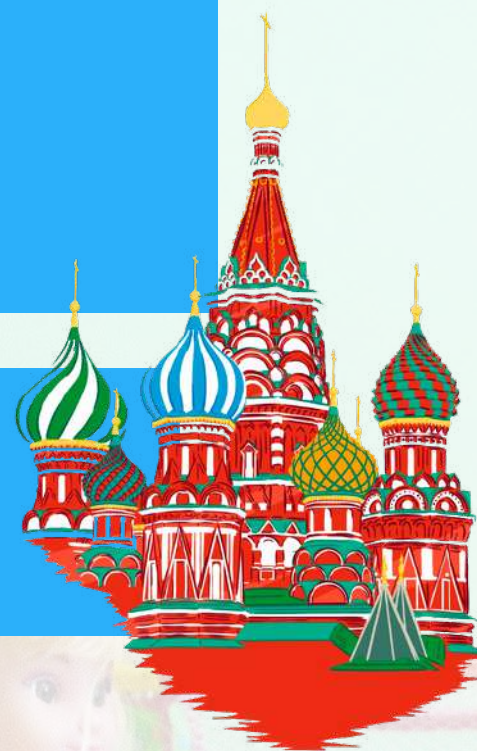
Прибыль от 500 000 рублей

Срок запуска от 2 месяцев



Форматы франшизы

Мегаполис



 **Прибыль**
От 500 000 рублей

 **Паушальный взнос**
750 000 рублей

 **Роялти**
30 000 рублей

 **Срок запуска**
От 2 месяцев

 **Окупаемость**
От 13 месяцев

Данный формат предназначен для крупных городов
с населением от 1 млн. человек

Требуемая площадь помещения от 150 кв.м.*

*Возможен индивидуальный вариант



Форматы франшизы

Регионы



Прибыль

От 400 000 рублей

Паушальный взнос

500 000 рублей

Роялти

20 000 рублей

Срок запуска

От 2 месяцев

Окупаемость

От 16 месяцев

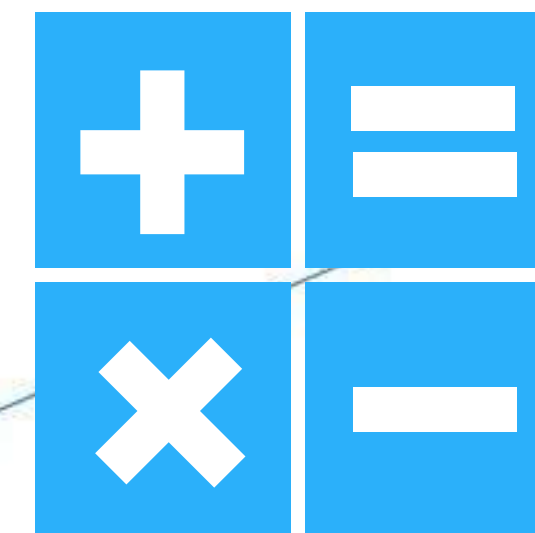
Данный формат предназначен для городов с населением до 1 млн. человек

Требуемая площадь помещения от 120 кв.м.*

*Возможен индивидуальный вариант



Расчет прибыли



Средняя выручка в месяц в формате Мегаполис*

$$(45\ 000 \times 40) + (15\ 000 \times 40) + 56\ 000 = 2\ 456\ 000 \text{ рублей}$$

45 000 рублей-средний чек абонемент

40 - количество детей в детском саду

от 56 000 – минимальная прибыль от дополнительных занятий

15 000 - вступительный взнос

*в первый год запуска. Дополнительный рост выручки со второго года работы



**В зависимости от города
открытия мы подготавливаем
индивидуальный финансовый
расчёт для вас и обеспечиваем
консалтинговую помощь для
достижения эффективности,
быстрой окупаемости и
высокой прибыли**

