



FINLIZING

АВТОЛОМБАРД

презентация франшизы
«FINLIZING-АВТОЛОМБАРД»

У нас есть Роллс-Ройс. Идеальный механизм выдачи очень прибыльных кредитов. Нужно только залить туда деньги...

Целевая аудитория



60%



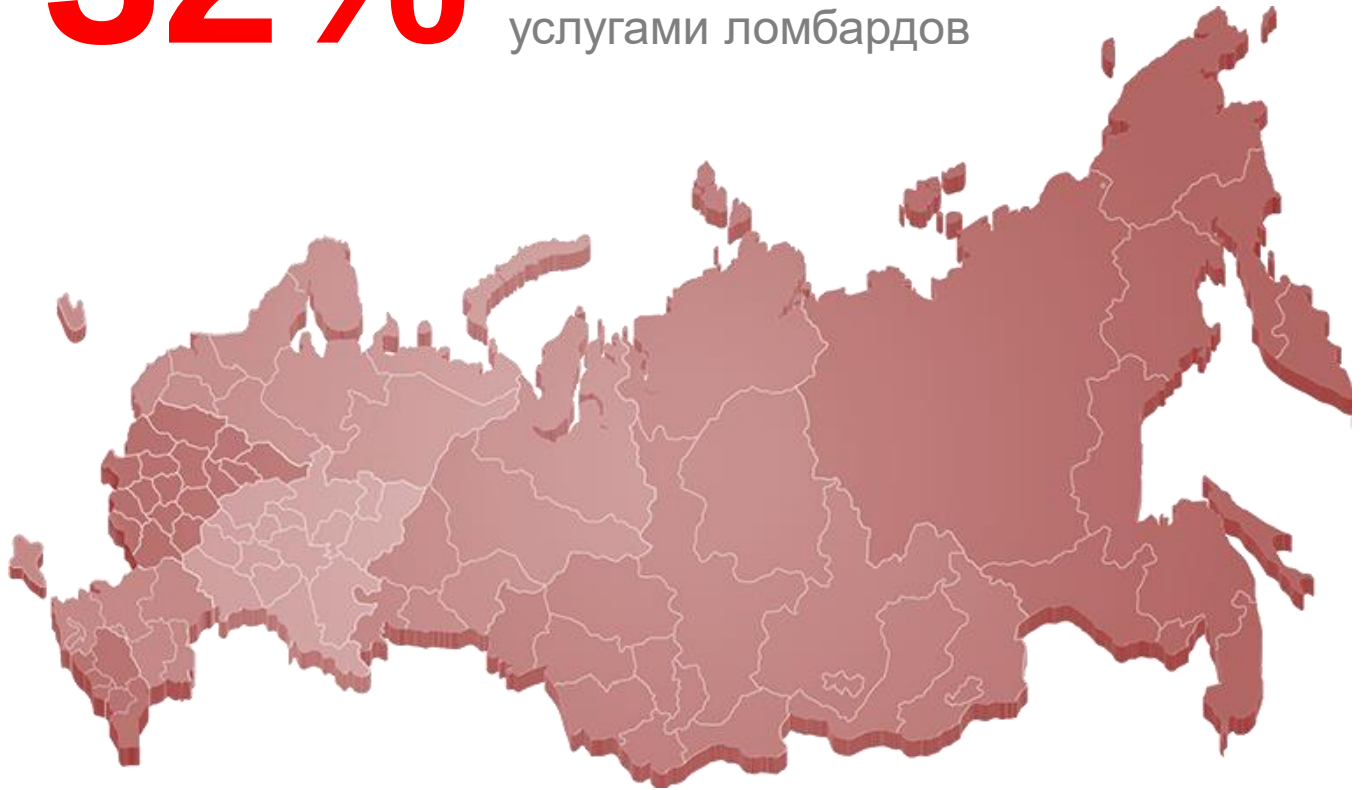
40%

По данным ЦБ в 2018 году услугами ломбардов воспользовались более 15 млн. человек по всей России.

