



ФРАНШИЗА АВТОМОЙКИ САМООБСЛУЖИВАНИЯ
С ДОХОДНОСТЬЮ ОТ 6 000 000 РУБ. В ГОД

Сделай работу лучше других –
помой машину сам!



Автомойка самообслуживания Авторадуга была открыта в г. Томск более 4 лет назад. Спустя год, на волне высокого спроса со стороны автовладельцев, была открыта вторая точка и открывается третья.

За это время данная бизнес-модель полностью подтвердила свою эффективность и продемонстрировала свои преимущества перед классическими контактными и открытыми МСО, выдержав конкуренцию в затянувшийся экономический кризис.

Автомойки самообслуживания Авторадуга – простой, понятный, востребованный и проверенный временем бизнес.



КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА БИЗНЕСА АВТОМОЙКИ САМООБСЛУЖИВАНИЯ АВТОРАДУГА ПЕРЕД КЛАССИЧЕСКИМИ МОЙКАМИ И ОТКРЫТЫМИ МСО:



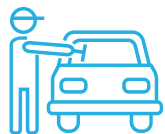
Экономия:
оплата исключительно за
время пребывания



Безлимитный тариф:
использование воды, пены и
пылесоса без ограничений



Возможность
помыть свой автомобиль
самостоятельно как требуется
клиенту



Комплексный подход:
мойка кузова, вытирание,
уборка салона, пылесос в
одном боксе без переезда



Честная стоимость:
компрессор, чистая вода,
пылесос в каждом боксе без
доплаты



Комфортный сервис:
автомойка в теплом
помещении



Одновременное размещение:
10 и более машин на одной автомойке для
уменьшения времени ожидания в очереди.



Дополнительный доход:
у администратора можно купить сопутствующие
товары по уходу за автомобилем

УСПЕШНЫЙ БИЗНЕС —
ЭТО БИЗНЕС, ОСНОВАННЫЙ НА ЗНАНИИ ПОТРЕБНОСТЕЙ ПОКУПАТЕЛЯ:

Уникальность концепции автомоек самообслуживания Авторадуга определяется продуманным подходом к составу услуги и качеству сервиса. Все услуги сети исключительно безлимитны и не пакетированы (каждый автовладелец определяют удобную для него последовательность ухода за своим транспортным средством). Все расходные материалы, необходимые автовладельцам, так же абсолютно безлимитны. Данный подход к услуге обеспечивает высокий, устойчивый спрос.

ПРЕИМУЩЕСТВА АВТОМОЙКИ САМООБСЛУЖИВАНИЯ АВТОРАДУГА:



Франшиза Авторадуга – это Ваша возможность получить готовую бизнес-модель и открыть собственную автомойку самообслуживания в городе любой численности.



Выверенная ценовая политика:
мы знаем, как успешно конкурировать на рынке с низким средним чеком



Сбалансированная услуга:
мы знаем, как угодить нашим клиентам не завышая цен



Высокая загрузка:
Наши автомойки загружены каждый день 365 дней в году



Высокая маржинальность:
доходность работы с нами превышает 50%



Проверенная бизнес-модель:
мы 4 года успешно развиваемся на фоне экономического кризиса



Востребованность услуги:
спрос на услуги автомоек самообслуживания последние годы устойчиво растет

ЦЕННОСТЬ ФРАНШИЗЫ АВТОМОЙКИ АВТОРАДУГА:



Приобретая нашу франшизу Вы получаете:

- Достоверную финансовую модель и полную открытость на этапе переговоров и после
- Проверенные решения ведения бизнеса автомойки самообслуживания
- Маркетинговый план: рекомендации по реально работающим локальным маркетинговым кампаниям
- Программное обеспечение для автоматизации, которое будет написано и адаптировано под Ваши нужды
- Составление списка оптимального оборудования под нужды конкретной точки. Помощь в поиске поставщиков
- Выезд сотрудника автомойки самообслуживания Авторадуга для анализа города на предмет открытия точки
- Полная поддержка и ведение на всех этапах до открытия автомойки
- Специализированная поддержка сотрудниками автомойки самообслуживания Авторадуга после открытия автомойки
- Работа с командой профессионалов
- Возможность работать под коммерческим обозначением автомойки самообслуживания Авторадуга

ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ ФРАНШИЗЫ
АВТОМОЙКИ САМООБСЛУЖИВАНИЯ АВТОРАДУГА:



Объем инвестиций в точку:



10 постов

4 000 000-
5 000 000 руб.



15 постов

6 000 000-
7 000 000 руб.



Средний чек по точке - 170 руб.

Оборот точки в месяц*:



10 постов

900 000-
1 700 000 руб.



15 постов

1 500 000-
2 400 000 руб.

*Зависит от сезонности климатических условий населенного пункта
Сибирь: низкий сезон декабрь-январь-февраль
Средняя полоса: сезонности практически нет
Низкий сезон – температура ниже -5 -7 С
Высокий сезон – осадки, температура выше 0 С

Размер прибыли с точки от оборота*

50-60 % (500 000-1 400 000 руб.)

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА С АВТОМОЙКОЙ АВТОРАДУГА:



Паушальный взнос
950 000 рублей



Роялти: 3 000 рублей за один пост в
течении первых 6 мес, далее без
роялти



Маркетинговый взнос: 0%



ТРЕБОВАНИЯ К ПОМЕЩЕНИЮ ПО ФРАНШИЗЕ АВТОМОЙКИ АВТОРАДУГА:



Помещение площадью
не менее 500 м²



Площадь одного бокса от 30 м²



Размещение: участок с
хорошими подъездными путями

ДЛЯ КАЖДОГО ПАРТНЕРА ПРОВОДИТСЯ ПЕРСОНАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ГОРОДА:

выезд к Вам в город команды Авторадуга для анализа конкурентной
среды, выбранной локации и целесообразности открытия в целом

ЭТАПЫ РАБОТЫ:



Изучите данную презентацию и финансовую модель



Запросите более развернутые требования к поиску помещения и локации



Найдите одно или несколько помещений, подходящих под открытие автомойки самообслуживания у Вас в городе



Согласуйте с командой автомойки самообслуживания Авторадуга даты и время выезда в Ваш город для оценки локации



Получите подтверждение о том, что город и выбранная локация подходят под открытие



Заключите договор коммерческой концессии и оплатите паушальный взнос



Откройте собственную автомойку самообслуживания Авторадуга, следуя подробным рекомендациям

НАЧНИТЕ СОБСТВЕННЫЙ УСПЕШНЫЙ БИЗНЕС!



ГОТОВЫ НАЧАТЬ?
ЗВОНИТЕ!