16.249

Копия фиск.моделя МСК - копия X

	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M	N	O	P	Q	R	S	T	U
	Панель "Детский центр"																				
	Наименование статьи дохода	Сентябрь	Октябрь	ноябрь	Декабрь	Январь	Февраль	Март	Апрель	Май	Июнь	Июль	Август	1	2	3 год	4	5 год	Выручка за 1 год, руб.		
12	Услуги детей	12	20	25	28	28	20	25	25	20	8	8	8	75	75	75	8	225	572		
13	Стоимость детского питания	10	15	20	20	20	10	20	20	18	8	8	8	75	75	75	8	225	627		
14	Разные вспомогательные расходы	12	17	20	25	28	28	25	25	18	8	8	8	60	60	60	8	180	574		
15	Продукты и сырье	10	15	20	25	20	10	20	20	20	0	0	0	60	60	60	8	180	545		
16	Гонимости и судостроения	10	15	20	20	20	10	20	20	18	0	0	0	60	60	60	8	180	523		
17	Жилищно-коммунальные	8	12	18	20	18	10	20	20	18	6	6	6	54	54	54	8	162	500		
18	Транспорт	8	12	15	18	20	10	20	20	18	0	0	0	45	45	45	0	135	418		
19	Футбол	10	12	15	18	20	10	20	20	20	18	18	18	45	45	45	18	135	481		
20	Творчество	12	15	18	25	28	25	25	25	23	18	18	18	54	54	54	18	162	579		
21	Население МХР	4	8	8	8	8	8	8	8	8	5	5	5	18	18	18	8	54	181		
22	Население России	4	8	8	8	8	8	8	8	8	5	5	5	18	18	18	8	54			
23	Финансы	12	15	18	25	28	25	25	25	23	18	18	18	54	54	54	8	162	518		
24	Временные расходы	112	140	201	237	227	210	241	241	208	18	66	62	618	618	618	98	1264	5823		
25	Инвестиционный план (капитальный ремонт, оборудование)	0	5 000	10 000	10 000	15 000	18 000	15 000	15 000	13 000	0	0	0	10 000	10 000	10 000	0	45 000	380 000		
26	Доход от аренды помещений	5 000	5 000	10 000	15 000	15 000	18 000	15 000	15 000	13 000	0	0	0	30 000	30 000	30 000	0	90 000	380 000		
27	Легализация помещений	0	6 000	6 000	12 000	12 000	18 000	18 000	18 000	16 000	0	0	0	18 000	18 000	18 000	0	54 000			
28	Доход от организации туристических экскурсий	-	10 000	10 000	30 000	30 000	10 000	10 000	10 000	10 000	5 000	5 000	5 000	30 000	30 000	30 000	0	90 000			
29	Арендные платежи	0	0	0	0	0	0	0	0	0	500 000	500 000	500 000	0	0	0	0	1 500 000			
30	Услуги, материалы, товары, услуги	5 000	5 000	9 000	10 000	10 000	18 000	18 000	18 000	20 000	0	0	0	18 000	18 000	18 000	0	54 000	285 000		
31	Служебный член	6 000	6 000	9 000	6 000	6 000	6 000	6 000	6 000	6 000	6 000	6 000	6 000	6 000	6 000	6 000	0	48 000	185 000		
32	Итого Доходы	182 000	391 000	1 247 000	1 480 000	1 434 000	1 489 000	1 528 000	1 524 000	1 526 000	913 000	900 000	877 000	1 831 000	1 831 000	1 831 000	816 000	10 234 000			
33	Итого Доходы на развитие и развитие от сырья	182 000	1 673 000	2 508 000	4 410 000	5 840 000	7 322 000	8 851 000	10 379 000	12 702 000	12 114 000	12 512 000	14 362 000	25 849 000	26 734 000	26 734 000	0	10 234 000			

1. Ос-Осн 2. Инвестиция 3. Доходы 4. Текущие затраты 5. Финансовые результаты

ХАННС-Г



Открывая детский сад по франшизе Baby-Family вы избегаете ряда сложностей



01

Правильный выбор локации открытия (мы знаем где и как открыться с максимальной эффективностью)

02

Подбор квалифицированного персонала (мы знаем как подобрать лучших кандидатов для работы вашего сада)

03

Прохождение проверок различными инстанциями (мы предоставим вам подробные инструкции)

04

Наполнение детского сада (мы знаем как продвигать сад, чтобы к моменту открытия и после него у вас была успешная заполняемость)



Мы поддерживаем вас на всех этапах

Помогаем в подборе помещения и лучшей локации

1. Предоставляем все инструкции по поиску помещения
2. Помогаем в согласовании и подборе помещения
3. Проводим аналитики локации, конкурентов, экономической обстановки и тд., используя собственные алгоритмы
4. Помогаем в проведении переговоров с арендодателями