По прогнозам ЦБ РФ, число клиентов автоломбарда постоянно увеличивается, этому способствует нестабильная экономическая ситуация в стране, а также повышенные требования к заемщику других участников финансового рынка, таких, как Банки: КПК и МФО

32%

Населения старше 20 лет пользовались или воспользуются услугами ломбардов



Каждый третий гражданин наш потенциальный клиент



ПРОГНОЗ: РОСТ РЫНКА



Востребованный продукт. Мы выдаем займы без лишних сложностей, без справки о доходах и поручителей



Высокая прибыль и быстрая окупаемость от 400 000 рублей ежемесячно с вложений (при обороте в 3 млн. рублей). Срок окупаемости 5-6 месяцев

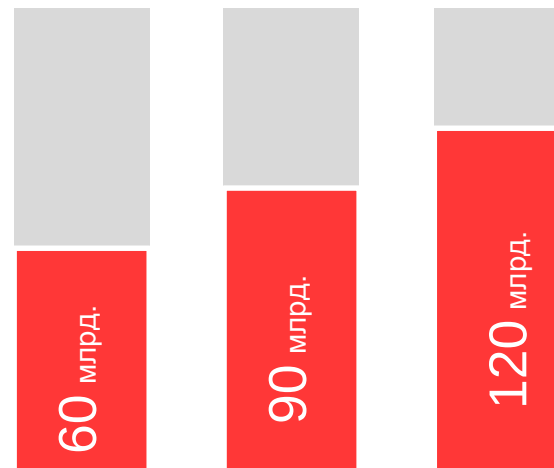


Попутный бизнес/кросс-сейл. Интеграция в уже имевшийся бизнес партнера – продажа коробочного продукта

Залоговое кредитование в России: огромный потенциал

Прогноз рынка залогового кредитования в России, млрд. руб.

+33% **+35%** **+15%**



2016

2017

2018

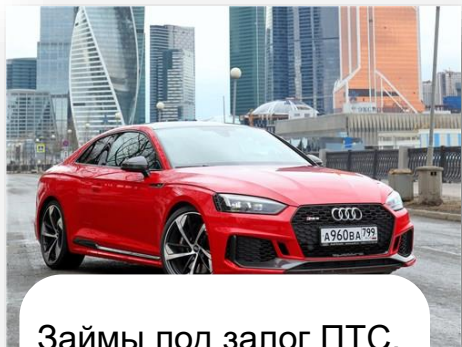
Объем рынка в 2016 году 60 млрд. руб.

Ежегодная потребность потенциальных заемщиков более 90 млрд.

Учитывая, что свыше 70% населения России не имеет больших доходов, интерес к ломбардной деятельности в 2019 году прогнозируется как стабильно высокий

Источники: «Автостат», Аналитический центр НАФИ» «рейтинговое агентство Эксперт РА», Ассоциация ломбардов России, ЦБ РФ.

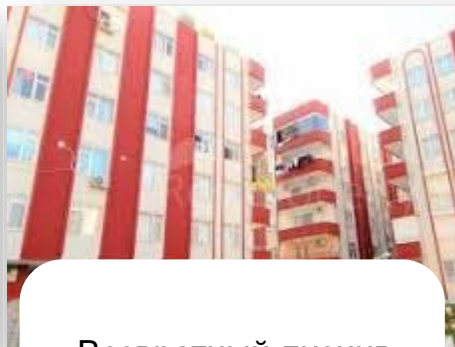
НА ЧЁМ ВЫ БУДЕТЕ ЗАРАБАТЫВАТЬ?



Займы под залог ПТС, автомобиля и спецтехники



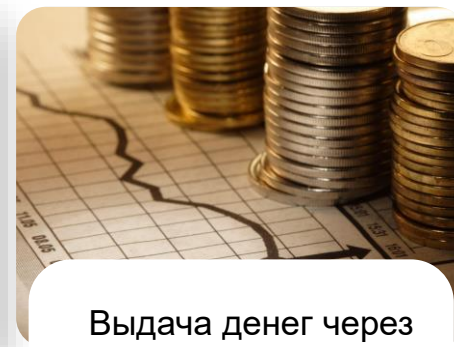
Займы под залог драгоценных металлов, камней и швейцарских хронографов



Возвратный лизинг (ТС, недвижимость)



Займы под залог недвижимости, возвратный лизинг недвижимости



Выдача денег через партнеров. За комиссионное вознаграждение.

FINLIZING - это инструмент , который позволяет каждому заемщику не только легко получить деньги под залог авто и недвижимости, но и также получить качественный сервис и программу лояльности



Две бизнес модели в рамках одной франшизы

Только в рамках нашей франшизы Вы получите модель кредитования по двум направлениям: первая – выдача своих денег, вторая – выдача денег партнеров за комиссионное вознаграждение

КАК РАБОТАЕТ АВТОЛОМБАРД?

Схема работы автоломбарда:



Люди ищут где взять деньги
под залог автомобиля, ПТС
и недвижимости



Заходят на Ваш сайт
и оставляют заявку на
получение займа



Клиент получает деньги – Вы
получаете в залог автомобиль
или недвижимость



Менеджер дает предварительную
Консультацию и приглашает клиента
в офис для оценки залога и
подготовки договора займа

В СЛУЧАЕ НЕВОЗВРАТА

В случае невозврата займа в срок, Вы всегда можете реализовать залог по рыночной цене и получить сверхдоход. Каждый выданный Вами 1 000 000 рублей обеспечен высоколиквидным залогом на 3 000 000 рублей. Какие гарантии еще нужны?



ДЛЯ КОГО ПОДХОДИТ ДАННАЯ ФРАНШИЗА?



Для населенных пунктов с населением от 100 000 человек

Для новичков в бизнесе и успешных бизнесменов



Кто не хочет платить за ошибки

Для тех людей, которые реально оценивают свои возможности. Лучше оплатить франшизу один раз, чем платить постоянно за свои ошибки (угоны, мошенничества, огромные штрафы ЦБ и РФМ)



Для людей, которые хотят инвестировать с минимальными рисками

Разумный выбор для тех, кому нужны гарантии, и он умеет считать деньги.



ЛОМБАРД

У вас есть МФО или ломбард

Вы хотите переqualificироваться в автоломбард или создать инфраструктуру по возвратному лизингу и стать частью узнаваемой сети.



ОСОБЕННОСТИ НАШЕЙ ФРАНШИЗЫ

01

Бренд автоломбард

Комплекс маркетинговых коммуникаций бренда, фирменный стиль, реклама и PR-поддержка

02

Профессиональные навыки

Мы обеспечиваем системность построения и развития бизнеса, основываясь на опыте и знаниях

03

Юридическая составляющая

Проводим полную юридическую экспертизу сделок и объектов залога, гарантируя полную прозрачность

04

Бизнес с гарантией

FinLizing – гарантирует сохранность Ваших инвестиций и получение прибыли, если Вы будете следовать стандартам

05

Инвестиционная привлекательность

Готовый бизнес-план для привлечения готовых инвестиций, проводим интервью с потенциальными инвесторами

06

Лояльность клиентов

Повторные обращения 25% наших клиентов – это постоянные клиенты

07

Высокие показатели рентабельности

Коэффициент рентабельности бизнеса при наличии отработанных технологий FinLizing больше 50%

08

Ежемесячный аудит

Постоянный мониторинг и аудит бизнеса франчайзи, рекомендации по развитию и внедрению новых видов услуг

09

Гарантии и риски

Риски невозврата существуют, но они ничтожно малы. Также они просчитаны и учтены в бизнес модели FinLizing

10

Наши инвестиции

Вкладываем собственные средства в Ваш филиал уже на второй месяц работы, в такие услуги как займы под залог ПТС и недвижимости

Особенно хочется отметить, что в основу франшизы FinLizing-Автоломбард легли не поверхностная теория и фантазии молодых «инфобизнесменов», а собственные наработки, самостоятельно прошедших путь становления автоломбарда с нуля.

СОСТАВ ФРАНШИЗЫ



Сайт и landing-page

Корпоративный сайт, продающий landing, профессионально настроенный директ



Обучение, повышение квалификации

Регулярные тренинги и программы повышения квалификации и финансовой грамотности



Быстрое развитие

Поддержка партнеров опытными практиками FinLizing, позволяет выйти на окупаемость в кратчайшие сроки.