Помогаем при ремонте помещения

Помогаем в организации ремонтных работ

1. Предоставляем руководство по оформлению и зонированию помещения
2. Предоставляем контакты партнёров по производству мебели
3. Предоставляем контакты партнёров по проведению ремонтных работ
4. Консультируем по возникающим вопросам

Подготавливаем финансовую модель

Индивидуальный финансовый расчет

1. Подготавливаем финансовую модель исходя из города открытия, локации и т.д.
2. Разрабатываем ценовую политику для вашего детского сада
3. Помогаем после запуска сада в решении вопросов финансовых взаимоотношений с родителями



The image shows a hand holding a tablet that displays a financial model spreadsheet. The spreadsheet has multiple columns and rows, with some cells highlighted in blue. The data appears to be organized into sections, possibly representing different cost categories or revenue streams. The overall layout is clean and professional, typical of a business plan or financial model.

	2 000 P	2 000 P	2 000 P	2 000 P	2 000 P	2 000 P
аренда	220 000 P	220 000 P	220 000 P	220 000 P	220 000 P	220 000 P
отопление	5 000 P	5 000 P	5 000 P	5 000 P	5 000 P	5 000 P
коммунальные платежи	15 000 P	15 000 P	15 000 P	15 000 P	15 000 P	15 000 P
образовательные материалы	10 000 P	10 000 P	10 000 P	10 000 P	10 000 P	10 000 P
бюджет и интернет	5 000 P	5 000 P	5 000 P	5 000 P	5 000 P	5 000 P
реклама в инстаграм	5 000 P	5 000 P	5 000 P	5 000 P	5 000 P	5 000 P
итоговая сумма	100 000 P	70 000 P	50 000 P	50 000 P	100 000 P	50 000 P
платежи в штате	45 977 P	45 977 P	91 954 P	91 954 P	91 954 P	137 931 P
на воспитателя для малышей в штате	28 736 P	28 736 P	28 736 P	28 736 P	28 736 P	28 736 P
на воспитателей для малышей в штате	34 486 P	34 486 P	34 486 P	34 486 P	34 486 P	68 972 P
на воспитателей в штате	57 471 P	57 471 P	57 471 P	57 471 P	57 471 P	57 471 P
на штате	45 977 P	45 977 P	45 977 P	45 977 P	45 977 P	45 977 P
на английского	30 000 P	30 000 P	30 000 P	60 000 P	60 000 P	60 000 P
на английского для малышей (2 шт.)	18 000 P	18 000 P	18 000 P	18 000 P	18 000 P	18 000 P
на обучение	4 000 P	4 000 P	8 000 P	8 000 P	8 000 P	12 000 P
на питание	4 000 P	4 000 P	8 000 P	8 000 P	8 000 P	12 000 P
на материалы	2 000 P	2 000 P	4 000 P	4 000 P	4 000 P	6 000 P
итоговая сумма	22 265 P	22 265 P	28 242 P	28 242 P	28 242 P	38 703 P

Участвуем в подборе и обучении персонала

1. Предоставляем инструкции и алгоритмы по найму сотрудников
2. Помогаем в проведении собеседований
3. Помогаем в обучении персонала
4. Помогаем организовать работу с персоналом
5. Помогаем в решении операционных вопросов
6. Предоставляем обучающие материалы и видео-уроки, проводим обучающий день в детском саду франчайзера



Обучаем способам продвижения филиала

1. Разрабатываем маркетинговый план
2. Помогаем в создании и ведении соц.сетей
3. Помогаем в создании и внедрении рекламной кампании
4. Помогаем в организации маркетинговых мероприятий
5. Предоставляем макеты для маркетинговых материалов



Курируем ваш детский сад после запуска

1. Предоставляем все инструкции, бренд-бук, методические материалы и др.
2. Помогаем в решении всех вопросов по бизнес-процессам сада
3. Обучаем ведению бизнеса
4. Обучаем ведению переговоров с родителями
5. Обучаем взаимодействию с персоналом
6. Оказываем консультационную поддержку на всех этапах работы
7. Предоставляем сценарии для проведения мероприятий и оказываем консультационную поддержку





Роялти каникулы
3 месяца с момента
подписания договора



**Детский сад - это востребованный
и перспективный бизнес.**

**Прибыль не зависит от того, есть ли у вас
педагогическое образование или
предпринимательский опыт. Нужно только
ваше желание и энтузиазм.**

**Команда Baby-Family поможет вам повторить
наш успех и заниматься любимым делом!**