Программа Start-team

Полное сопровождение открытия отделения под ключ, выезд бизнес тренера в регион запуска проекта, подбор помещения и сотрудников, внедрение бизнес процессов

- Для нас франшиза — это не просто наборы документов и инструкций, а полноценная совместная работа с каждым партнером



Консультация и поддержка

Полное сопровождение Вашего отделения наставником и проект менеджером FinLizing на протяжении всего сотрудничества



Клиент

Ежедневный гарантированный поток клиентов на ваши услуги в регионе присутствия (комплексная система лидогенерации)



Опыт

Вы получаете наш опыт. Мы продумали все до мелочей, в рамках франшизы вы получаете все в готовом виде

С помощью нашей программы, каждый партнер оказывает финансовые услуги по четкому алгоритму, учитывающему все возможные варианты

СОСТАВ ФРАНШИЗЫ

01

Бизнес-модель

Детальное руководство от управленческой деятельности до маркетинговых on-lain и off-lain стратегий

02

База знаний

Business-book – полная инструкция и алгоритмы по ведению и масштабированию бизнеса, регламенты, процессы, скрипты

03

Юридическая поддержка

Полный документооборот, рабочие и должностные инструкции, Ваша деятельность в соответствии с ФЗ РФ. Получение разрешительной документации, сертификатов.

04

БрендБук

Корпоративные рекламные материалы, исходники и POS-продукция

05

Программное обеспечение

Техническое ядро бизнеса – специализированное программное обеспечение. Адаптивная CRM-система управления бизнесом

06

Безопасность и аналитика

Комплексная система аналитики интегрированная с ведущими БКИ России и аналитическими системами для деятельного анализа

07

Нормативная база

Предоставление нормативных актов согласно требованиям ЦБ и Росфинмониторинга

08

Бухгалтерская поддержка

Сдача и ведение отчетности МСФО РСБУ. Сдача отчетности в РФМ

**Вам не надо создавать
собственную дорогостоящую
инфраструктуру, теряя время и
деньги**



ЛОМБАРД. 5 ПРЕИМУЩЕСТВ



АНТИКРИЗИСНЫЙ

Наш бизнес не только переживает все кризисы и экономические потрясения, но и показывает рост, за счет более активной потребности в деньгах в момент экономического спада в стране



НУЖНЫЙ ПРОДУКТ

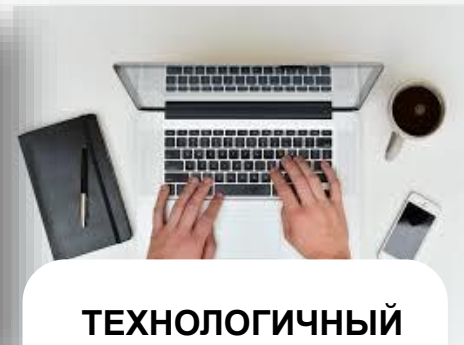
Деньги – идеальный продукт!

- Никогда не падает спрос
- Не имеют сезонности
- Не портятся
- Нет необходимости подвергать таможенной очистке
- Не требуют дорогого оборудования для хранения



БЕЗ НЕРВОВ

Все Ваши вложения обеспечены ликвидным залогом, гарантирующим возврат инвестиций с неплохим доходом



ТЕХНОЛОГИЧНЫЙ

Наш век- век высоких технологий и мы идем в ногу со временем .
Для современного управления ломбардным бизнесом, мы автоматизировали все бизнес процессы, интегрировав их в нашу систему «Автоломбард». Управление бизнесом стало простым и удобным с любой точки мира



ДОХОДНЫЙ

Займы выдаются клиентам не более 50% от рыночной стоимости залога. В случае не выплаты займа, залог идет на реализацию, увеличивая Ваш доход в разы (по статистике 30% заложенного имущества не востребовано заемщиком)

ИНВЕСТИЦИИ И ОКУПАЕМОСТЬ*

Единовременные вложения, руб.



Ежемесячные расходы, руб.



от 1 500 000 руб.
Сумма инвестиций, не включая паушальный взнос.

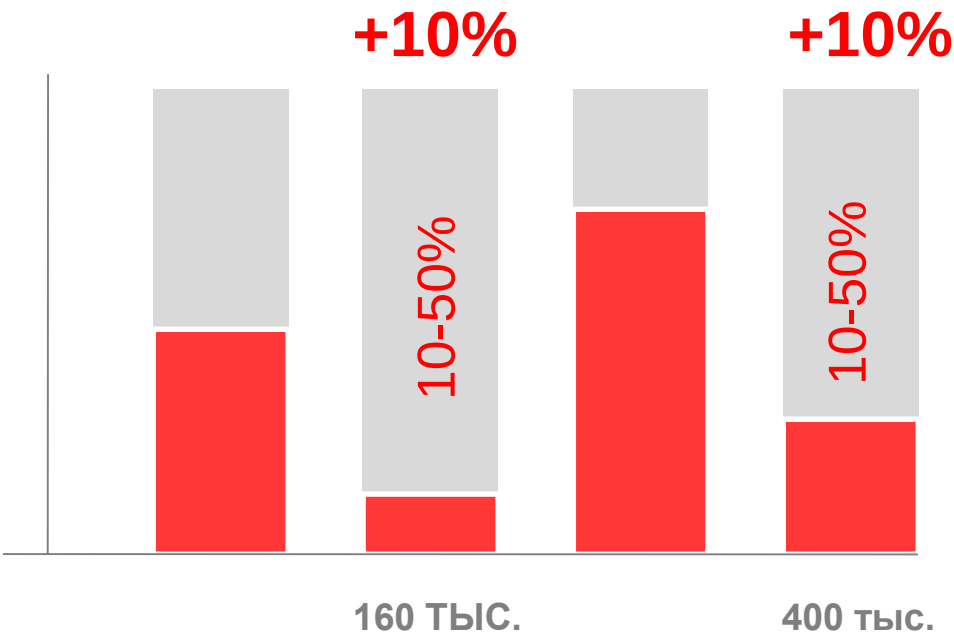
от 550 000 руб.
Стоимость вступительного взноса, зависит от Вашего опыта и предоставляемых услуг в рамках франшизы.

от 400 000 руб.
Ежемесячная прибыль при обороте в 3 млн. руб. (портфель займов). От 2 до 6 месяцев окупаемость проекта.

Роялти
Этот платеж идет на реализацию технической, юридической и бухгалтерской части, IT-поддержки наших франчайзи на постоянной основе.

Мы честны со своими партнерами
Посмотрите, какие минимальные затраты у Вас будут на страте, рассчитывайте свои силы и принимайте решение!

Оборот точки в
месяц



+30%
Реализация невостребованного имущества
доход, руб.

*Более детальные расчеты по вложениям и окупаемости проекта – при общении с руководством

НА ЧЕМ ВЫ БУДЕТЕ ЗАРАБАТЫВАТЬ И СКОЛЬКО?

01

Выдавая свои деньги под %. Прибыль с % может варьироваться от **10%** до **15%** в месяц в зависимости от региона. Это не максимальные ставки а стандартные. Бывают случаи когда и под 20-30% в месяц выдаем, но это редко. Получается если у вас в обороте своих денег **3.000.000** рублей. То ваш доход будет составлять **300-450.000** рублей ежемесячно, не учитывая штрафов за просрочки, не учитывая реализаций невостребованных авто, не учитывая продаж доп. услуг.

02

Выдавая "чужие" деньги, на комиссиях партнеров и клиентов. Партнеры платят **3-4%** от суммы выдачи, а клиенты **10%** от суммы выдачи. Итого только на комиссиях выдавая ежемесячно 2-3 млн можно зарабатывать **200-300.000** рублей. (это реальные цифры для города с населением в 400 тыс человек)

03

На брокерских услугах, выдавая займы под залог недвижимости. Здесь суммы гораздо больше и % оплаты меньше, поэтому есть смысл выдавать не свои деньги под недвижимость, а деньги партнеров, получая за это солидные вознаграждения **150-200 тыс** за одну сделку. Пускай даже одну сделку в месяц вы будете проводить - хорошая прибавка в общий "котел" компании.

Не будем расписывать другие виды заработков как срочный выкуп, штрафы за просрочки, продажа невостребованных авто, продажа кредитных историй, переводы в НПФы и др. Это тоже имеет место быть, но уже в меньшей степени. Самые большие деньги приносят первые 3 пункта.

Если все сложить можно зарабатывать от **600 тыс. в месяц**, если считать самые пессимистические прогнозы.

СТОИМОСТЬ ФРАНШИЗЫ И ВАРИАНТЫ СОТРУДНИЧЕСТВА

Специально для наших партнеров мы разработали серию тарифов для взаимовыгодного сотрудничества, в зависимости от Ваших стратегических планов и финансовых возможностей, мы предлагаем Вам 4 пакета (вариантов сотрудничества) , отличие пакетов заключается в объеме и направлении услуг, которые Вы можете предоставлять своим клиентам:

На старт	Стандарт	Под ключ	Эксклюзив
Паушальный взнос: 550 000 РУБ. СНГ* -10 000 у.е.	Паушальный взнос: 850 000 РУБ. СНГ* -15 450 у.е.	Паушальный взнос: 1 150 000 РУБ. СНГ* - 20 900у.е.	Паушальный взнос: 2 000 000 РУБ. СНГ*-36 350 у.е., МАСТЕР-ФРАНШИЗА

Услуги в рамках франшизы	На старт	Стандарт	Под ключ	Эксклюзив
Модель кредитования по ДКП				
Модель кредитования Возвратный лизинг (ФЗ-164)				
Займы под залог авто (постановка на стоянку ТС)				
Займы под залог ПТС (с правом пользования ТС)				
Создание инфраструктуры брокерской деятельности (по Авто)				
Займы под залог недвижимости				
Создание инфраструктуры брокерской деятельности (по недвижимости)				
Поиск партнеров в регионе открытия, заключение агентских договоров				
Классический ломбард (золото, драгоценные камни и металлы)				
Экспресс займы до зарплаты (Cross-Sale)				
Пакет Cross-Sale (кросс продажи дополнительных услуг в рамках отделения ломбарда)				

СТОИМОСТЬ ФРАНШИЗЫ И ВАРИАНТЫ СОТРУДНИЧЕСТВА

Услуги в рамках франшизы	На старт	Стандарт	Под ключ	Эксклюзив
Система дополнительного финансирования				
Инвестиции FinLizing (недвижимость)				
Инвестиции сторонних инвест-фондов (авто, недвижимость)				
Помощь в привлечении займов от частных инвесторов (для увеличения оборотных средств)				
Фондирование и привлечение сторонних инвестиций под ключ	+ 500 000 руб.	+ 500 000 руб.	+ 500 000 руб.	+ 500 000 руб.
Состав франшизы (услуги включенные в стоимость франшизы)				
Удаленный запуск проекта (в формате Skype-обучения, телефона) или на базе отделения Finlizing				
Практический запуск проекта (выезд менеджера в город открытия филиала)				
Практический запуск проекта (выезд руководства в город открытия филиала)				
Регистрация юр. Лица под ключ				
Нормативная документация ФЗ-115				
Нормативная документация ФЗ-151				
Нормативная документация ФЗ-196				
Нормативная документация ФЗ-164				
Обучение в рамках ПОД/ФТ (получение сертификата ПОД/ФТ – обязательное требование ФЗ-115)				
Постановка на учет в ЦБ РФ, РФМ, Пробирная палата				
Business-Book (стандарт) – договорная база, регламенты по ведению бизнеса				
Business-Book (лизинг) – договорная база, регламенты по ведению бизнеса				
Кадровое делопроизводство (мотивация и т.д.)				
Подбор персонала (обучение руководителя и персонала и аттестация под ключ)				
Отдел продаж ломбардных услуг под ключ (холодные продажи)				

СТОИМОСТЬ ФРАНШИЗЫ И ВАРИАНТЫ СОТРУДНИЧЕСТВА

Услуги в рамках франшизы	На старт	Стандарт	Под ключ	Эксклюзив
Юридическое сопровождение				
Бухгалтерское сопровождение				
Бренд и фирменный стиль				
BrendBook (рекламные материалы соответствующие фирменному стилю компании)				
POS-материалы				
Фирменная мебель и атрибуты интерьера (рабочие места руководителя, менеджера, стеллаж, сейф, орг.техника, рабочий компьютер с лицензированными программами)				
Внедрение услуг на базе существующего бренда				
Продвижение услуг, привлечение клиентов				
Сайт по каждому продукту кредитования (Стандарт 3-сайта)				
Система лидогенерации (под ключ)				
Контекстная реклама под ключ (ЯД, РСЯ, Adwords, MyTarget, SMM)				
SEO-продвижение				
SMM-продвижение				
Построение агентской сети в регионе запуска проекта (под ключ)	+150 000 руб.	+150 000 руб.	+150 000 руб.	
Реферальная программа привлечения клиентов				
Система лояльности (удержания клиента)				
Программное обеспечение				
CRM-Система автоломбард				
Программные комплексы и базы для проверки авто (Аналитика ТС)				
Программные комплексы и базы проверки заемщика (Аналитика клиента)				
Система постановки ТС в обременение				
Внесение сведений о залоге в реестры залогового имущества (НБКИ) от юр. Лица				
Корпоративная почта, корпоративный чат, бизнес сообщество				

СТОИМОСТЬ ФРАНШИЗЫ И ВАРИАНТЫ СОТРУДНИЧЕСТВА

Услуги в рамках франшизы	На старт	Стандарт	Под ключ	Эксклюзив
Программный комплекс по онлайн-оценке авто				
CRM-система FinLizing				
Скидка 20% на оборудование для отслеживания местоположения ТС				
Механизм досудебного взыскания просроченной задолженности				
Механизм взыскания просроченной задолженности в судебном порядке				

Основные условия по партнерству в регионе и дальнейшее взаимоотношение партнеров

Услуги в рамках франшизы	На старт	Стандарт	Под ключ	Эксклюзив
Монополия на город (с населением до 200 000 чел.)				
Монополия на город (с населением от 200 000 до 400 000 чел.)				
Монополия на город или регион (мастер франшиза - с населением более 500 000 чел.)				
Роялти (ежемесячные платежи)	12% с прибыли	10% с прибыли	9% с прибыли	7% с прибыли

Стоимость Франшизы состоит из единовременного взноса (паушальный платеж) и ежемесячных отчислений (роялти)*

*Роялти – платежи начинаются со 2-го месяца работы представительства. В стоимость роялти уже включены расходы на it, бухгалтерскую, юридическую поддержки и консультации, а также консультационная поддержка проект менеджера.

Если Вы начнете делать этот бизнес самостоятельно, то Вам обойдется вся инфраструктура гораздо дороже чем представленные пакеты. Возможно даже не в один миллион. Допущенные ошибки в этом бизнесе стоят дорого.

ТРЕБОВАНИЯ БУДУЩИМ ПАРТНЕРАМ

Открыть свой бизнес стало еще проще! От Вас требуется найти подходящую площадь и иметь стартовый капитал

ВСЁ ОСТАЛЬНОЕ БЕРЕМ НА СЕБЯ!

Инвестиции в бизнес:
Проект “На старт”:
от 1 500 000 руб.

Проект “Стандарт”:
от 3 000 000 руб.

**Проект “Под ключ” и
“Эксклюзив”:**
от 5 000 000 руб.



ЧЕГО МЫ ЖДЕМ ОТ ПАРТНЕРОВ?

Мы зарабатываем на успехах наших партнеров, а не на вступительных взносах. Вступительный взнос по большей части идет на открытие вашего бизнеса, на создание этой системы, а не нам в карман. Поэтому мы ищем тех, с кем сможем построить успешный, масштабируемый бизнес. Нам важно, чтобы вы были заинтересованы в долгосрочном партнерстве, имели желание построить прибыльный бизнес, были инициативны и предприимчивы.



Руководство по ведению бизнеса

Принципы работы и философия компании

- Бренд, маркетинговый анализ и статистика
- Описание процессов взаимодействия
- Подписание договора концессии

Ежедневные операционные процедуры

- Процесс оказания ломбардных услуг
- Стандарты, принципы и регламент работы офисов продаж
- Речевые скрипты и формы ежедневного обучения сотрудников

Доступ в информационную систему «Автоломбард»

- Подключение
- Настройка системы
- Обучение

Подготовительный этап и открытие

- Поиск и согласование помещения
- Подготовка документации
- Ремонт и брендинг офиса
- Покупка офисной техники
- Подбор и обучение сотрудников
- Оценка готовности и запуск объекта

Управление персоналом

- Штатная структура
- Дисциплинарная политика
- Должностные обязанности
- Подбор персонала
- Организация непрерывного процесса обучения и д.р.

Взыскание «просрочки» и внутренний контроль

- Собственная служба взыскания задолженности
- Взыскание через федеральные коллекторские агентства
- Проверка правильности оформления договоров

Контроль качества и соблюдения стандартов

- Стандарты качества
- Направленность и формы проверок
- Последствия нарушения проверок

Маркетинг

- Сборник эффективных локальных промо-акций
- Вывод бренда на рынок
- Корпоративная маркетинг компания

ОСНОВНЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ



Интегрированная система
постановки залога в
обременение, после выдачи
займа

Отработанная технология
выявления подложных
документов, в том числе, авто
на предмет двойников и
поддельных ПТС

ПРИВЛЕЧЕНИЕ КЛИЕНТОВ/МАРКЕТИНГ



Отработанная технология привлечения заявок на займы

Проверенная off-line реклама

Развитие агентской сети

ОСНОВНЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ

ОЦЕНКА, СТРАХОВАНИЕ И РЕАЛИЗАЦИЯ ЗАЛОГА



Система оценки залога, опробованная в разных регионах России и СНГ (сертифицированные оценщики). В залоговом бизнесе рано или поздно встает вопрос: а что делать с не выкупленным имуществом? Конечно, можно быстро реализовать его по бросовой цене перекупщикам или спекулянтам, но мы же ведем бизнес и хотим максимально извлечь прибыль из всего возможного, Мы предлагаем проверенные инструменты для реализации залогового имущества по рыночным ценам в кратчайшие сроки.

ОБУЧЕНИЕ И ПОДДЕРЖКА



Компания предоставляет практическую, надежную и комплексную поддержки на основе огромного опыта управления собственными отделениями: от готового плана ведения бизнеса до комплексной юридической и бухгалтерской поддержки, маркетингового сопровождения, обучения и т.п.

Ежемесячные рабочие совещания с высшим менеджментом компании для подведения итогов прошлого месяца и составления плана работы

КАК СТАТЬ НАШИМ ПАРТНЕРОМ?

шаг
1

Ознакомиться с презентационным материалом и финансовой моделью, сформировать интересные вопросы, специалисты компании FinLizing проконсультируют Вас по всем возникшим вопросам

шаг
2

Анализ региона. Мы не сторонники быстрых решений, в том числе о покупке франшизы и партнерстве. Поэтому на данном этапе Вы подробно знакомитесь с нашим франчайзинговым предложением, а мы проводим исследование рынка в вашем городе

шаг
3

Анкета, собеседование с директором по развитию, наше «ДА». Если Вы понимаете, что предложение принципиально для Вас интересно, то Вам нужно заполнить анкету потенциального партнера

шаг
4

Договор, оплата. Если мы пришли к тому, что Вы устраиваете нас, а мы устраиваем Вас, то переходим к юридическому оформлению партнерства и оплате

шаг
5

Выезд нашего менеджера в регион запуска проекта, открытия автоломбарда «под ключ» нашими специалистами

шаг
6

Начало работы под брендом FinLizing

**ОТКРЫВАЕМ ЛОМБАРДНЫЙ БИЗНЕС «ПОД
КЛЮЧ» ЗА 20 ДНЕЙ**

ОСТАЛИСЬ ВОПРОСЫ?

ЗВОНИТЕ НАМ

+7 (928) 667-67-57

Whats App, Viber, Telegram

+7 (938) 444-80-51



Обращайтесь напрямую:

Дмитрий Бурмистров

руководитель отдела развития

+7 (928) 444-80-51

Андрей Воскресенских

проект-менеджер

+7 (928) 853-99-98

Наш сайт

franshiza-lombard.info

Официальный сайт

www.finlizing.info

Заходите к нам в гости

г. Сочи, улица Северная 12, корпус 1